

**UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS**



**MAESTRÍA EN NEGOCIOS INTERNACIONALES Y GESTIÓN DE
COMERCIO EXTERIOR**

***LA DEVALUACION REAL DEL DÓLAR Y SU INCIDENCIA EN EL
COMERCIO EXTERIOR ECUATORIANO***

**TESIS PRESENTADA EN OPCIÓN AL GRADO DE MAGÍSTER EN
NEGOCIOS INTERNACIONALES Y GESTIÓN DE COMERCIO
EXTERIOR**

AUTOR

ING. BEATRIZ REALPE DELGADO

DIRECTOR

DR. MARCO P. NARANJO CHIRIBOGA

Guayaquil-2011

DEDICATORIA

Con todo el amor del mundo dedico esta tesis al compañero de mi vida Luis y a mis dos pequeños angelitos Nykolas Sebasthian y Luis Alejandro, por todo el apoyo brindado día a día, por toda la paciencia que me tuvieron, por entender que en ocasiones debía ausentarme de su lado y sobretodo porque se sacrificaron junto a mí en el cumplimiento de esta nueva meta en mi vida.

AGRADECIMIENTO

Primero a Dios por darme la vida y permitirme cumplir otro de mis sueños.
A mis padres, por su amor, su apoyo y por enseñarme desde muy pequeña que todo en la vida requiere de sacrificios pero a cambio se obtienen grandes recompensas.
A mi esposo y a mis hijos por alentarme a seguir estudiando, gracias por esos besos y abrazos que me inyectaron energía todo este tiempo.
Al Doctor Marco Naranjo, Director de esta tesis por su predisposición y apoyo.
A Lenin y Jorge por todo su tiempo y paciencia

ÍNDICE

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTO	iii
ÍNDICE	iv
LISTA DE GRÁFICOS	vi
LISTA DE TABLAS	xi
RESUMEN EJECUTIVO.....	xii

CAPITULO I..... 1

1. MARCO TEÓRICO DEL TIPO DE CAMBIO 1

1.1. El Tipo de Cambio como instrumento de ajuste del comercio exterior	1
1.2. Tipos de cambio	2
1.2.1 Tipo de cambio nominal	2
1.2.2 El Tipo de Cambio Real en Dolarización	4
1.2.3 Índice de Tipo de Cambio Efectivo (ITCER) y el Índice de Tipo de Cambio Bilateral (ITCBL).....	5
1.3. Las Devaluaciones del Dólar con respecto a otras monedas.....	26
1.3.1 Euro.....	27
1.3.2 Yen.....	30
1.3.3 Yuan.....	32
1.3.4 Peso Colombiano	35
1.3.5 Sol	37

CAPÍTULO II	38
2. LA INCIDENCIA DE LAS DEVALUACIONES REALES DEL DÓLAR EN EL COMERCIO EXTERIOR ECUATORIANO	38
2.1 Las Exportaciones y la Devaluación Real.....	44
2.1.1 Estados Unidos.....	46
2.1.2 Colombia.....	50
2.1.3 Perú.....	53
2.1.4 Chile.....	56
2.1.5 Venezuela.....	59
2.1.6 Italia.....	61
2.1.7 España.....	64
2.2 Las Importaciones y la Devaluación Real.....	68
2.2.1 Estados Unidos.....	68
2.2.2 Colombia.....	70
2.2.3 Perú.....	72
2.2.4 Chile.....	74
2.2.5 Venezuela.....	76
2.2.6 Brasil.....	78
2.2.7 México.....	80
2.3 El Saldo de la Balanza Comercial.....	83
2.3.1 Balanza Comercial Ecuador - Estados Unidos.....	86
2.3.2 Balanza Comercial Ecuador – Colombia.....	88
2.3.3 Balanza Comercial Ecuador – Perú.....	92
 CAPITULO III	 95
3. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	95
3.1 Conclusiones.....	95
3.2 Recomendaciones.....	96
BIBLIOGRAFÍA	98
ANEXOS	100

