



**UNIVERSIDAD DE
GUAYAQUIL**

**FACULTAD DE CIENCIAS
ECONÓMICAS**

**TESIS PARA OPTAR POR EL TITULO DE
ECONOMISTA**

**TEMA: “Dinamismo de la Balanza
Comercial Ecuador-Chile 2009-2010”**

AUTOR: Cepeda Cepeda Luis Alfredo

DIRECTORA: ECON. Margarita Muñoz Lozano.

DICIEMBRE 2011

CONTENIDO DE LA TESIS

Carátula	I
Contenido de la tesis	II
Certificado del tutor	III
Certificado de revisión gramatical	IV
Renuncia de derechos de autoría	V
Dedicatoria	VI
Agradecimiento	VII
Tema de Investigación	VIII
Resumen	VIII-X
Hipótesis	X
Objetivos	X-XI
Marco teórico	XI-XVII
Sumario analítico	XVIII-XX

CERTIFICADO DEL TUTOR

EN MI CALIDAD DE TUTORA DE LAS TESIS PARA OPTAR POR EL TITULO DE ECONOMISTA DE LA FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS DE LA UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL.

CERTIFICO QUE: HE DIRIGIDO Y REVISADO LA TESIS DE GRADO PRESENTADA POR EL Sr. CEPEDA CEPEDA LUIS ALFREDO CON C. I. #. 0923698989.

REVISADA Y CORREGIDA QUE FUE LA TESIS, SE APROBÓ EN SU TOTALIDAD, LO CERTIFICO:

ECO. MARGARITA MUÑOZ LOZANO

TUTORA

CERTIFICADO DE REVISION GRAMATICAL

Magdalena Elizabeth Vargas Torres, Contadora Publica Autorizada, por medio del presente tengo a bien **CERTIFICAR**: Que he revisado la tesis de grado elaborada por **Sr Luis Alfredo Cepeda Cepeda** Con C.I. #. 0923698989, previo a la obtención del título de: **ECONOMISTA**.

TEMA DE TESIS: **“DINAMISMO DE LA BALANZA COMERCIAL ECUADOR-CHILE 2009-2010”**

La tesis revisada ha sido escrito de acuerdo a las normas gramaticales y de sintaxis vigentes de la lengua española.

CPA. MAGDALENA VARGAS

TORRES

C.I. # 0915671614

Registro # 1030-02-1999

RENUNCIA DE DERECHOS DE AUTORÍA

POR MEDIO DE LA PRESENTE CERTIFICO QUE LOS CONTENIDOS DESARROLLADOS EN LA TESIS SON DE ABSOLUTA PROPIEDAD Y RESPONSABILIDAD DEL SUSCRITO:
TEMA DE TESIS: **“DINAMISMO DE LA BALANZA COMERCIAL ECUADOR-CHILE 2009-2010”**.

RENUNCIA A LOS DERECHOS DE AUTORÍA A FAVOR DE LA UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, PARA QUE HAGA USO DE LA TESIS DE LA FORMA QUE MAS CONVENGAN A LOS INTERESES DE LA ENTIDAD.

LUIS ALFREDO CEPEDA CEPEDA
C.I. 0923698989

DEDICATORIA

Con la culminación de esta investigación, llega el fin de una etapa en mi vida, a la cual he podido llegar gracias al apoyo incondicional de mis padres Marcelo Cepeda y Rosa Cepeda; también he contado con la ayuda de mis hermanos, quienes me brindaron su ayuda en los momentos difíciles, a ellos dedico este trabajo, pues supieron guiarme con paciencia, me brindaron los recursos suficientes durante toda mi vida estudiantil, a pesar de sus limitaciones económicas y mis hermanos siempre estaban dispuestos a ayudarme a cumplir las tareas.

AGRADECIMIENTO

A mis amigos que me ayudaron a cumplir con las obligaciones universitarias y me dieron su voz de aliento en momentos difíciles.

A los profesores que me brindaron sus conocimientos, de forma desinteresada, lo cual me permitió llegar a la culminación de la carrera.

A mi tutora que me supo guiar con paciencia, durante el transcurso de la investigación.

UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS

TESIS PARA OPTAR POR EL TITULO DE ECONOMISTA.

TEMA:

**“DINAMISMO DE LA BALANZA COMERCIAL ECUDOR-CHILE
2009-2010”.**

AUTOR: LUIS ALFREDO CEPEDA CEPEDA

TUTORA: ECO. MARGARITA MUÑOZ LOZANO

RESUMEN

En este trabajo se tratará de conocer la evolución del intercambio comercial con Chile; cuáles son los principales productos que se exportan hacia el país chileno y cuáles son los productos que se importan desde ese país.

Durante el año 2010 el Ecuador tuvo una balanza comercial favorable en el intercambio comercial con Chile, las exportaciones fueron de \$842.773 millones de dólares lo que representa un 4,85% de las exportaciones ecuatorianas y las importaciones fueron de \$533.938 millones de dólares, lo que representa un 2,86% de sus importaciones, lo que da como resultado un superávit comercial de \$308.835 millones de dólares.

En lo que respecta a la balanza comercial petrolera las exportaciones fueron de \$644.565 millones de dólares lo que representa un 6,68% de sus exportaciones petroleras y se importó \$248.730 millones de dólares lo que representa un 0,73% de sus importaciones, dando como resultado un superávit en la balanza comercial petrolera de \$619.692 millones de dólares, en cuanto a la balanza comercial no petrolera, las exportaciones fueron de \$198.209 millones de dólares, lo que representa un 2,57% de sus exportaciones no petroleras y se importó \$336.980 millones de dólares, esto representa un 3,34% de sus importaciones, lo que da como resultado un déficit de -\$310.857 millones de dólares en la balanza comercial no petrolera.

Los principales productos importados hacia Chile son productos primarios tales como el petróleo con el 74,42%, seguido por el banano 6,07% y grasas y aceites vegetales 2,5%, lo que permitió obtener superávit comercial debido a los altos precios de las materias primas y los productos agrícolas. Los principales productos importados desde Chile son productos manufacturados tales como las demás preparaciones compuestas cuyo grado alcohólico volumétrico sea inferior o igual al 0,5% vol, para la elaboración de bebidas con el 8,56%, seguido por los demás medicamentos para uso humano con el 6,38% y manzanas con el 5,92%

Existe la posibilidad de incrementar las exportaciones de productos no tradicionales tales como materiales de construcción, conservas de

pescado, vegetales, medicamentos, artesanías de tagua, frutas tropicales (piña, mango), textiles, pimienta, cueros y sombreros de paja toquilla.

En cuanto al aspecto arancelario los principales productos exportables ingresan con un arancel del 0,00% debido a la firma del Acuerdo de Complementación Económica N.-65.

La moneda chilena es una moneda fuerte por lo que no sufre cambios bruscos en su cotización, lo que permite que los productos exportables ecuatorianos sean competitivos.

El intercambio comercial con Chile debe ser fortalecido, porque de esa forma se diversifica mercados y además se puede incrementar las exportaciones de productos no tradicionales, aumentando nuestra oferta de bienes exportables.

HIPÓTESIS

El alto precio del barril de petróleo y de los productos tradicionales en el mercado internacional, favorecieron al Ecuador para la obtención de un superávit en la balanza comercial con Chile.

OBJETIVOS

GENERAL.

Conocer y cuantificar cuales son los principales productos, que se importa y se exporta desde Ecuador hacia Chile.

ESPECIFICOS.

1.-Analizar como afecta el tipo de cambio real a la competitividad de los productos nacionales de exportación con Chile.

2.- Estudiar la evolución de las exportaciones de productos tradicionales no petroleros, la exportación de productos no tradicionales primarios y los productos no tradicionales industrializados hacia Chile.

MARCO TEÓRICO

Ajustes en la Balanza de Pagos.- Mecanismos para corregir desequilibrios en la balanza de pagos.

Autarquía.- Ausencia del comercio; economía cerrada o autosuficiente.

Arancel ad valorem.- Arancel expresado como porcentaje fijo del bien importado.

Arancel nominal.- Arancel expresado como porcentaje del bien transado.

Arancel optimo.- Tasa arancelaria que maximiza el beneficio resultante del mejoramiento en los términos de intercambio del país frente al efecto negativo resultante de la reducción en el volumen del comercio.

Área del libre comercio.- Forma de integración económica que retira todas las barreras al comercio entre países miembros, pero donde cada país conserva sus propios aranceles frente a los no miembros.

Argumento de industria naciente para los aranceles.- Argumento según el cual la protección arancelaria es necesaria para permitir el establecimiento y el crecimiento de las industrias domésticas hasta que ellas se hagan eficientes y puedan sostenerse frente a la competencia externa.

Balanza de Pagos.- Medidas de los ingresos totales de una nación provenientes del resto del mundo y de los pagos totales a este.

Base para el Comercio.- Las Fuerzas (ventaja absoluta para Smith y ventaja comparativa para Ricardo) que dan lugar al comercio internacional.

Bien intensivo en capital.- En el proceso productivo existe una mayor participación del capital sobre el trabajo.

Bien intensivo en trabajo.- En el proceso productivo existe una mayor participación del trabajo sobre el capital.

Costo de oportunidad.- Esta teoría se refiere que para producir una unidad adicional de un bien, se debe renunciar a la producción de cierta cantidad del otro bien.

Costos de oportunidad constantes.- Cantidades iguales de un bien al cual debe renunciar una nación con el fin de liberar la cantidad apenas suficiente de recursos para producir cada unidad adicional del otro bien.

Costos de oportunidad crecientes.- Cantidades crecientes de un bien al cual debe renunciar una nación con el fin de liberar la cantidad apenas suficiente de recursos para producir cada unidad adicional de otro bien.

Costo de protección, o costo muerto, de un arancel.- Pérdidas reales en el bienestar de un país, debido a ineficiencias en la producción y en el consumo, como resultado de un arancel.

Cuota de importaciones.- Restricción cuantitativa directa sobre las importaciones.

Curva de posibilidades de producción.- Curva que muestra las diferentes combinaciones alternativas para la producción de dos bienes, con la utilización de todos sus recursos productivos.

Devaluación.- Un aumento en el precio en una moneda doméstica respecto de la moneda extranjera.

Dotación de factores.- Los recursos con los que cuenta disponibles el productor.

Dumping.- Exportación de un bien por debajo del costo o su venta en el exterior a un precio inferior al doméstico.

Economía de escala.- La producción se incrementa proporcionalmente más que el aumento en el uso de los factores productivos.

Especialización completa.- Se dedica a la producción de un solo bien, en una economía abierta.

Frontera de consumo.- Combinación alternativa de dos bienes que puede consumir una nación.

Economías recientemente industrializadas.- Economías como Corea del Sur, Singapur, Taiwán y Hong Kong crecen de manera rápida por sus incrementos de las exportaciones.

Equilibrio externo.- Objetivo de alcanzar el equilibrio en la balanza de pagos del país.

Equilibrio interno.- Objetivo de tener pleno empleo con estabilidad de precios.

Ganancias del Comercio.- Incremento en el consumo de cada nación, resultado de la especialización en la producción y el comercio.

Interdependencia.- Relaciones económicas entre naciones.

Ley de ventaja Comparativa.- Esta ley gobierna los Estados que comercian. Afirma que aún si una nación tiene una desventaja absoluta o es menos eficiente que otra nación en la producción de bienes, todavía existe una base para un comercio mutuamente beneficioso, si la nación menos eficiente se especializa en la producción y en las exportaciones del bien en el cual su desventaja absoluta es menor (ventaja comparativa) e intercambia parte de su producción por los otros bienes.