LISTA DE GRÁFICOS

Gráfico 1: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Efectivo Real	7
Gráfico 2: Evolución de las Exportaciones no Petroleras en el periodo 2000-2009	10
Gráfico 3: Índice del Tipo de Cambio Bilateral con respecto principales socios comerciales del Ecuador	11
Gráfico 4: Índice del Tipo de Cambio Bilateral con respecto principales socios comerciales del Ecuador	12
Gráfico 5: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral	13
Gráfico 6: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Estados Unidos. (Año base: 1994)	14
Gráfico 7: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Japón.	15
Gráfico 8: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Colombia.	16
Gráfico 9: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Alemania.	17
Gráfico 10: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Italia.	18
Gráfico 11: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a España.	19
Gráfico 12: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral	20
Gráfico 13: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Perú	21
Gráfico 14: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral	22
Gráfico 15: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a México	23
Gráfico 16: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Venezuela.....	24

Gráfico 17: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Argentina.....	25
Gráfico 18: Evolución de la devaluación diaria del dólar con respecto al euro	28
Gráfico 19: Evolución de la Devaluación del Dólar en el periodo 2000-2009 frente al Yen. 31	
Gráfico 20: Evolución de la Devaluación del Dólar en el periodo 2000-2009 frente al Yuan	32
Gráfico 21: Evolución de la Devaluación del Dólar en el periodo 2000-2009 frente al peso colombiano.....	36
Gráfico 22: Evolución de la Devaluación del Nuevo Sol en el periodo 2000-2009 con respecto al Dólar	37
Gráfico 23: Evolución de la Participación de los Principales Socios Comerciales del Ecuador en el periodo 2000-2009	40
Gráfico 24: Evolución del porcentaje de participación de los principales socios comerciales del Ecuador en el periodo 2000-2009	41
Gráfico 25: Evolución del porcentaje de participación de los principales socios comerciales del Ecuador en el periodo 2000-2009	42
Gráfico 26: Evolución de las exportaciones FOB con respecto a los principales socios comerciales en el periodo 2000-2009	45
Gráfico 27: Evolución de las exportaciones FOB con respecto a los principales socios comerciales en el periodo 2000-2009	46
Gráfico 28: Concentración de las exportaciones Ecuador-EEUU en el año 2009.....	47
Gráfico 29: Principales exportaciones no petroleras a Estados Unidos en el año 2009	48
Gráfico 30: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Estados Unidos en el periodo 2000-2009.....	49
Gráfico 31: Concentración de las exportaciones Ecuador-Colombia en el año 2009.....	50
Gráfico 32: Principales exportaciones no petroleras a Colombia en el año 2009	51
Gráfico 33: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Colombia en el periodo 2000-2009.....	52
Gráfico 34: Concentración de las exportaciones Ecuador-Perú en el año 2009	53
Gráfico 35: Principales exportaciones no petroleras a Perú en el año 2009	54

Gráfico 36: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Perú en el periodo 2000-2009	55
Gráfico 37: Concentración de las exportaciones Ecuador-Chile en el año 2009.....	56
Gráfico 38: Principales exportaciones no petroleras a Chile en el año 2009.....	57
Gráfico 39: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Chile en el periodo 2000-2009.....	58
Gráfico 40: Concentración de las exportaciones Ecuador-Venezuela en el año 2009	59
Gráfico 41: Principales exportaciones no petroleras a Venezuela en el año 2009	60
Gráfico 42: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Venezuela en el periodo 2000-2009.....	61
Gráfico 43: Concentración de las exportaciones Ecuador-Italia en el año 2009	62
Gráfico 44: Principales exportaciones no petroleras a Italia en el año 2009	63
Gráfico 45: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Italia en el periodo 2000-2009	64
Gráfico 46: Concentración de las exportaciones Ecuador-España en el año 2009.....	65
Gráfico 47: Principales exportaciones no petroleras a España en el año 2009.....	66
Gráfico 48: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con España en el periodo 2000-2009	67
Gráfico 49: Principales importaciones no petroleras desde Estados Unidos en el año 2009	69
Gráfico 50: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Estados Unidos en el periodo 2000-2009.....	70
Gráfico 51: Principales importaciones no petroleras desde Colombia en el año 2009.....	71
Gráfico 52: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Colombia en el periodo 2000-2009.....	72
Gráfico 53: Principales importaciones no petroleras desde Perú en el año 2009	73
Gráfico 54: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Perú en el periodo 2000-2009	73
Gráfico 55: Principales importaciones no petroleras desde Chile en el año 2009.....	75
Gráfico 56: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Chile en el periodo 2000-2009.....	76
Gráfico 57: Principales importaciones no petroleras desde Venezuela en el año 2009.....	77