Modelo de brecha tecnológica.- Postula que muchas de las exportaciones de los países industrializados están basadas en la introducción de nuevos productos y de nuevos procesos de producción.

Mercado común.- Forma de integración económica en la cual se retiran todas las barreras al comercio entre los países miembros, se armonizan las políticas comerciales hacia el resto del mundo y se permite el libre movimiento de la mano de obra y del capital entre los países miembros.

Política de comercio internacional.- Teoría que se refiere a las razones para el impedimento (proteccionismo) al libre flujo del comercio y con los resultados de esta.

Política Fiscal.- Políticas basadas en cambios en los gastos del gobierno, los impuestos o ambos.

Política monetaria.- Política basada en los cambios que efectúan las autoridades monetarias del país en su oferta monetaria y el efecto que estos cambios tienen sobre las tasas locales de interés.

Productos diferenciados.- Productos similares pero no idénticos (como distintos modelos de televisores, de teléfonos celulares) elaborados por la misma industria.

Progreso técnico Ahorrador de Capital.- Avance técnico que aumenta la productividad de la mano de obra en mayor proporción que la productividad del capital.

Progreso técnico Ahorrador de Trabajo.- Avance técnico que aumenta la productividad del capital en mayor proporción que la de la mano de obra.

Sustitución de factores.- Posibilidad de reducir la cantidad requerida de un factor aumentando la cantidad utilizada de otro para producir una unidad de un bien.

Sustitutos de importaciones.- Bienes producidos internamente e importados debido a la especialización incompleta.

Tasa de protección efectiva.- Tasa real de protección otorgada efectivamente por una tasa arancelaria nominal a la industria que compite con las importaciones.

Tasa de cambio real.- La cantidad física de bienes locales que se entregan por un bien extranjero.

Cuenta corriente.- Cuenta que incluye el comercio en bienes y servicios, recibos de ingresos y pagos sobre inversiones extranjeras y transferencias unilaterales.

Cuenta de capital.- Registra las inversiones en activos e inversiones a largo plazo realizado por extranjeros en el país y las inversiones de los residentes nacionales en el exterior.

Teoría del comercio internacional.- Teoría que se refiere a la base para el comercio y las ganancias de este.

Teoría del valor del trabajo.- Teoría que postula que el valor o el precio de un bien es igual a la cantidad de tiempo laboral dedicada a la producción de ese bien o puede ser inferida de esta.

Términos de intercambio.- Relación de precios de los bienes exportados, con los precios de los bienes importados.

Ventaja absoluta.- La mayor eficiencia que una nación puede tener con relación a otra en la producción de un bien.

SUMARIO ANALÍTICO

CAPITULO I

ASPECTOS TEÓRICOS GENERALES Y ANTECEDENTES DE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL.

	Pág.	
1.1	Introducción	1-4
1.2	Ventaja absoluta	4-6
1.3	Ventaja comparativa	6-7
1.4	Teoría de los costos de oportunidad	8-9
1.5	Principales restricciones al comercio	9-10
1.5.1	Política arancelaria	10-12
1.5.2	Subsidios a la exportación	12-13
1.5.3	Licencia previa a la importación	13
1.5.4	Derechos de salvaguardia	13-14
1.5.5	Depreciación o devaluación de la moneda	14
1.6	Política cambiaria	15
1.6.1	Tipo de cambio fijo	15-16
1.6.2	Tipo de cambio flexible	16
1.6.3	Tipo de cambio intermedio	16-17
1.7	Tipo de cambio real	17-19
1.8	Balanza de pagos	20
1.8.1	Estructura de la balanza de pagos	20-21
1.9	Bienes transables y no transables	22-23
1.10	La globalización	23-25

CAPITULO II

INTERCAMBIO COMERCIAL ECUADOR-CHILE 2009-2010

2.1	Índice del tipo de cambio real y sus efectos en el intercambio comercial con Chile	26-29
2.2	Evolución de las exportaciones Ecuador-Chile 2007-2008	29-31
2.2.1	Concentración de las exportaciones Ecuador –Chile 2007-2008	32-33
2.2.2	Dinamismo de las exportaciones no petroleras Ecuador-Chile 2007-2008	34-35
2.3	Evolución de las Importaciones Ecuador-Chile 2007-2008	36-38
2.4	Balanza Comercial Ecuador -Chile 2007-2008	39

CAPITULO III

INTERCAMBIO COMERCIAL ECUADOR-CHILE 2009-2010

3.1	Principales acuerdos comerciales Ecuador-Chile	40-41
3.2	Índice del tipo de cambio real y sus efectos en el intercambio comercial con Chile	41-44
3.3	Evolución de las exportaciones Ecuador-Chile 2009-2010	45-46

3.3.1	Concentración de las exportaciones Ecuador -Chile 2009-2010	47-49
3.3.2	Dinamismo de las exportaciones no petroleras Ecuador-Chile 2009-2010	50-53
3.4	Evolución de las importaciones Ecuador-Chile 2009-2010	54-55
3.5	Balanza Comercial Ecuador -Chile 2009-2010	56
	Conclusiones	57-58
	Bibliografía	59-62

CAPITULO I

ASPECTOS TEÓRICOS GENERALES Y ANTECEDENTES DE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL

1.1 Introducción

La economía internacional estudia las relaciones económicas entre dos países y su interdependencia, pues de acuerdo a esas relaciones las naciones toman diferentes medidas de tipo comercial, político o cultural, un estado no puede aislarse del mundo que lo rodea, si desea lograr un mayor grado de desarrollo. Si se mantiene aislado del comercio internacional tal vez pueda autosatisfacer sus necesidades básicas, pero el aislamiento del comercio mundial, no le permitiría un mayor grado de desarrollo.

En el mercado externo se pueden encontrar bienes que un estado no posee o su costo de producción es inferior. Es de esta forma que el productor se especializa en la producción del bien en el cual su costo de producirlo sea menor, solo el excedente es intercambiado con otros productores externos.

Los progresos tecnológicos que se han logrado desarrollar en las últimas décadas, facilitó el grado de especialización de la economía, permitiendo disponer de una mayor cantidad de bienes y servicios.

La economía internacional es una rama aparte de la economía, porque al existir el intercambio de bienes surgen varios

inconvenientes ya que los países imponen sus propias medidas tales como políticas comerciales, políticas económicas y políticas monetarias, que dificultan el intercambio comercial, por ejemplo si un país adopta una política económica expansionista (aumento del gasto público), una política comercial restrictiva (aumento de aranceles, salvaguardias cambiarias, cuotas de importación) y políticas cambiarias como la devaluación que producen que los precios de los productos del país vecino sean más caras, estas acciones ponen trabas al comercio internacional.

Como disciplina se ocupa de varios temas.

1. Pretende explicar y aplicar el contenido de las relaciones económicas internacionales. Las principales formas como se relacionan los países es través del intercambio de bienes y de factores productivos. La teoría pura del comercio internacional responde a las inquietudes de los países sobre:
 - Por qué un país se especializa en la producción de un bien.
 - Cuáles son los bienes que podrían ser intercambiados entre dos países y a qué precios.
 - Cuáles son los beneficios y desventajas de ese intercambio.
2. Trata de analizar y explicar los mecanismos de los que se emplean para las relaciones económicas internacionales, intenta explicar las relaciones monetarias internacionales y los instrumentos. Como cada país tiene soberanía para

establecer su propia política monetaria, pretende crear cuáles son los procedimientos que puede guiar para obtener una relación internacional equilibrada.

De este asunto se ocupa la llamada Teoría de la Balanza de Pagos en lo que respecta a su conceptualización, estructura y principios, así como la importancia de sus equilibrios y desequilibrios y cuáles serían las medidas de ajuste cuando existen desequilibrios en la Balanza de Pagos.

3. Pretende analizar las barreras al comercio internacional, esto quiere decir que analiza los principales impedimentos o restricciones que dificultan las relaciones internacionales por ejemplo el aumento de los aranceles con el fin de proteger a la industria nacional. Estas medidas son las políticas comerciales que adopta un país.
4. Pretende estudiar y explicar la organización de las relaciones económicas internacionales. Cómo los países han logrado la cooperación para llegar a formar alianzas o grupos que les puedan facilitar el intercambio de bienes o servicios.

Ejemplo: la mayor parte de los países importa algunos bienes, servicios y factores productivos que no posee o su costo de producción sea mayor que el de otros países, en el caso de Ecuador importa cobre desde Chile y hacia ese país se exporta petróleo, en el caso de las importaciones

ecuatorianas aunque tiene producción de cobre su industria no tiene un gran desarrollo, debido a la alta demanda de esta materia prima se importa del país chileno el cual tiene una de las mayores reservas de cobre a nivel mundial, lo que ha permitido que su economía se especialice mayormente en la producción de este bien. En el caso de las exportaciones petroleras se produce porque Chile no cuenta con este recurso. De esta forma estos países se benefician con el intercambio de bienes.

La globalización ha permitido que el comercio internacional tenga un mayor crecimiento a la producción durante las últimas décadas.

1.2 Ventaja absoluta.

El creador de esta teoría fue Adam Smith, que en el año de 1774 publicó su obra más conocida “La Riqueza de las Naciones” en donde atacaba a las teorías mercantilistas quienes decían que un país debería estimular las exportaciones y restringir las importaciones ya que un país gana a expensas de otro país. Smith opinaba que el libre comercio permitiría que todos los países que intervienen en el comercio internacional obtengan algún tipo de beneficio ya que un país se especializaría en la producción de un

bien en el cual sus costos sean menores (producción eficiente lo que le dá ventaja absoluta sobre otros países) y en los bienes en los cuales su producción fuera ineficiente (desventaja absoluta) se importarían. De esta forma cada país se especializa en la producción del bien en el cual tienen una mayor ventaja absoluta, produciéndose la especialización provocando un aumento en la producción, permitiendo que todos los países que intervienen en el comercio internacional se vean beneficiados, de esta forma su bienestar no se dá a expensas de otro país.

Ejemplo: en la tabla 1 se puede observar que el país que tiene una ventaja absoluta en la producción del arroz es Ecuador porque puede producir 10 qq de arroz en 5 días, en cambio en la producción de café el país con una mayor eficiencia es Colombia pues puede producir 10 qq de café en 4 días.

Si cada país se especializara en la producción del bien en donde tenga ventaja absoluta, Colombia se especializaría en la producción del café llegando a producir 30 qq porque los días que se dedica a la producción de arroz ahora los pondrá a la producción de café, que en el caso de Colombia sería de 12 días y en lo que concierne a Ecuador con la especialización en la producción de arroz su producto sería de 22 qq en 11 días. Entonces según la teoría de Smith con la especialización de los países en la producción del bien

en el cual su ventaja sea mayor los dos países se verían beneficiados pues Colombia en 12 días de trabajo obtendría 30 qq de café y Ecuador obtendría en 11 días de trabajo 22 qq de arroz, esto sería posible si los dos países intercambiaran su producción y no le pusieran trabas al comercio internacional.

Tabla 1

	Arroz	Café
	10 qq	10 qq
Ecuador	5 días	6 días
Colombia	8 días	4 días

Autor: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

1.3 Ventaja comparativa.

Esta teoría lo planteó David Ricardo que decía que algunos países no eran eficientes en la producción de ningún bien, esto quiere decir que tienen una desventaja absoluta en la producción de dos bienes con respecto a otro país, aún con ese inconveniente se podría intercambiar bienes obteniendo algún tipo de beneficio. El país que tiene desventaja absoluta en la producción de todos los bienes, debería dedicarse a la producción del bien en el cual su desventaja fuera menor y tendría que importar el bien en el cual tenga una mayor desventaja absoluta, de esta forma dos países se beneficiarían, esta teoría explica con mayor precisión las relaciones

económicas internacionales ya que normalmente los países en vías de desarrollo tienen desventaja absoluta en la producción de la mayor parte de sus bienes.

Como ejemplo; en la tabla 2 se puede observar que el Ecuador tiene desventaja absoluta en la producción de los dos bienes, si tuviera total validez la teoría de Smith, el Ecuador no podría ser parte del comercio internacional, ya que no posee ventaja absoluta en la producción de algún bien.

Pero la teoría de David Ricardo nos indica que el país que no tiene ventaja absoluta en la producción de algún bien, debería especializarse en la producción del bien en el cual su desventaja sea menor que para el caso de Ecuador sería en la producción del arroz y el bien que importaría sería el café el cual sería comprado a Colombia, de esta forma los dos países se beneficiarían del comercio internacional.

Tabla 2

	Arroz	Café
	6 qq	10qq
Ecuador	5 días	6 días
Colombia	4 días	2 días

Autor: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

1.4 Teoría de los costos de oportunidad.

La teoría de los costos de oportunidad nos indica que para producir un determinado bien se debe renunciar a producir cierta cantidad de un bien para la obtención del otro bien, pues para producir ese bien se requiere de factores productivos que se están utilizando en la producción de otro bien, entonces el país que tenga un menor costo de oportunidad en la fabricación de un determinado bien tendrá una ventaja comparativa en ese bien y una desventaja comparativa en el otro bien.

Ejemplo: Si Ecuador desea producir una unidad adicional de café debe renunciar a producir 2 unidades de arroz, por lo tanto el costo de oportunidad para Ecuador sería de 1qq de café por 2qq quintales de arroz. En cambio para Colombia para producir una unidad adicional de arroz debe dejar de producir 3 unidades de café su costo de oportunidad es de 1qq de arroz por 3qq de café.

La teoría de los costos de oportunidad puede ser explicada con la curva de posibilidades de producción de un país, en esa curva se puede graficar todas las combinaciones que se pueden realizar en la producción de dos bienes con el empleo de todos los recursos disponibles.

Al trasladarse un sector productivo hacia otra rama de la producción se dá el caso de que los costos son crecientes y los rendimientos

son decrecientes, ya que la mano de obra que se traslada de un sector de la economía hacia otra no tiene los mismos resultados; entre otras causas tendríamos que no son mano de obra calificada, estos trabajadores no se adaptan fácilmente a su nuevo entorno esto no permite la especialización completa.

La frontera de posibilidades de producción en ausencia de comercio también representa su frontera de consumo.

1.5 Principales restricciones al comercio.

El objetivo de las restricciones al comercio es la de tratar de proteger al productor nacional con el fin de cuidar plazas de trabajo de esta forma se aumentarán los beneficios al país, estas restricciones deben ser temporales hasta que el productor nacional sea igual de competitivo que el productor extranjero, pues si el proteccionismo se mantiene durante un largo periodo de tiempo los productores nacionales se hacen ineficientes, las restricciones al comercio pueden ser clasificadas como arancelarias y no arancelarias. Entre las principales medidas arancelarias tenemos:

- Tarifa.
- Derecho arancelario.
- Derecho advalorem.

Entre las principales políticas no arancelarias tenemos:

- Prohibición de exportaciones e importaciones.
- Contingentes o cupos.
- Licencia previa.
- Recarga arancelaria.
- Derecho de salvaguardia.
- Derecho compensatorio.
- Depreciación o devaluación de la moneda.

1.5.1 Políticas Arancelarias.

La imposición de aranceles a los productos importados, es una herramienta de política comercial, que lo utilizan los países para proteger a la industria nacional, esta es una opción para obtener una balanza comercial positiva, ya que el cobro de aranceles tiene efecto la disminución de las importaciones

El cobro de aranceles es una fuente de ingresos para el gobierno, el cual le permite financiar parte del gasto del gobierno.

Arancel efectivo: impuesto que se expresa en unidades monetarias por ejemplo para ingresar al país un pantalón debe pagar \$ 10 por cada pantalón.

Ejemplo: un par de zapatos nacionales en el mercado interno cuestan \$20 a ese precio se demandan una cantidad x de zapatos. Cuando el país se abre al libre comercio ese par de zapatos cuesta

\$12; esta apertura provoca que la demanda del producto nacional decaiga provocando una salida de productores nacionales del mercado. Para proteger a la industria del calzado el gobierno impone un arancel de \$10 por cada par de zapatos.

Esto genera que el productor nacional nuevamente se vea incentivado a participar nuevamente en la producción del calzado. Esta imposición del arancel genera que la demanda disminuya porque el producto es más caro con el pago del arancel, pero el productor nacional aumenta su oferta, a medida que aumenta la oferta productiva, aumenta el nivel de empleo (esto provoca un efecto social positivo).

El cobro de aranceles genera ingresos para el gobierno, además en el caso de Ecuador por tener una economía dolarizada al cobrar aranceles provoca que el producto extranjero sea más caro y se realicen menos importaciones, de esta forma se protege al productor nacional y se evita la salida de divisas, permitiendo sostener la dolarización, pero esta medida no se puede sostener en el largo plazo.

Ejemplo: si el precio interno de un pantalón es de \$ 25 y el precio del bien extranjero es de \$ 14 sin arancel, el gobierno decide implementar el cobro de un arancel de \$ 10 por cada unidad, el precio final del bien extranjero sería de \$24, este precio es menor

que el ofertado en el mercado interno. Este arancel es no prohibitivo, ya que el precio con arancel es menor al precio del mercado interno. Si el precio con arancel es mayor o igual a cero que el precio del mercado interno, se dice que el arancel es prohibitivo, las importaciones son iguales a cero y el gobierno no obtiene ingresos por este rubro.

Arancel advalorem: impuesto que se expresa en un porcentaje del valor del producto. Ejemplo: cuando se impone el pago de un 12% del costo de un televisor.

Costos y beneficios del arancel.

El proteccionismo dificulta el libre comercio y a la larga las empresas protegidas se vuelven ineficientes.

El consumidor se ve afectado pues tiene que pagar más por el producto nacional, disminuyendo el excedente del consumidor.

El productor se ve beneficiado pues con la imposición del arancel el precio del bien extranjero sube, aumentando el excedente del productor.

El gobierno también se beneficia ya que con el cobro de aranceles sus ingresos aumentan.

1.5.2 Subsidios a la exportación.

Los subsidios a la exportación consisten en que el gobierno le entrega al productor nacional cierta cantidad de dinero para que

pueda exportar, de esta forma los precios nacionales se vuelven competitivos a nivel internacional. El objetivo de esta medida es promover las exportaciones, que le permitirían obtener un saldo positivo en la balanza comercial.

1.5.3 Licencia previa a la importación.

Las licencias previas a las importaciones son barreras para-arancelarias, porque aparentemente un país cumple con la condición de no cerrar su frontera al comercio, cumpliendo con disposiciones de la organización mundial de comercio O.M.C, pero las exigencias de una licencia previa desalientan al importador, por diversos motivos, entre los cuales tenemos que las importaciones son más costosas y causan una mayor demora.

1.5.4 Derechos de salvaguardia.

Los derechos de salvaguardia son aplicados por un país que considera que sus precios no pueden competir con los bienes importados pues son más baratos, entonces tiene derecho a aplicar las salvaguardias.

Estas medidas fueron tomadas por el gobierno ecuatoriano durante el año 2009 hacia Colombia. El Ecuador al adoptar el sistema de dolarización perdió los instrumentos de la política cambiaria y la política monetaria, lo cual no le permite influir en la balanza comercial vía devaluación. Este tipo de cambio fijo le afecta en el

tipo de cambio real, porque Colombia al tener su propia moneda, puede devaluarla haciendo que sus productos sean más baratos que el producto ecuatoriano. Esto ha sido una de las causas para que el Ecuador tenga una balanza comercial negativa con Colombia. Esta medida es restrictiva para el comercio mundial.

1.5.5 Depreciación o devaluación de la moneda.

La depreciación de la moneda se podría definir como la pérdida de valor de una moneda en términos de otra moneda. Para los gobiernos la devaluación es un instrumento de política económica, el cual se lo puede modificar aumentándolo o disminuyéndolo según sus objetivos económicos, esta medida es tomada para ganar competitividad de precios, posibilitándole aumentar sus exportaciones. Al depreciar la moneda se entrega una mayor cantidad de moneda nacional por una divisa.

La devaluación de la moneda afecta al tipo de cambio real haciéndola más competitiva, pero no basta devaluar para aumentar las exportaciones; para el aumento de éstas se debe tener una vasta oferta exportable, los productos deben ser de calidad, debe tener un menor costo, ser altamente demandados, etc.

1.6 Política cambiaria.

La política cambiaria es un instrumento de política económica que se utiliza para influir en el resultado de la balanza de pagos y en la estabilidad de los precios.

Sistemas cambiarios.

- Tipo de cambio fijo.
- Tipo de cambio flexible.
- Tipo de cambio intermedio.

1.6.1 Tipo de cambio fijo.

En el tipo de cambio fijo el gobierno se compromete a mantener un tipo de cambio nominal permanente.

El tipo de cambio fijo extremo como la dolarización y la convertibilidad no permiten devaluar o revaluar la moneda. Este sistema cambiario perjudica a un país en sus exportaciones, ya que otro país que puede devaluar su moneda gana competitividad de precios. Este sistema cambiario permite la estabilidad de precios.

- Argumentos a favor de los tipos de cambios fijos.
 - Estabilidad de precios.
 - Disciplina monetaria.
 - Entrada de capitales.
- Argumentos en contra de los tipos de cambios fijos.
 - No se puede utilizar a la política monetaria como instrumento de estabilización macroeconómica.

-No se puede devaluar la moneda (por lo menos en el corto plazo) el cual le permitiría influir en las exportaciones.

1.6.2 Tipo de cambio flexible.

En este tipo de cambio para su fijación no interviene el Banco Central el equilibrio lo determina el mercado, en donde se aprecia o se deprecia la moneda.

Si se produce una devaluación de la moneda, las exportaciones aumentan y las importaciones disminuyen, dando como resultado una balanza comercial positiva. Si la moneda se aprecia, las exportaciones disminuyen y las importaciones se incrementan, generando un déficit en la balanza comercial.

1.6.3 Tipo de cambio intermedio.

En este tipo de cambio se mantiene algún grado de flexibilidad, en donde se aplican las bandas cambiarias.

El gobierno establece un piso y un techo cambiario, si el tipo de cambio está en el techo el Banco Central interviene en el mercado vendiendo divisas, pues su demanda ha aumentado; de esta forma no permite que la moneda siga devaluándose y si el tipo de cambio toca el piso cambiario, el Banco Central interviene en el mercado

comprando divisas para que no siga bajando su cotización y de esta forma mantener competitividad de precios.

1.7 Tipo de cambio real.

El tipo de cambio real es un indicador que mide la cantidad física de bienes locales que se entregan por un bien extranjero.

La depreciación real del tipo de cambio, permite tener una mejor competitividad, porque se entrega más unidades del bien local por una unidad del bien extranjero.

Las exportaciones se abaratan y las importaciones se encarecen lo cual produce un saldo positivo en la balanza comercial.

Las causas por las que podría darse una depreciación real del tipo de cambio son:

- Aumento de la inflación en el extranjero.
- Disminución de la inflación nacional.
- Devaluación de la moneda nacional.
- Revaluación de la moneda extranjera.