Gráfico 58: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Venezuela en el periodo 2000-2009.....	78
Gráfico 59: Principales importaciones no petroleras desde Brasil en el año 2009	78
Gráfico 60: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Brasil en el periodo 2000-2009	80
Gráfico 61: Principales importaciones no petroleras desde México en el año 2009	81
Gráfico 62: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con México en el periodo 2000-2009	82
Gráfico 63: Evolución de los precios del petróleo en el periodo 2007 a 2009	83
Gráfico 64: Comparación de las exportaciones petroleras y no petroleras en el periodo 2000-2009.....	84
Gráfico 65: Balanza Comercial no petrolera e Índice del Tipo de Cambio Efectivo Real	85
Gráfico 66: Evolución de la balanza comercial en el periodo 2000-2009.....	86
Gráfico 67: Evolución de la balanza comercial en el periodo 2000-2009 con respecto a Colombia.....	89
Gráfico 68: Evolución de la balanza comercial en el periodo 2000-2009.....	92
Gráfico 69: Evolución de las exportaciones por productos principales, en el periodo 2000-2009.....	100
Gráfico 70: Evolución de las exportaciones por productos principales-primarios, en el periodo 2000-2009	100
Gráfico 71: Evolución de las exportaciones por productos principales-industrializados, en el periodo 2000-2009	101
Gráfico 72: Evolución de las IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO, en el periodo 2000-2009	101
Gráfico 73: Evolución de las IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO-BIENES DE CONSUMO NO DURADERO, en el periodo 2000-2009	102
Gráfico 74: Evolución de las IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO-BIENES DE CONSUMO DURADERO, en el periodo 2000-2009.....	102
Gráfico 75: Evolución de las IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO-COMBUSTIBLES, LUBRICANTES, en el periodo 2000-2009	103

Gráfico 76: Evolución de las exportaciones Tradicionales y no tradicionales, en el periodo
2000-2009 103

LISTA DE TABLAS

Tabla 1: Variación Porcentual de las Exportaciones, Importaciones, ITCRB en el periodo 2000-2009 con respecto a Estados Unidos	87
Tabla 2: Variación Porcentual de las Exportaciones, Importaciones, ITCRB en el periodo 2000-2009 con respecto a Colombia.....	91
Tabla 3: Variación Porcentual de las Exportaciones, Importaciones, ITCRB en el periodo 2000-2009 con respecto a Perú.....	94

RESUMEN EJECUTIVO

La presente investigación abarca un estudio sobre la devaluación real del dólar y su influencia en el desenvolvimiento de la balanza comercial del país. Desde que el Ecuador adopto el dólar como moneda oficial, el país ha ido perdiendo oportunidades competitivas en el comercio exterior ya que cuando circulaba el sucre como moneda de curso legal en la economía ecuatoriana se recurría a las continuas devaluaciones como una herramienta de política cambiaria con el objetivo de favorecer las exportaciones y, a su vez, restringir las importaciones.

En efecto, por el lado de las exportaciones, la devaluación de la moneda permitía que los exportadores reciban más sucres por dólar y, por el lado de las importaciones, que éstas se encarezcan al tener que pagarse más sucres por cada dólar de importación, favoreciendo en conjunto el saldo de la balanza comercial.

El principal temor en una economía dolarizada es la pérdida de competitividad-precio de las exportaciones porque se debe competir con otras economías que pueden devaluar y ofrecer mejores precios en el mercado internacional, Adicionalmente, con la dolarización la producción local en muchos casos puede ser reemplazada por bienes importados al existir similares productos ofrecidos por otros países a precios más bajos a los que se comercializa en el mercado local.