Cuando hay la apreciación del tipo de cambio real se entrega menos de una unidad del bien local por una unidad del bien extranjero.

Las exportaciones se hacen más caras y las importaciones se abaratan por lo que la balanza comercial es negativa.

Las causas para una apreciación real del tipo de cambio de cambio son:

- Aumento de la inflación nacional.
- Devaluación de la moneda extranjera.
- Revaluación de la moneda local.
- Disminución de la inflación externa.

Ejemplo.

$$\text{TCR} = \frac{\text{tipo de cambio nominal} \times \text{precio en el exterior}}{\text{precio del producto nacional}}$$

Tipo de cambio nominal = 1 dólar / 1 peso

Precio en el exterior = 10 pesos (P *) 1 qq de arroz

Precio del producto nacional = 10 dólares (P) 1 qq de arroz

$$\text{TCR} = \frac{1 \text{ dólar} / 1 \text{ peso} \times 10 \text{ pesos}}{10 \text{ dólares}}$$

TCR = 1

Un quintal de arroz nacional es igual a un quintal de arroz en el extranjero, dando como resultado una balanza comercial en equilibrio.

En el caso de una economía que tenga tipo de cambio fijo, lo cual no le permite devaluar su moneda, pierde competitividad ante un país que pueda utilizar ese instrumento de política cambiaria; ese es el caso de la economía ecuatoriana.

Ejemplo:

El país con el cual existe un intercambio comercial decide devaluar su moneda, con el fin de ganar competitividad, pues como se vió en el ejemplo anterior este indicador está en equilibrio.

Tipo de cambio nominal = 1 dólar / 1 peso

Precio en el exterior = 10 pesos (P *) 1 qq de arroz

Precio del producto nacional = 10 dólares (P) 1 qq de arroz

$$\text{TCR} = \frac{1 \text{ dólar} / 1 \text{ peso} \times 10 \text{ pesos}}{10 \text{ dólares}}$$

TCR = 1

Se devalúa el peso en un 10%

Tipo de cambio nominal = 1 dólar / 1.10 peso

Tipo de cambio nominal = 0.91 dólar / 1 peso

Precio en el exterior = 10 pesos (P *) 1 qq de arroz

Precio del producto nacional = 10 dólares (P) 1 qq de arroz

$$\text{TCR} = \frac{0.91 \text{ dólar} / 1 \text{ peso} \times 10 \text{ pesos}}{10 \text{ dólares}}$$

TCR = 0.91

Esto significa que el producto nacional es más caro, que el producto extranjero y se pierde competitividad, por el hecho de no poder utilizar la política cambiaria lo que se da en el caso de la economía ecuatoriana con sus principales socios comerciales.

1.8 Balanza de pagos.

La balanza de pagos de un país se podría definir como el registro sistemático de todas las transacciones económicas que suceden durante un determinado periodo de tiempo entre los residentes de un determinado país con los residentes de otros países.

Las transacciones que se registra en la balanza de pagos son.

- Los flujos comerciales de mercancías y la prestación de servicios.

- Los movimientos puramente monetarios, resultantes de préstamos internacionales a corto y largo plazo y de la entrada y salida de capital.

- Las transferencias unilaterales a títulos de auxilio, donaciones o remesas personales realizadas independientemente de cualquier contraprestación.

1.8.1 Estructura de la balanza de pagos.

La balanza de pagos está estructurada por dos grandes grupos: La Balanza de Pagos Cuenta Corriente y La Balanza de Pagos Cuenta Capital y Financiera y su estructura es la siguiente:

Balanza de pagos cuenta corriente

Balanza comercial. -Exportaciones Balanza de servicios prestados -fletes. -Seguros -Turismo Renta recibida -Pago de utilidades. -Pago de arriendo. -Pago de dividendo -Sueldos y salarios. -Intereses Balanza de transferencias recibidas -Donaciones -Remesas	Balanza comercial -Importaciones Balanza de servicios recibidos -Fletes -Seguros -Turismo Renta entregada -Intereses por el pago de la deuda Balanza de transferencias entregadas
--	---

Autor: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

Balanza de pagos cuenta capital y financiera

1. Balanza de capital recibido transferencias en bienes de capital , estas son las regalías de equipos venta de activos no físicos el uso de patentes marcas franquicias propiedad intelectual, etc. 2. Balanza financiera 2.1. Inversion extranjera directa recibida 2.2. Inversion de cartera, estos pueden ser ventas de activos, bonos acciones, etc. A este tipo de inversión se la define como inversión golondrina 3. Prestamos recibidos	1. Balanza de capital entregado 2. Balanza financiera 2.1. inversion extranjera: entregada 2.2. Inversion de cartera 3. Amortizacion de la deuda
---	--

Autor: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

1.9 Bienes transables y bienes no transables.

Los bienes no transables solamente pueden ser consumidos dentro del mercado local. Dentro de las causas para que no puedan ser comercializados en el mercado internacional tenemos: el costo del transporte y el proteccionismo comercial.

Ejemplo: si el alquiler de un departamento en Quito es de \$150 y en París es de \$600, la persona que reside en París no se trasladará a vivir a Quito solo por el hecho de ahorrarse \$550 en el alquiler del departamento, ya que el pasaje del avión le costaría \$1000, entonces trasladarse diariamente no tendría sentido y además esto le representaría una pérdida de su tiempo.

Si la demanda por alquilar un departamento en Quito disminuye, no podrá ofrecer su excedente en el exterior, entonces deberá buscar obtener el equilibrio interno.

En cuanto al proteccionismo comercial, restricciones al comercio como los aranceles o las cuotas de importación, hacen que un bien sea no transable, aunque el costo de transporte fuera bajo.

Ejemplo: supongamos que un televisor en el mercado internacional tiene un costo de \$200 y el costo del transporte hasta el puerto local

es de \$50, el costo del producto en el puerto sería de \$250, pero el gobierno impone un arancel de \$110 por cada televisor con el fin de proteger a la industria nacional, ya que el televisor en el mercado interno tiene un costo de \$300. Debido a esto el consumidor local prefiere comprar el televisor en el mercado local, pues con la imposición del arancel se desalienta a realizar importaciones y de esta forma este bien se hace no transable.

1.10 La globalización.

La economía mundial tiene grandes cambios en el siglo XXI, por lo que todas las economías deberán adaptarse a esos cambios. La mayoría de autores difieren desde cuando se dió la globalización, pero casi todos ellos coinciden en que su mayor desarrollo se dió en el siglo XX. Estos cambios son cualitativos en las relaciones económicas mundiales, las economías nacionales tienen una alta relación con el resto del mundo; esta interdependencia con los demás países aumenta la probabilidad de que los shocks externos afecten a la economía nacional.

Las grandes empresas transnacionales con el fin de buscar mercados para sus productos, fueron los principales impulsores de la globalización, además, las innovaciones tecnológicas permitieron reducir los costos en la transportación de las mercancías, el capitalismo es el sistema económico que predomina en la mayoría

de los países en el mundo, pocos son los países que aun son comunistas, y las políticas económicas y comerciales que han aplicado los países. Estas medidas pueden ser: la reducción de aranceles, mayor facilidad para la entrada y salida de capitales, desregulación financiera. Estos fueron los principales factores que impulsaron la globalización.

Mediante este proceso se ha logrado incrementar el comercio mundial, los flujos de capitales tienen una mayor movilidad, los procesos de producción se han internacionalizado y se ha logrado armonizar las medidas que toman las instituciones económicas nacionales con el fin de facilitar el comercio mundial.

El comercio mundial, ha tenido un vertiginoso incremento, entre otras cosas debido a las eliminaciones o disminución de las barreras arancelarias. Los adelantos tecnológicos han permitido disminuir los costos de la transportación, los viajes en los aviones son menos costosos y más seguros, la fabricación de grandes barcos transatlánticos que permiten llevar una mayor cantidad de mercancía y en menor tiempo y el uso de contenedores estandarizados, que permiten cargar y descargar fácilmente la mercancía disminuyendo sus costos y el predominio del capitalismo como sistema económico, cuando el mundo se dividía en dos grandes bloques el capitalismo y el comunismo, el comercio internacional entre estos dos grupos era

nulo o escaso, pues los países socialistas, eran casi totalmente autárquicos. Con la caída del muro de Berlín la desintegración de la Unión Soviética y la integración de China, el comercio internacional tuvo una mayor liberalización.

CAPITULO II

INTERCAMBIO COMERCIAL ECUADOR- CHILE 2009-2010

2.1 Índice del tipo de cambio real y sus efectos en el intercambio comercial con Chile.

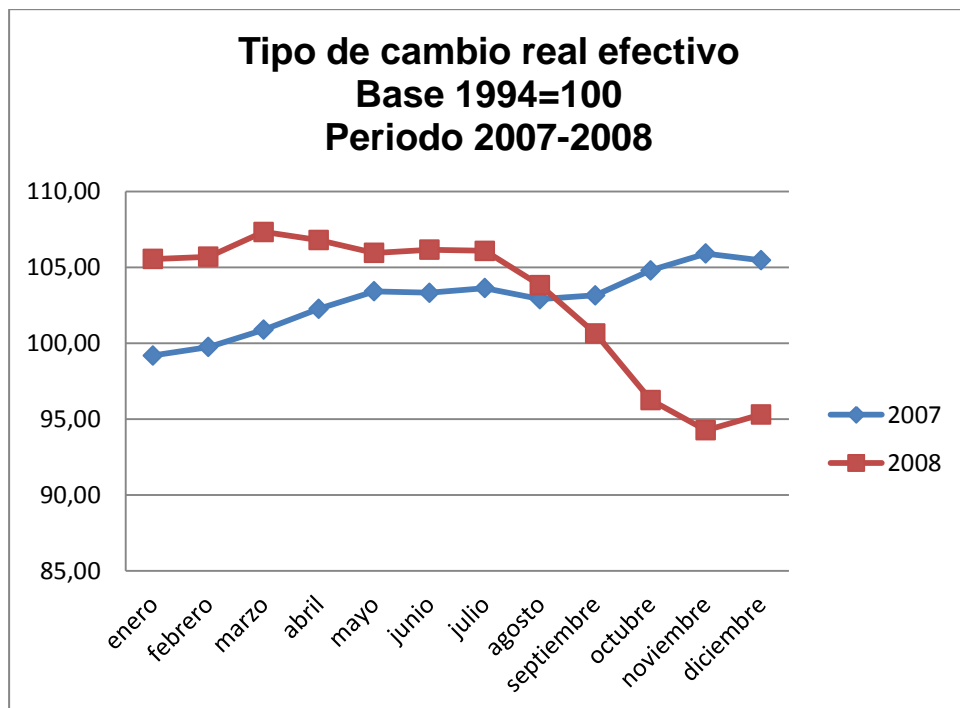
El índice del tipo de cambio de cambio real efectivo es el índice del tipo de cambio deflactado por la inflación interna y ajustado por los cambios relativos de precios y tipos de cambio con los principales países con los cuales Ecuador tiene un importante intercambio comercial.

Este indicador representa en términos de precios las variaciones en la competitividad externa de un país, un incremento significa una depreciación real, esto favorece a las exportaciones, haciéndola más barata y un descenso en el indicador representa una apreciación real lo que le perjudicaría pues le resta competitividad, haciendo más baratas las importaciones.

En el siguiente gráfico podemos observar la tendencia del tipo de cambio real efectivo que tuvo durante el transcurso del año 2007 el Ecuador con sus principales socios comerciales. En el gráfico se puede observar que en los dos primeros meses del año existe una

apreciación real del tipo de cambio y en los meses restantes existe una devaluación real del tipo de cambio favoreciendo a las exportaciones con sus principales socios comerciales, esta devaluación del tipo de cambio real se dá principalmente por la apreciación de las monedas de los países con los cuales el Ecuador tiene un importante intercambio comercial y durante el transcurso del año 2008 en los tres primeros trimestres existe una depreciación real del tipo de cambio, en el último trimestre del año hay una apreciación del tipo de cambio.

Gráfico 1



Fuente: Banco Central del Ecuador

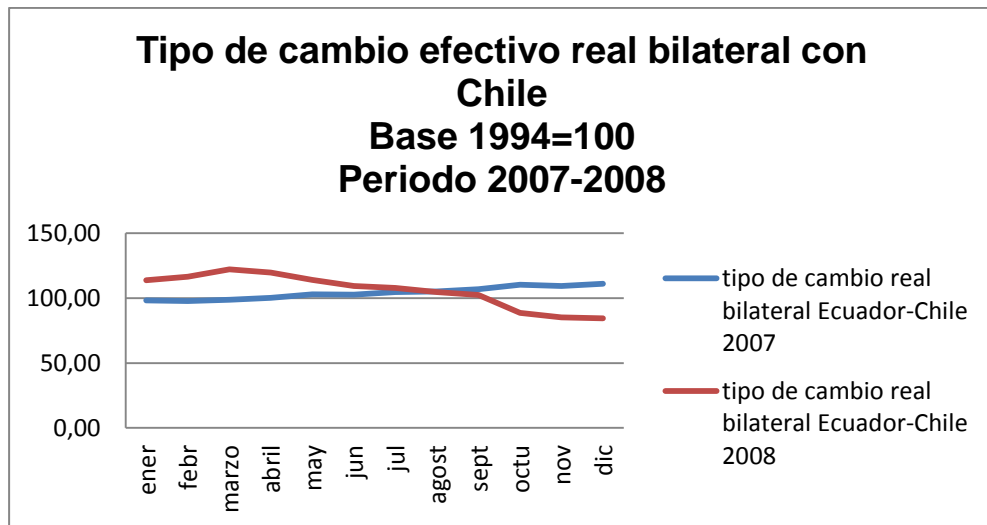
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

En lo que respecta al índice del tipo de cambio efectivo real bilateral con Chile durante el año 2007 comenzó con una apreciación del tipo de cambio real en los dos primeros meses, luego de lo cual en los siguientes meses existe una depreciación del tipo de cambio real. En el gráfico se puede observar que existe estabilidad en el índice del tipo de cambio bilateral real, esto se da porque el peso chileno no sufre constantes devaluaciones o apreciaciones de su moneda.

La depreciación del tipo de cambio real bilateral se da principalmente por la apreciación del peso chileno frente al dólar norteamericano durante el 2007, lo que favorece a las exportaciones ecuatorianas a ese país.

En el 2008 este indicador no muestra que sigue con la tendencia con el cual concluyó el 2007, pues continúa la depreciación del tipo de cambio real bilateral durante nueve meses del año, ya que en el último trimestre del año existe una apreciación cambiaria debido a que la moneda chilena tiene una devaluación del tipo de cambio nominal frente al dólar estadounidense.

Gráfico 2



Fuente: Banco Central del Ecuador.
Elaborado : Luis Alfredo Cepeda Cepeda

2.2 Evolución de las exportaciones Ecuador-Chile 2007-2008.

El Ecuador firmó un Acuerdo de Complementación Económica (ACE 32), en diciembre de 1994, el cual tenía como principal objetivo abarcar una mayor canasta de productos que pueden ser exportados sin un recargo arancelario hacia Chile, pues las exportaciones hacia Chile son principalmente productos primarios.

En el año 2008 las exportaciones ecuatorianas fueron de USD 1509.366 millones; dentro de este total los productos con una mayor participación son el aceite crudo de petróleo 88.88%, seguido del banano tipo “Cavendish Valery” 2.56%, grasas y aceites vegetales 1.36 y el atún 1.01%. En el 2007 se exportaron 437 Subpartidas y en el 2008 fueron exportados 451 Subpartidas.

El aceite crudo de petróleo es el principal producto exportado hacia Chile; el alto precio de este producto en el mercado internacional durante el 2008 favoreció al país porque gracias a esto los ingresos se incrementaron en un 150,07%, a pesar de que en el último trimestre del año el precio del barril de petróleo tuvo un gran descenso en su cotización, debido a que en las economías desarrolladas estalló una crisis financiera que llegó a afectar a la economía real; esta cotización alta del barril del petróleo fué lo que permitió obtener una balanza comercial positiva.

Dentro de los productos tradicionales no petroleros los que tuvieron un mayor crecimiento en cuanto a los ingresos fueron: el camarón con un 183.01%, y el banano 23.31%.

En cuanto a los productos no tradicionales industrializados, los que tienen una mayor variación en el 2008 con respecto al 2007 son, harinas de pescado con una variación de 207.61%, seguido de grasas y aceites vegetales con un 69.63%.

En la siguiente tabla se podrá observar una lista de los principales productos exportados hacia Chile, la participación que tiene cada producto en el total exportado y la variación que ha tenido las exportaciones del 2007 al 2008.

Tabla 3

Productos exportados desde Ecuador hacia Chile				
2007 – 2008				
Miles de dólares FOB				
PRODUCTO	AÑOS		Variación %	Participación %
	2007	2008	2007-2008	2008
Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	536,453.24	1,341,499.46	150.07%	88.88%
Banano tipo "Cavendish Valery"	31,300.61	38,597.04	23.31%	2.56%
Atunes	13,898.51	15,128.25	8.85%	1.01%
Grasas y aceites vegetales, y sus Fracciones	12,051.48	20,442.91	69.63%	1.36%
Palmitos	7,794.19	7,304.71	-6,28%	0.49%
Rosas	3,811.89	3,822.52	0.28%	0.26%
Las demás preparaciones y conservas de pescado	3,405.73	3,547.55	4.16%	0.24%
Piñas (Ananás)	3,153.31	3,584.67	13.68%	0.24%
Camarones	2,571.22	7,225.79	181.03%	0.48%
Llantas radiales	1,695.60	1,599.56	-5,66%	0.11%
Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	1,493.96	4,594.98	207.61%	0.31%
Total	617,629.74	1,447,347.44	134.34%	95.85%
Otros productos	46,909.44	62,019.53	32.21%	4.15%
Total general	664,539.18	1,509,366.97	127.13%	100%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

2.2.1 Concentración de las exportaciones Ecuador – Chile 2007-2008

Las exportaciones ecuatorianas están concentradas en pocos productos, durante el año 2007, diez principales productos exportados representaron un 94.14% de las exportaciones hacia Chile; dentro de este grupo de productos solamente el petróleo tiene una participación del 80.73%.

Tabla 4

Concentración de las exportaciones Ecuador – Chile			
Periodo 2007			
Miles de dólares FOB			
Subpartida Nandina	PRODUCTO	Año 2007	Participación % 2007
2709000000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	536,453.24	80.73%
803001200	Banano tipo "Cavendish Valery"	31,300.61	4.72%
1604141000	Atunes	13,898.51	2.10%
1516200000	Grasas y aceites vegetales, y sus Fracciones	12,051.48	1.82%
2008910000	Palmitos	7,794.19	1.18%
2301201000	De pescado	7,415.98	1.12%
8902001090	Las demás	4,461.72	0.68%
306139000	Las demás	4,354.79	0.66%
603104000	Rosas	3,811.89	0.58%
2301209000	Las demás	3,606	0.55%
	Total	625,148.41	94.14%
	Otros productos	39,390.77	5.86%
	Total general	664,539	100%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

Durante el 2008 la exportación de solamente diez productos significó un 96.93%, de exportaciones y únicamente el petróleo tiene una participación de 88.88% sobre el total de las exportaciones hacia Chile.

Tabla 5

Concentración de las exportaciones Ecuador – Chile			
Periodo 2008			
Miles de dólares FOB			
Subpartida Nandina	PRODUCTO	Año 2008	Participación % 2008
2709000000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	1,341,499.46	88.88%
803001200	Banano tipo "Cavendish Valery"	38,597.04	2.56%
8704211090	Los demás	20,607.08	1.37%
1516200000	Grasas y aceites vegetales, y sus Fracciones	20,442.91	1.36%
1604141000	Atunes	15,128.25	1.01%
200891000	Palmito	7,304.71	0.49%
306139100	Camarones	7,225.79	0.48%
2301201100	Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	4,594.98	0.31%
603104000	Rosas	3,822.52	0.26%
804300000	Piñas (Ananás)	3,584.67	0.21%
	Total	1,462,807.41	96.93%
	Otros productos	46,559.56	3.07%
	Total general	1,509,366.97	100%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

2.2.2 Dinamismo de las exportaciones no petroleras Ecuador – Chile 2007 – 2008.

Los productos que tuvieron un mayor crecimiento en las exportaciones no petroleras durante el 2008 con respecto a 2007 fueron: pasta de cacao sin desgrasar con un incremento de 1292.03%, harina de pescado 207.57% y camarón 181.03%.

Entre los principales productos exportados las llantas radiales y los palmitos tienen un ligero descenso en las exportaciones con -5,66% y -6,28% respectivamente, durante el 2008, con respecto al 2007.

Tabla 6

Dinamismo de las exportaciones no petroleras			
Ecuador - Chile 2007-2008			
Miles de dólares FOB			
Producto	Años		Variación %
	2007	2008	
Pasta de cacao sin desgrasar	256.11	3,565.14	1292.03%
Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	1,493.96	4,594.98	207.57%
Camarón	2,571.22	7,225.79	181.03%
Grasas y aceites, vegetales, y sus fracciones	12,051.48	20,442.91	69.63%
Banano	31,300.61	38,597.04	23.31%
Piñas	3,153.31	3,584.67	13.68%
Atunes	13,898.51	15,128.25	8.85%
Las demás preparaciones y conservas de pescado	3,405.73	3,547.55	4.16%
Rosas	3,811.89	3,822.52	0.28%
Llantas radiales	1,695.60	1,599.56	-5,66%
Palmito	7,794.19	7,304.71	-6,28%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

En lo que concierne a la participación en el total de las exportaciones las partidas que tuvieron un mayor crecimiento en su participación fueron: pasta de cacao sin desgrasar, camarón y harina de pescado, mientras que las exportaciones de las demás partidas disminuyeron su participación sobre el total. Estas exportaciones representaron en el 2007 el 12.26% y en el 2008 el 7.24%, lo que representa una disminución, esto confirma la alta dependencia que tiene el Ecuador de las exportaciones de aceite crudo de petróleo hacia Chile.

Tabla 7

Participación % de los principales productos exportados, Con respecto al total de las exportaciones Ecuador- Chile		
Periodo 2007-2008		
Producto	Años	
	2007	2008
Pasta de cacao sin desgrasar	0.04%	0.24%
Harina de pecado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	0.22%	0.30%
Camarón	0.39%	0.48%
Grasas y aceites, vegetales, y sus fracciones	1.81%	1.35%
Banano	4.72%	2.56%
Piñas	0.47%	0.21%
Atunes	2.10%	1.01%
Las demás preparaciones y conservas de pescado	0.51%	0.24%
Rosas	0.57%	0.26%
Llantas radiales	0.26%	0.11%
Palmito	1.17%	0.48%
Total	12.26%	7.24%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

2.3 Evolución de las importaciones Ecuador-Chile 2007-2008.

Las principales importaciones que realiza el Ecuador desde Chile, en mayor proporción son: materias primas, productos intermedios para la industria, bienes de consumo no duradero, combustibles y lubricantes.