Bajo este contexto, amerita analizar cómo el tipo de cambio real del dólar influye en el desenvolvimiento de comercio exterior. Para el efecto, la presente investigación abarca el periodo 2000-2010 y se la desarrolla en 3 capítulos.

En el primer capítulo se hace referencia al marco teórico en torno al tipo de cambio, en donde se menciona en forma breve el tipo de devaluaciones adoptadas en el Ecuador en el periodo de la vigencia del sucre. Después se analizará tanto índice tipo de cambio real efectivo como el bilateral y qué aristas permiten variaciones de los mismos: se analiza los principales socios comerciales del país y las fluctuaciones del tipo de cambio real en el periodo de estudio. Además, se compara las devaluaciones del dólar con respecto a las principales divisas tales como: el euro, el yen, el yuan, el peso colombiano, el sol peruano y la devaluación real del dólar en el Ecuador.

En el segundo capítulo, partiendo de la información obtenida del capítulo precedente, se analizará la incidencia de las devaluaciones reales del dólar en el comercio exterior ecuatoriano, analizando primero las exportaciones con los principales socios comerciales como son: Estados Unidos, Chile, Colombia, Perú, Venezuela, Italia y España. De igual manera, se realizará un análisis comparativo de las devaluaciones reales del dólar con el comportamiento de las importaciones que el Ecuador realiza con los países con los cuales mantiene mayor intercambio comercial, tales como: Estados Unidos, Chile, Colombia, Perú y Venezuela, para luego analizar el impacto a nivel de la Balanza Comercial

Finalmente, en base a los resultados obtenidos en el tercer capítulo del presente estudio se establecen las respectivas conclusiones y recomendaciones de la presente investigación.

CAPITULO I

1. MARCO TEÓRICO DEL TIPO DE CAMBIO

1.1. El Tipo de Cambio como instrumento de ajuste del comercio exterior

“El tipo de cambio desempeña en las economías abiertas y pequeñas tradicionalmente un incentivo a la competitividad externa, ya sea que se asume que el mantener un tipo de cambio real en un contexto inflacionario, con frecuentes o permanentes devaluaciones.”¹

Un aumento del tipo de cambio puede aumentar la rentabilidad y la demanda externa de la producción de bienes destinados a la exportación, en base a lo cual el gobierno puede incentivar al fortalecimiento de los sectores dedicados a la producción de bienes exportables y, paulatinamente, el apareamiento de nuevas actividades productivas, generación de empleo, desarrollo de economías de escalas. Sin embargo, la devaluación encarece paralelamente las importaciones y el costo de la deuda externa aumenta: con implicaciones a nivel del sector financiero, en las tasas de interés

¹ <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Memoria/2000/introduccion.pdf>

1.2. Tipos de cambio

1.2.1 Tipo de cambio nominal

Se define como el número de unidades de moneda nacional que se necesitan para comprar una divisa o una unidad de moneda extranjera.

La devaluación monetaria refleja el aumento del tipo de cambio nominal e implica una pérdida de valor adquisitivo de la moneda nacional respecto a otra moneda dura, generalmente el dólar. Caso contrario, una disminución del tipo de cambio nominal refleja una reevaluación monetaria, es decir la recuperación de valor adquisitivo de la moneda nacional respecto al dólar.

Se debe aclarar que se habla de una devaluación y revaluación² cuando los países tienen tipos de cambio fijo.³

En el caso ecuatoriano, antes de la implementación del esquema de dolarización en el año 2000, el sucre, en ese entonces, moneda oficial del Ecuador sufrió un importante proceso devaluatorio a través de diferentes esquemas de devaluación como instrumento de política económica, así tenemos antes de 1982 regía un tipo de cambio fijo. Existieron diferentes lapsos de tiempo en los cuales el sucre se devaluó con el objetivo de mantener el tipo de cambio real en el marco de la teoría de la "paridad del poder de compra"⁴ (purchasing power parity).