El Ecuador importa desde Chile principalmente productos industrializados, pues Chile es una de las economías de mayor desarrollo en América del sur, lo que le permite tener una amplia gama de productos industrializados, teniendo una mayor oferta exportable.

Durante el año 2008 los principales productos importados fueron: gases de petróleo e hidrocarburos licuados con un 10,69%, preparaciones compuestas con un 6.11%, manzanas frescas con un 5,27% y medicamentos para uso humano con un 4.72%.

Las exportaciones chilenas no están concentradas en un solo producto, tienen una mayor diversificación, durante el 2007 fueron importados desde Chile 1913 subpartidas y en el 2008 se importaron 1853 subpartidas.

En la tabla 8 se presentan los principales productos importados desde Chile; la participación de cada producto en el total de las importaciones y la variación porcentual que ha tenido desde el 2007 al 2008.

Los productos que tuvieron un mayor crecimiento en las exportaciones durante el 2008 con respecto al 2007 fueron: cables de cobre 338.11%, alambre de cobre con la mayor dimensión de la sección transversal superior a 6mm 58.56% y papeles multicapas.

Los productos que tuvieron una disminución en las importaciones fueron: barras de hierros con muescas, cordones, surcos o relieves, producidas en el laminado o sometidas -40.03%, polipropileno 27.86% y papel prensa en bobinas (rollos) o en hojas -11.63%

Tabla 8

Importaciones del Ecuador desde Chile				
2007 – 2008				
Miles de dólares FOB				
PRODUCTO	AÑOS		Variación %	Participación%
	2007	2008	2007-2008	2008
Gas de petróleo licuado	60,544.77	57,947.04	-4,29%	10.69%
Preparaciones compuestas cuyo grado volumétrico sea inferior o igual al 0,5% vol, para la elaboración de bebidas	27,678.56	33,104.80	19.60%	6.11%
Medicamentos para uso humano	23,720.15	25,578.14	7.83%	4.72%
Manzana	23,545.35	28,572.36	21.35%	5.27%
Barras de hierro con muescas, cordones, surcos o relieves, producidas en el laminado o Sometidas	19,432.72	11,654.77	-40.03%	2.15%
Papel prensa en bobinas (rollos) o en hojas	13,836.25	12,227.15	-11.63%	2.26%
Alambre de cobre con la mayor dimensión de la sección transversal superior a 6mm	13,127.27	20,815.07	58.56%	3.84%
Polipropileno	9,524.78	6,871.34	-27.86%	1.27%
Papeles y cartones multicapas	7,844.59	10,865.29	38.51%	2%
Uvas frescas	6,310.48	7,678.60	21.68%	1.41%
Cables de cobre	5,568.62	24,396.43	338.11%	4.50%
Papel higiénico	4,712.17	4,824.91	2.39%	0.89%
Peras	4,262.55	5,022.43	17.83%	0.93%
Otros productos	245,147.37	292,626.92	19.37%	53.97%
Total	465,255.63	542,185.25	16.53%	100%

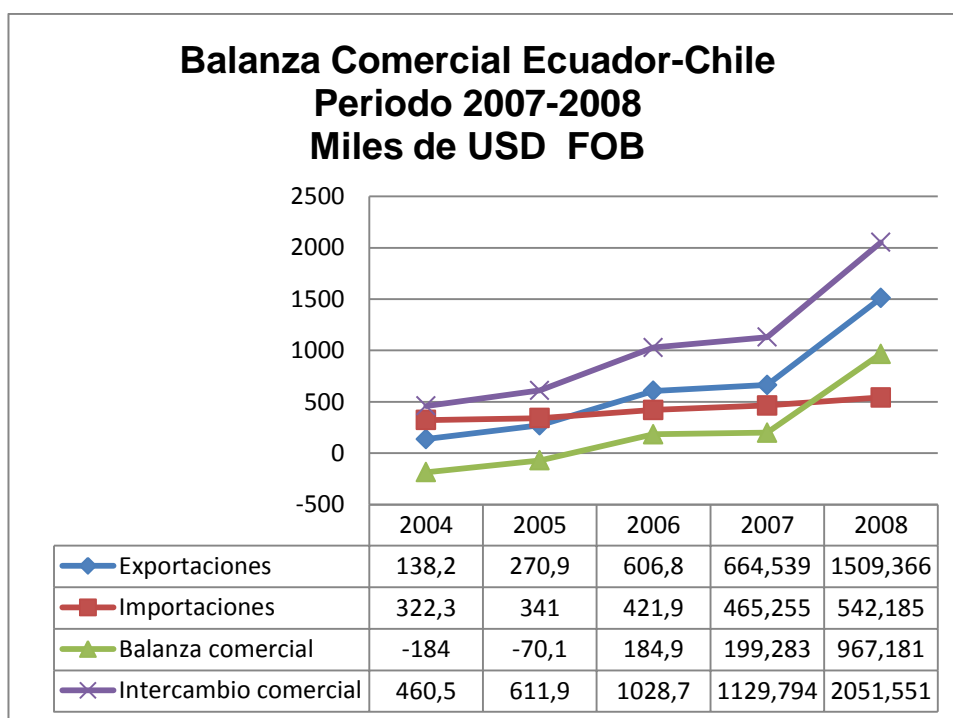
Fuente : Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

2.4 Balanza Comercial Ecuador- Chile 2007-2008.

Durante el 2008 las exportaciones dirigidas hacia Chile comparado con el 2007 tuvieron un incremento de 127,13%; las importaciones tuvieron un crecimiento de 16.53%, con respecto al 2007.

En el siguiente gráfico se podrá apreciar que durante el 2007 y el 2008 se logró obtener un saldo positivo en la Balanza Comercial.

Gráfico 3



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

El saldo de la Balanza Comercial al final del 2008 fue positivo; el superávit fue de US\$ 967,181 millones y el total del intercambio comercial fue de US\$ 2, 051,552 millones.

CAPITULO III

INTERCAMBIO COMERCIAL ECUADOR-CHILE 2009-2010

3.1 Principales acuerdos comerciales Ecuador – Chile

Estos dos países tienen firmado un Acuerdo de Complementación Económica No 65 (ACE 65). Este acuerdo fue firmado el 10 de marzo del 2008 y entró en vigencia el 25 de enero del 2010. Debido a este acuerdo los principales productos de exportación ingresan al mercado chileno con el 0% de arancel.

A continuación se presenta la tabla 9, en donde se indica el arancel Advalorem, que se aplica a los principales productos de exportación ecuatorianos hacia Chile.

Tabla 9

Arancel advalorem que Chile aplica a los principales productos		
Subpartida	Descripción	Arancel
0306.13	Camarones	0,00%
0803.00	Bananos	0,00%
0804.30	Piñas	0,00%
1516.20	Aceites vegetales	0,00%
1604.14	Atún	0,00%
1805.00	Cacao en polvo sin azúcar	0,00%
2008.91	Palmito	0,00%
2301.20	Harina de pescado	0,00%
2709.00	Petróleo	0,00%

Fuente: Proecuador

Elaborado: Unidad de inteligencia comercial/ PROECUADOR

3.2 Índice del tipo de cambio real y sus efectos en el intercambio comercial con Chile

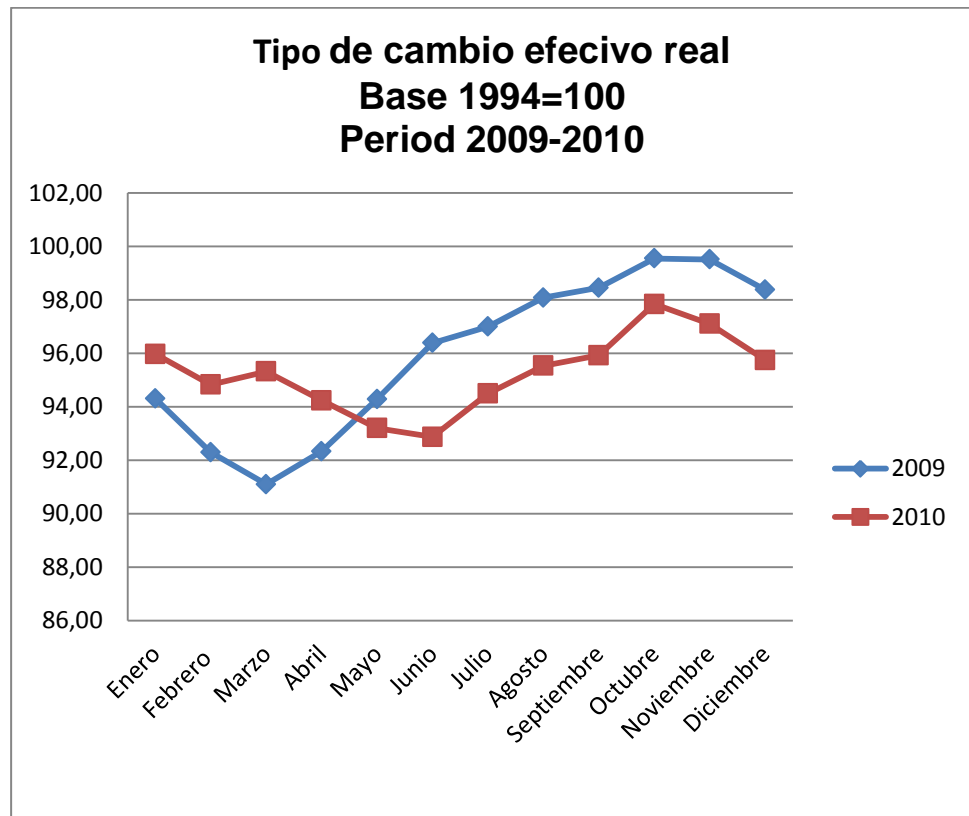
El índice del tipo de cambio de cambio real efectivo es el índice del tipo de cambio deflactado por la inflación interna y ajustado por los cambios relativos de precios y tipos de cambio con los principales países con los cuales Ecuador tiene un importante intercambio comercial.

Este indicador representa en términos de precios las variaciones en la competitividad externa de un país, un incremento significa una depreciación real, esto favorece a las exportaciones, haciéndola más

barata y un descenso en el indicador representa una apreciación real lo que le perjudicaría pues le resta competitividad, haciendo más baratas las importaciones.

En el siguiente grafico podemos observar que durante el año 2010 y el 2009 el tipo de cambio real efectivo tiene una apreciación real, el cual le resta competitividad, debido a las tasas de inflación interna y a la inestabilidad de los tipos de cambio nominal de los países con los cuales el Ecuador mantiene un intercambio comercial. Ver gráfico 4.

Gráfico 4



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

En cuanto al tipo de cambio efectivo real bilateral con Chile la mayor parte de los dos años existe una apreciación real del tipo de cambio; esto se dá debido a la devaluación del peso chileno frente al dólar. En el 2009 solamente en los meses de noviembre y diciembre hay una depreciación del tipo de cambio; en el 2010 en enero existe una depreciación del tipo de cambio efectivo real y en el segundo semestre del año, esta depreciación del tipo de cambio le ha devuelto competitividad al producto ecuatoriano. Ver la tabla 10.