² El concepto equivalente al de devaluación bajo un sistema de tipo de cambio flexible es el de depreciación.

³ Sistema en el que dos o más países mantienen un tipo de cambio constante entre sus monedas.

⁴ La teoría de paridad de compra sostiene que el valor de los bienes es igual en todas partes del mundo.

Posteriormente, en el transcurso de la década de los ochenta, el país incursiona en el tipo de cambio flexible, la justificación para incursionar en esta política cambiaria fue la de generar mayor divisas para enfrentar de mejor manera las obligaciones originadas en el servicio de la deuda externa.

Las devaluaciones realizadas fueron de carácter discreto sobrepasando el 20% cada una. Un año después se instauraron un sistema de minidevaluaciones diarias fijas y preanunciadas. En agosto de 1986 se implantó un sistema de flotación cambiaria y se desincautaron (del Banco Central) las divisas originadas en transacciones privadas. En 1992 la política cambiaria tuvo como objetivo mantener un determinado nivel de paridad de compra, el Banco Central era quien determinaba el precio de la divisa así como su administración, salvo en el caso de transacciones menores que se realizaban a precios de mercado. La política cambiaria también estuvo basada en minidevaluaciones semanales preavisadas, las cuales se controlaban con micro ajustes (de entre 1 y 4 por ciento aproximadamente por encima de la regla de ajuste cambiario), medida adoptada para controlar la tendencia a la apreciación del sucre.

La revaluación y devaluación son términos sinónimos cuando hablamos de apreciación y depreciación respectivamente. Los conceptos de revaluación y devaluación se usan cuando se refieren a cambios discretos del tipo de cambio, los cuales son decretados por la autoridad económica, esto sucede cuando en la economía existe un tipo de cambio fijo⁵. Se habla de una apreciación y depreciación cuando existe un tipo de cambio flexible⁶.

Las constantes devaluaciones del sucre en los últimos gobiernos vigentes antes de la dolarización fueron de total normalidad. Así tenemos que en los primeros siete meses de la presidencia de Oswaldo Hurtado la moneda se devaluó en un 11.84%, en periodo de León

5 Tipo de cambio fijo: se produce cuando el Banco Central garantiza el precio de la moneda nacional en términos de moneda extranjera.

6 Tipo de cambio flexible: la autoridad monetaria no se compromete a mantener un tipo de cambio determinado. Todas la fluctuaciones de la demanda y de la oferta cambiaria se acomodan a través de las variaciones en el precio de la moneda extranjera en términos de la moneda local.

Febres Cordero se devaluó en 24.72%, con Rodrigo Borja durante los primeros siete meses se apreció el sucre en 2.6%, en el tiempo de Sixto Durán Ballén la moneda se devaluó en un 27.02%, con Abdala Bucaram se devaluó en 15.48%, Fabián Alarcón la moneda se devaluó en un 11.21% y para culminar en el gobierno en el cual radicalmente se cambió el sistema monetario del país, el sucre se devaluó en los primeros siete meses en un 131.29%.

La devaluación a finales de la década de los 90 determinó un incremento persistente de la inflación y una espiral inflacionaria, situación que con la crisis financiera generó pérdida en la credibilidad de la moneda nacional, adoptándose finalmente al dólar como moneda de curso legal en el Ecuador.

1.2.2 El Tipo de Cambio Real en Dolarización

El tipo de cambio real se define como la relación que existe entre los precios de los bienes y servicios producidos de un país extranjero, expresados en moneda nacional, con los precios de los bienes y servicios locales o producidos en el país. El cálculo del tipo de cambio real se lo realiza a través de la siguiente ecuación.

$$e = \frac{E * P^*}{P} * 100$$

Donde:

e = tipo de cambio real

E = tipo de cambio nominal

P^* = deflactor del PIB extranjero.

P = deflactor del PIB nacional.

Entonces, se puede decir que el tipo de cambio real varía de acuerdo a las fluctuaciones del tipo de cambio nominal (E) o ante variaciones en los niveles precios tanto de los bienes nacionales (P) como de los bienes extranjeros (P*).

El tipo de cambio real mide el poder adquisitivo de la moneda extranjera en el mercado local, por lo que permite establecer el nivel de competitividad de un país dentro del contexto del comercio internacional; es decir, permite saber si los bienes producidos en el país están abaratándose o encareciéndose con relación a los bienes producidos en el exterior.

En este sentido, un aumento del tipo de cambio real significa una depreciación real, es decir, los bienes nacionales se han vuelto más baratos respecto a los bienes extranjeros. En este caso, habría un aumento de competitividad de los bienes nacionales, lo que significa que los agentes económicos preferirán comprar bienes nacionales a bienes extranjeros.

Caso contrario, una disminución del tipo de cambio real significa una apreciación real, es decir, los bienes nacionales se han vuelto más caros respecto de los bienes extranjeros o, dicho de otra manera, los precios de los bienes nacionales han subido en relación a los precios de los bienes externos. En este caso, se tiene una pérdida de competitividad de los bienes nacionales.

1.2.3 Índice de Tipo de Cambio Efectivo (ITCER) y el Índice de Tipo de Cambio Bilateral (ITCBR).

Para analizar las fluctuaciones que ha tenido el tipo de cambio real en dolarización en el periodo 2000-2009, se utilizará los índices dados por el Banco Central del Ecuador (BCE), tanto el Índice de Tipo de Cambio Efectivo y el Índice de Tipo de Cambio Bilateral .

Según el BCE el Índice de Tipo de Cambio Efectivo (ITCER) sirve: *“para determinar, en términos de precios los cambios en la competitividad de un país. Una disminución del ITCER refleja un deterioro de la competitividad externa. Cuando el*

ITCER aumenta hay estímulos para producir bienes transables⁷ que serán vendidos en el extranjero; y cuando desciende, hay incentivos para importar” (Banco Central, Nota Técnica 119, Metodología de cálculo de los índices de tipo de cambio real del Ecuador; pág.: 4).

Cabe recalcar que este índice, como lo señala el Banco Central del Ecuador, no sirve para observar la sobrevaluación o subvaluación de una moneda, sino nos ayuda a medir cuan competitivo son los precios (costos) de los productos del país local con respecto a los internacionales.

El índice de tipo de cambio real es calculado por el BCE, conforme a una muestra de 18 países, que cubre más del 89.3% del total del comercio exterior ecuatoriano, tanto de importación como de exportación, excluyendo el petróleo. El período base es agosto de 1994 = 100.

La fórmula de cálculo del índice del tipo de cambio real es la siguiente:

$$ITCER = \frac{\prod_{i=1}^n \left(\frac{P_i}{E_i} \right)^{a_i}}{\frac{P}{E}} * 100$$

Donde:

ITCER: representa el índice de tipo de cambio efectivo real

P: el Índice de Precios al Consumidor en el Área Urbana calculado por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC).

⁷ Los bienes transables son aquellos que se comercializan internacionalmente. Para el caso del Ecuador, se incluyen en este grupo la mayoría de los productos agrícolas e industriales, mientras que en el rubro de bienes no transables básicamente se encuentran los servicios, entre los principales se encuentran los servicios de salud, educación, alquiler y transporte

P_i : el índice de precios al consumidor en el país i de la canasta de países.

E : es el índice de tipo de cambio nominal del Ecuador.