Tabla 10

Tipo de cambio efectivo real bilateral		
Base 1994=100		
2009-2010		
	2009	2010
Enero	86,16	102,34
Febrero	87,92	96,27
Marzo	87,04	98,04
Abril	90,26	98,52
Mayo	92,47	96,57
Junio	95,4	95,87
Julio	96,93	97,38
Agosto	95,85	101,42
Septiembre	95,69	104,57
Octubre	96,06	106,73
Noviembre	102,49	106,95
Diciembre	102,66	108,15

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

En lo que respecta al tipo de cambio nominal, los últimos cinco meses del 2010 hay una apreciación del peso chileno frente al dólar, lo contrario a lo que sucedió en el 2009 en donde el peso chileno se devaluó, lo que se puede apreciar en la tabla 11.

Tabla 11

Tipo de cambio nominal		
Ecuador-Chile		
2009-2010		
	2009	2010
Enero	612,2949	532,2263
Febrero	594,495	528,7089
Marzo	581,8013	526,4543
Abril	586,2008	520,8062
Mayo	565,2911	527,454
Junio	524,3564	542,2111
Julio	541,3013	520,8062
Agosto	550,6911	499,002
Septiembre	544,8107	485,2955
Octubre	531,4061	489,1171
Noviembre	491,1591	486,6417
Diciembre	506,8167	467,705

Fuente: Banco Central del Ecuador
 Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

3.3 Evolución de las exportaciones Ecuador-Chile 2009-2010.

Las exportaciones destinadas hacia Chile en el 2010, tienen un descenso de -5,93%, con respecto a las exportaciones en el 2009.

El petróleo es el principal producto exportado con un 74,42%, seguido por el banano con un 6,06% y grasas y aceites vegetales con un 2,49%.

El total de las exportaciones petroleras en el 2010 tuvo un descenso de 13,89% con respecto a las exportaciones del 2009, en los demás productos exportados hay un incremento, entre los más destacados se encuentran: cacao en polvo con una variación de 228.19%, seguido de las harinas de pescado con un 224.68% y las cocinas de combustible de gas con un 185.71%.

El petróleo es el principal producto exportado pero existe un incremento de las exportaciones de productos primarios, tradicionales no petroleros, productos no tradicionales primarios y productos no tradicionales industrializados; esto se lo puede apreciar en la tabla 12, cuales son los principales productos exportados, la variación que han tenido estos en el 2009 y 2010 y el porcentaje de participación en el total de exportaciones durante el 2010.

Tabla 12

Productos exportados desde Ecuador hacia Chile				
2009 – 2010				
Miles de dólares FOB				
PRODUCTO	AÑOS		Variación %	Participación %
	2009	2010	2009-2010	2010
Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	731,694.51	630,075.46	-13,89%	74.42%
Banano tipo "Cavendish Valery"	48,279.84	51,333.06	6.32%	6.06%
Fuel oíl (fuel)	12,179.40	14,489.79	18.97%	1.71%
Grasas y aceites vegetales, y sus Fracciones	11,658.61	21,121.28	81.16%	2.49%
Atunes	6,929.91	12,434.63	79.43%	1.47%
Camarones	6,742.49	9,218.10	36.71%	1.09%
Palmitos	6,739.23	10,509.17	55.94%	1.24%
Piñas (Ananás)	5,877.48	7,568.53	28.77%	0.89%
Rosas	5,206.59	4,846.03	-6,93%	0.57%
Preparaciones y conservas de pescado	4,858.28	7,454.73	53.44%	0.88%
Medicamentos para uso humano	2,486.26	1,875.37	-24,57%	0.22%
Las cocinas de combustible de gas	2,423.65	6,924.49	185.71%	0.82%
Bolígrafos	2,401.41	2,573.82	7.18%	0.30%
Cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante	1,879.16	6,167.30	228.19%	0.73%
Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	1,835.15	5,958.37	224.68%	0.70%
Purés y pastas	1,329.15	2,044.44	53.82%	0.24%
Llantas radiales	1,361.60	2,020.10	48.36%	0.24%
Otros productos	45,999.18	50,013.96	6.71%	5.91%
Total general	899,981.90	846,628.65	-5,93%	100%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

3.3.1 Concentración de las Exportaciones Ecuador-Chile 2009-2010.

En el año 2009 Ecuador exportó hacia Chile 371 partidas con una alta concentración en muy pocos productos, ya que únicamente 10 productos tienen una participación de 94.85%, en el total de las exportaciones hacia Chile y las exportaciones de aceite crudo de petróleo representaron el 81.31%, del total de las exportaciones, como se observa en la tabla 13.

Tabla 13

Concentración de las Exportaciones Ecuador – Chile			
Periodo 2009			
Miles de Dólares FOB			
Subpartida Nandina	PRODUCTO	Año 2009	Participación % 2009
2709000000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	731,694.51	81.31%
803001200	Banano tipo "Cavendish Valery"	48,279.84	5.37%
8704211090	Los demás	17,836.67	1.99%
2710192200	Fuel oils (fuel)	12,179.40	1.36%
1516200000	Grasas y aceites vegetales, y sus fracciones	11,658.61	1.30%
1604141000	Atunes	6,929.91	0.78%
306139100	Camarones	6,742.49	0.75%
200891000	Palmito	6,739.23	0.75%
804300000	Piñas (Ananás)	5,877.48	0.66%
603104000	Rosas	5,206.59	0.58%
	Total	853,144.73	94.85%
	Otros productos	46,837.17	5.15%
	Total general	899,981.90	100%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

Durante el año 2010 se exportaron hacia Chile 544 partidas, lo que representa 172 partidas adicionales exportadas con respecto al 2009; a pesar de esta diversificación de las exportaciones, los 10 principales productos exportados representan un 91.14%, del total de las exportaciones hacia Chile, lo que indica una alta concentración en pocos productos exportables, el aceite crudo de petróleo tiene una participación de 75.93%, tiene una menor participación en el total de las exportaciones, con respecto al 2009, esto se aprecia en la tabla 14.

Tabla 14

Concentración de las exportaciones Ecuador – Chile			
Periodo 2010			
Miles de dólares FOB			
Subpartida Nandina	PRODUCTO	Año 2010	Participación % 2010
2709000000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso	630,075.46	75.43%
803001200	Banano tipo "Cavendish Valery"	51,333.06	6.07%
1516200000	Grasas y aceites vegetales, y sus fracciones	21,121.28	2.50%
2710192200	Fueloils (fuel)	14,489.79	1.72%
1604141000	Atunes	12,434.63	1.47%
200891000	Palmito	10,509.17	1.25%
306139100	Camarones	9,218.10	1.09%
804300000	Piñas (Ananás)	7,568.53	0.90%
160420000	Preparaciones y conservas de Pescado	7,454.73	0.89%
7321111900	Cocinas de combustibles de gas	6,924.49	0.82%
	Total	771,129.24	91.14%
	Otros productos	75,499.41	8.86%
	Total general	846,628.65	100%

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

3.3.2 Dinamismo de las Exportaciones No Petroleras Ecuador–Chile 2009–2010.

Los productos que tuvieron un mayor crecimiento en las exportaciones no petroleras durante el 2010 con respecto a 2009 fueron: cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante 228.19%, seguido de harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso 224.68% y cocinas de combustible de gas 181.75%.

Dentro de los principales productos de exportación, el único que tuvo un descenso en las exportaciones fueron: las rosas pues disminuyeron sus ingresos en un -6.42% durante el 2010 con respecto al 2009, esto se puede apreciar en la tabla 15

Tabla 15

Dinamismo de las exportaciones no petroleras.			
Periodo 2009-2010			
Miles de USD FOB			
Producto	Años		Variación %
	2009	2010	2009-2010
Cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante	1,879.16	6,167.30	228.19%
Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	1,835.15	5,958.37	224.68%
Las demás cocinas de combustibles de gas	2,423.65	6,924.49	185.71%
Grasas y aceites vegetales y sus fracciones	11,658.61	21,121.28	81.16%
Atunes	12,179.40	14,489.79	18.97%
Palmitos	6,739.23	10,509.17	55.94%
Las preparaciones y conservas de pescado	4,858.28	7,454.73	53.44%
Los demás camarones	1,468.22	2,174.35	48.09%
Manteca de cacao con un índice de acidez expresado en ácido oleico superior a 1% pero inferior o igual a 1.65%	3,013.59	4,142.01	37.44%
Camarones	6,742.49	9,218.10	36.72%
Piñas (Ananás)	5,877.48	7,568.53	28.77%
Fueloils (Fuel)	12,179.40	14,489.79	18.97%
Pasta de cacao sin desgrasar	3,125.87	3,550.60	13.59%
Bolígrafos	2,401.41	2,573.82	7.18%
Banano	48,279.84	51,333.06	6.32%
Rosas	5,206.59	4,846.05	-6.42%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

Las exportaciones de estos productos tienen una participación de 20.21%, en el año 2010, lo que representa un aumento con respecto al 2009, en donde tenían una participación del 13.91%.

Los productos que tienen una mayor participación en el total de las exportaciones son: banano tipo "Cavendish Valery" 6.07, seguido de grasa y aceites, vegetales, y sus fracciones 2.50% y Fueloils (fuel) 1.72%.

La mayoría de los productos exportables, tienen una mayor participación en el total de las exportaciones hacia Chile, únicamente las exportaciones de las rosas no tuvieron un incremento en la participación, pues sus exportaciones representaron 0.58% del total exportado, durante el 2010, que es una cifra similar a la que obtuvo durante el 2009, esto se puede apreciar en la tabla 16.

Tabla 16

Participación % de las exportaciones no petroleras en el total de las exportaciones desde Ecuador hacia Chile		
Periodo 2009-2010		
Miles de USD FOB		
Producto	Años	
	2009	2010
Banano tipo "Cavendish Valery"	5.37%	6.07%
Grasas y aceites, vegetales, y sus Fracciones	1.30%	2.50%
Fueloils (Fuel)	1.36%	1.72%
Atunes	0.78%	1.47%
Palmitos	0.75%	1.25%
Camarones	0.75%	1.09%
Piñas (Ananás)	0.66%	0.90%
Las demás preparaciones y conservas de pescado	0.54%	0.89%
Las demás cocinas de combustible de gas	0.27%	0.82%
Cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante	0.21%	0.73%
Harina de pescado con un contenido de grasa superior a 2% en peso	0.21%	0.71%
Rosas	0.58%	0.58%
Manteca de cacao con un índice de acidez expresado en ácido oleico superior a 1% pero inferior o igual a 1.65%	0.34%	0.49%
Pasta de cacao sin desgrasar	0.35%	0.42%
Bolígrafos	0.27%	0.31%
Los demás camarones	0.17%	0.26%
Total	13.91%	20.21%

Fuente: Banco Central del Ecuador
 Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

3.4 Evolución de las Importaciones Ecuador –Chile 2009-2010.

Desde Chile se importan bienes industrializados, durante el 2010 las importaciones tuvieron un incremento de 13.81% con respecto al 2009; las subpartidas importadas en el 2010 fueron 1538, lo que representa una disminución de -2,54, con respecto al 2009 en donde se importaron 1578 subpartidas.

Los productos con una mayor participación en el total de las importaciones desde Chile son: preparaciones alimenticias 8,56%, seguido de medicamentos para uso humano 6,37%, manzanas frescas 5.92%% y cables de cobre 4.72%.

Los productos que tuvieron un mayor crecimiento en las importaciones del 2010 con respecto al 2009 fueron: gas de petróleo licuado que tuvo un crecimiento de 147.05%, seguido de uvas frescas 97,10% y cables de cobre 94.75%.

A continuación se presenta la tabla 17 con una lista de los productos principales importados. La variación que han tenido del 2009 al 2010 y la participación de cada producto en el total de las importaciones.