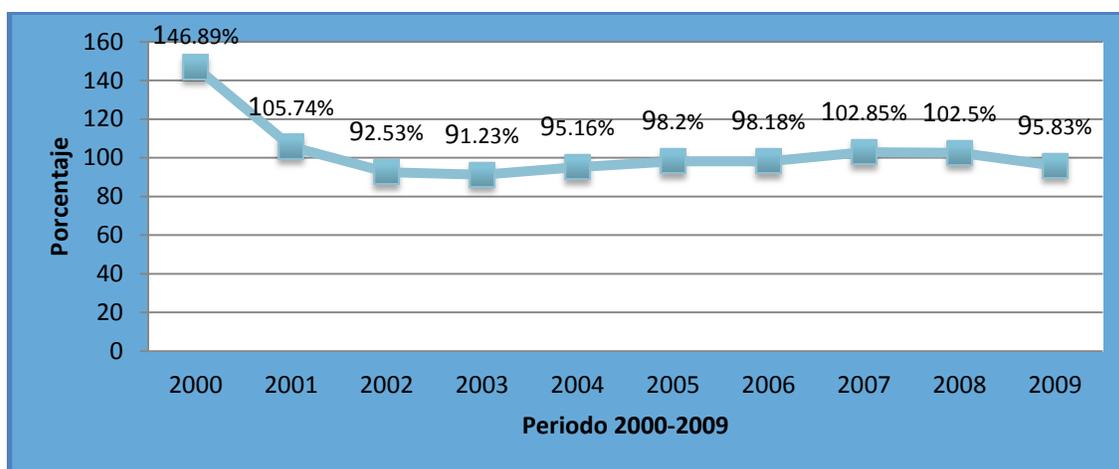
E_i : el índice del tipo de cambio nominal del país i con el que comercia Ecuador.

A_i : la ponderación del país i en el tipo de cambio efectivo real del Ecuador

n : el número de países de la muestra.

En el Grafico 1, observamos la evolución durante el periodo 2000-2009 del Índice de Tipo de Cambio Efectivo (ITCER) en dolarización.

Gráfico 1: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Efectivo Real
Periodo: 2000-2009
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

De acuerdo a las cifras del cuadro precedente, se observa que en el año 2001, un año después de adoptada la dolarización en el Ecuador, nuestros productos se volvieron relativamente más competitivos con respecto a los productos internacionales, esto debido principalmente a la crisis sufrida desde el año 1999, el incremento de esta competitividad se debió gracias a la caída de la carga financiera de las empresas y a la disminución abrupta en los salarios en dólares. El costo laboral por trabajador del sector privado pasó de 104.8 dólares en 1999 a 71.7 dólares en el año 2000., causas principales que redujeron los costos en

la producción local, mejorando así la competitividad. En los años subsiguientes observamos que la competitividad ha ido disminuyendo, situación que responde al reajuste que debió sufrir el país en dolarización tanto en los costos de los insumos como en los salarios.

A partir del año 2002 el tipo de cambio real se ha ido apreciando con el nuevo régimen cambiario de tipo fijo y para el año 2007 se observa una depreciación como consecuencia de los altos precios del petróleo y posterior devaluación del dólar, moneda oficial del Ecuador hasta los actuales momentos, en el año 2009 baja al 95.83%, así apreciándose un 7%.

Por su parte, el Índice de tipo de Cambio Real Bilateral (ITCRB) es: “*el índice del tipo de cambio nominal deflactado por el índice de precios doméstico y ajustado por el índice de precios del país con el que se desea calcular el índice bilateral (Banco Central del Ecuador, 1997: 91)*”

La fórmula de cálculo del índice del tipo de cambio real bilateral es la siguiente:

$$ITCBR = \left(\frac{E}{E_i} \right) * \left(\frac{P_i}{P} \right) * 100$$

Donde:

ITCBR: representa el índice de tipo de cambio bilateral de Ecuador con determinado país.

P: El Índice de Precios al Consumidor en el Área Urbana de Ecuador

P_i: El índice de precios al consumidor del país *i* con el que se desea calcular el índice bilateral.

E: Es el índice de tipo de cambio nominal de Ecuador.

E_i: El índice de tipo de cambio nominal del país *i* con el que se desea calcular el índice bilateral.

Mediante este índice se determina si ha existido una depreciación real o apreciación del tipo de cambio real en dolarización durante el periodo 2000-2009. Para realizar el análisis y mirar el comportamiento durante la dolarización utilizaremos los datos proporcionados en la página web del Banco Central del Ecuador, cuyas cifras hacen referencia a los principales socios comerciales que tiene el país.

Un índice mayor a 100 indica que existe una devaluación relativa al período base y uno menor a 100 señala apreciación relativa.