De los principales productos importados las partidas que tuvieron una disminución en el total de las importaciones durante el 2010 con respecto al 2009 fueron: polipropileno con una disminución de -45,29%, seguido del papel prensa en bobinas o en hojas -35,85% y

barras de hierro con muescas, cordones, surcos o relieves, producidos en el laminado o sometidas -24,49%.

Tabla 17

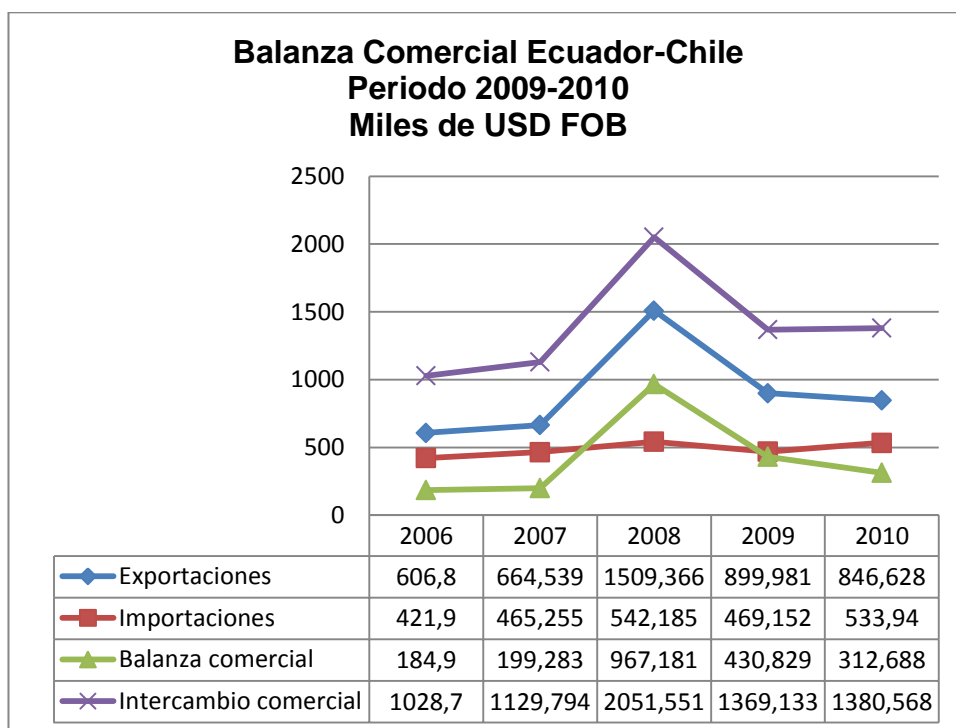
Importaciones del Ecuador desde Chile				
2009 – 2010				
Miles de dólares				
PRODUCTO	AÑOS		Variación %	Participación
	2009	2010	2009-2010	2010%
Preparaciones compuestas para la elaboración de bebidas	39,575.40	45,709.57	15.50%	8.56%
Medicamentos para uso humano	28,106.50	33,995.63	20.95%	6.37%
Manzanas	21,492.77	31,619.21	47.12%	5.92%
Los demás cables de cobre	12,945.35	25,211.15	94.75%	4.72%
Los demás gas de petróleo licuado	9,031.15	22,311.34	147.05%	4.18%
Alambre de cobre con la mayor dimensión de la sección transversal superior a 6mm	14,513.14	17,015.92	17.24%	3.19%
Barras de hierro con muescas, cordones, surcos o relieves, producidas en el laminado o Sometidas	22,128.74	16,709.52	-24,49%	3.13%
Los demás papeles y cartones Multicapas	11,110.62	13,156.50	18.41%	2.46%
Papel prensa en bobinas o en hojas	12,838.82	8,236.15	-35,85%	1.54%
Uvas frescas	5,171.09	10,192.21	97.10%	1.91%
Polipropileno	8,270.05	4,499.59	-45,59%	0.84%
Otros productos	283,968.70	305,283.54	7.51%	57.18%
Total	469,152.33	533,940.21	13.81%	100%

Fuente: Banco central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

3.5 Balanza Comercial Ecuador- Chile 2009-2010

Durante el 2010 las exportaciones dirigidas hacia Chile comparado con el 2009 tuvieron una disminución de -5,93%, en cuanto a las importaciones tuvieron un crecimiento de 13.81%% con respecto al 2009. Ver gráfico 5.

Gráfico 5



Fuente: Banco central del Ecuador
Elaborado: Luis Alfredo Cepeda Cepeda

El saldo de la Balanza Comercial al final del 2010 fue positivo, el superávit fue de US\$ 312.688.44 millones, este superávit tiene una disminución de -27.42% con respecto a la Balanza Comercial del 2009 y el total del intercambio comercial fue de US\$ 1.430.568 millones.

CONCLUSIONES

Las exportaciones hacia Chile en el 2010 presentan una disminución debido a que la partida que tiene una mayor participación en el total de las exportaciones, como el aceite crudo de petróleo tiene una considerable disminución; con respecto a las exportaciones del 2009, mientras que las otras partidas de exportación presentan en la mayoría de los casos un moderado incremento, no tienen una considerable participación en el total de las exportaciones hacia Chile.

Durante el 2010 las exportaciones ecuatorianas tuvieron una alta concentración en pocos productos pues solamente 10 partidas representan el 91.14% del total de las exportaciones. En el 2009 las exportaciones de los 10 principales partidas de exportación tuvieron una participación de 94.85%, en el total de las exportaciones, pero el petróleo tiene una disminución en la participación en el total de las exportaciones en el 2010 con respecto al 2009.

Las exportaciones de aceite crudos de petróleo tienen una gran importancia, en el saldo de la balanza comercial con Chile, al analizar la balanza comercial en petrolera y no petrolera, en la balanza comercial no petrolera tiene déficit en el 2010 y en el 2009,

al incluir el saldo de la balanza comercial petrolera, el cual tiene un superávit, el saldo total de la balanza comercial es positiva, durante el 2010, así como en el 2009.

Durante el 2010 se logró aumentar el número de partidas exportadas hacia Chile en 46.24% con respecto al 2009; ese aumento en la diversificación de las exportaciones permite que la dependencia de las exportaciones del aceite de crudo de petróleo disminuya.

BIBLIOGRAFÍA

- Dominick Salvatore, Economía Internacional, Mc Graw Hill, cuarta edición, Colombia, 1997.
- Rudiger Dornbusch, y Stanley Fischer, Macroeconomía, Mc Graw Hill, sexta edición, España, 1994.
- Felipe Larraín B, Jeffrey Sachs, Macroeconomía en la Economía Global, Pearson Education, segunda edición Argentina, 2002.
- N. Gregory Mankiw, Macroeconomía, Antoni Bosch Editor S A, España, cuarta edición, España, 2005
- Robert S. Pinyck/ Daniel L. Rubinfeld, Microeconomía, Prentice Hall, quinta edición, España, 1998.
- Dominick Salvatore, Economía Internacional, Mc Graw Hill, cuarta edición, capítulo 2, Colombia, 1997.
- Felipe Larraín B, Jeffrey Sachs, Macroeconomía en la Economía Global, Pearson Education, segunda edición, capítulo 18, Argentina, 2002.
- Felipe Larraín B, Jeffrey Sachs, Macroeconomía en la Economía Global, Pearson Education, segunda edición, capítulo 19, Argentina, 2002.
- Perspectivas de la economía mundial, abril 2006: Globalización e inflación, Fondo Monetario Internacional.
- Ministerio de industrias y Productividad, Política Industrial del Ecuador 2008_2012.
- Instituto de promoción de exportaciones e inversiones, Pro Ecuador: unidad de inteligencia comercial. Chile ficha técnica.

- Instituto de promoción de exportaciones e inversiones, Pro Ecuador:
Guía comercial de Chile
- Plan Nacional para el Buen Vivir 2009-2013, Construyendo un Estado Plurinacional e Intercultural: Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo- Semplades 2009.
- La economía del Ecuador con dolarización oficial: 10 años después, autor. Marco P. Naranjo Chiriboga.
- Dolarización, tipo de cambio real y balanza comercial, autor. Econ Freddy Alvarado Espinoza.
- Boletín estadístico: Comercio exterior de bienes en América Latina y el Caribe, CEPAL.
- Anuario estadístico de América Latina y el Caribe 2010, CEPAL.
- Informes y Estudios Especiales: Diferenciación por calidad de bienes con base primaria y de baja tecnología. ¿Una ventana de oportunidad para América Latina, elaborado por, José Luis Machinea, Cecilia Vera. CEPAL.
- Informes y Estudios Especiales: Asimetrías y Cooperación en el área de libre comercio de las Américas, Inés Bustillos, José Antonio Ocampo. CEPAL.
- Comercio internacional: Crisis económica y cambio climático. Algunas implicaciones para el sistema multilateral de comercio, Sebastián Herreros. CEPAL.
- Comercio internacional: Aprovechar el auge exportador de productos básicos evitando la enfermedad holandesa, Nanno Mulder. CEPAL.

- Comercio internacional: Las negociaciones de servicios financieros de Chile, Raúl E. Saez, Sebastián Saez. CEPAL.
- Comercio internacional: Australia y Nueva Zelanda, la innovación como eje de la competitividad, Graciela Moguillanski. CEPAL.
- Comercio internacional: Alianza público privada, fomento de la exportación e innovación en pymes, el caso de España, Antonio Bonet. CEPAL.
- Comercio internacional: Crisis internacional y oportunidades para la cooperación regional, Osvaldo Rosales. CEPAL.
- Comercio internacional: Capacidad de innovación en industrias exportadoras de Chile, la industria del vino y la agroindustria hortofrutícola. Graciela Moguillansky, Juan Carlos Salas, Gabriela Cares.

Páginas web

- Trademap <http://www.trademap.org>, ALADI para gráficos Chile con el mundo.
- Banco Central del Ecuador <http://www.bce.fin.ec/>, para los indicadores de Relaciones Comerciales Bilaterales e Inversiones.
Indicadores básicos CIA, FMI.
- Programa de fomento de las exportaciones Chilenas (PROCHILE) Información estratégica para exportar a Ecuador disponible en la web: www.prochile.cl/ficha-pais/ecuador/ecuador-01.php.
- Ministerio de Relaciones exteriores del Ecuador, ``Relación Comercial entre Ecuador y América del Sur``. Disponible en la web: www.mmrree.gov.ec/pol-externor/ecu-chile.asp.

- http://www.portal.bce.fin.ec./vto_bueno/seguridad/Comercio-Exterior-Est.jsp.
Estadística: exportaciones totales por país Nandina
- <http://www.proecuador.gob.ec/publicaciones/boletines/>
- <http://www.proecuador.gob.ec/publicaciones/guias-comerciales/>
- Introducción a la economía
http://www.industrial.frba.unt.edu.ar/materias/.../int_comercio.pdf.
- <http://www.proecuador.gob.ec/publicaciones/fichas-comerciales-por-pais/>
Ficha comercial de Chile 2001.
- <http://www.proecuador.gob.ec/publicaciones/fichas-tecnicas-por-pais/>
- <http://www.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000006>
Estudios de comercio internacional.
Chile: Diversificar las exportaciones en este mercado.
- <http://www.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000006>
Evolución de la balanza comercial por socio comercial febrero 2010.
- <http://www.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000006>
Estadísticas macroeconómicas octubre 2010.
- <http://www.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000006>
Boletín 1884 febrero 2009
Ecuador: Índices de tipo de cambio real.
- <http://www.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000006>
Información estadística mensual
Boletín 1909 marzo 2011.