- **Evolución del Tipo de Cambio Real Bilateral de los Principales Socios Comerciales⁸ del Ecuador en el periodo 2000-2009.**

Los principales rubros de exportación de la economía ecuatoriana son el petróleo (crudo y derivados) y las denominadas exportaciones no petroleras donde consta el banano y plátano, café y elaborados, camarón, cacao y elaborados, atún y pescado, que son productos de tradicional exportación, y otros no tradicionales como flores, artesanías, etc⁹

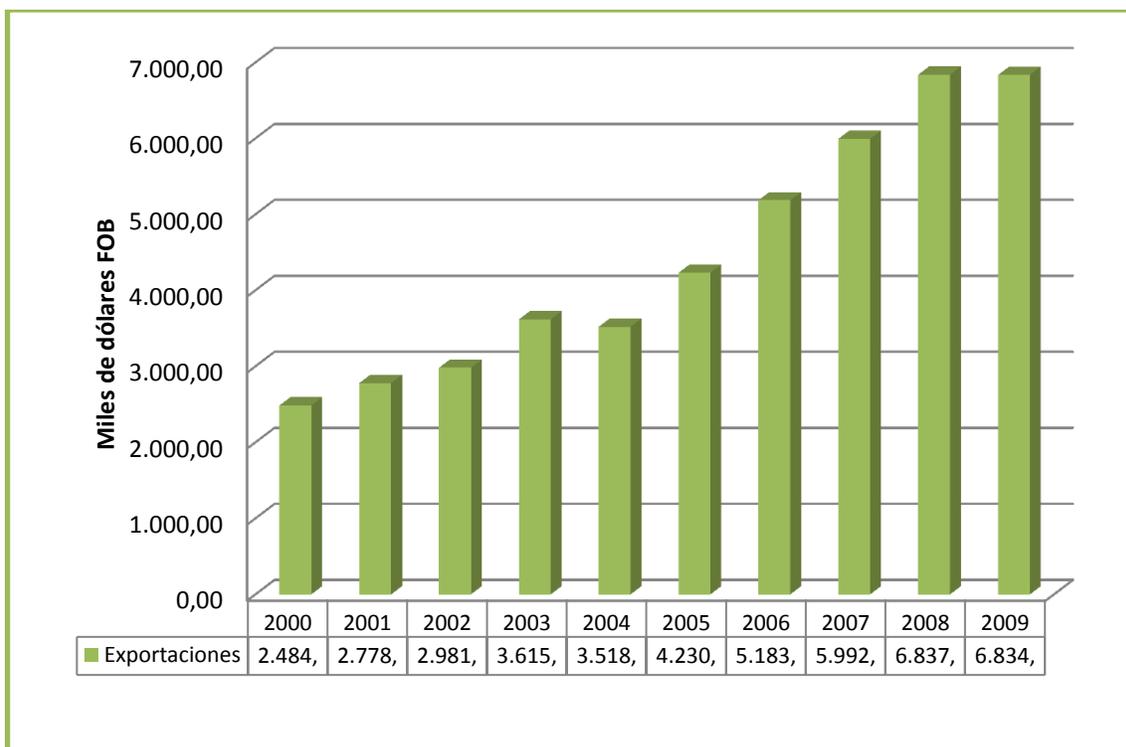
La tendencia de las exportaciones no petroleras en la última década registra un crecimiento favorable. En términos comparables, para el período de enero a noviembre del 2008 las exportaciones no petroleras alcanzaron un valor FOB de USD 6,837.76 millones.

Si analizamos las exportaciones no petroleras en el periodo 2004 al 2009, el comportamiento ha sido con tendencia creciente, excepto para el año 2009 donde se registra un leve decrecimiento con respecto al año 2008, el cual se podría adjudicar a la crisis económica mundial de ese año. El Ecuador ha incrementado considerablemente sus exportaciones no petroleras pero aun así todavía somos dependientes del petróleo.

⁸ Véase Capítulo II

⁹ Banco Central del Ecuador

Gráfico 2: Evolución de las Exportaciones no Petroleras en el periodo 2000-2009

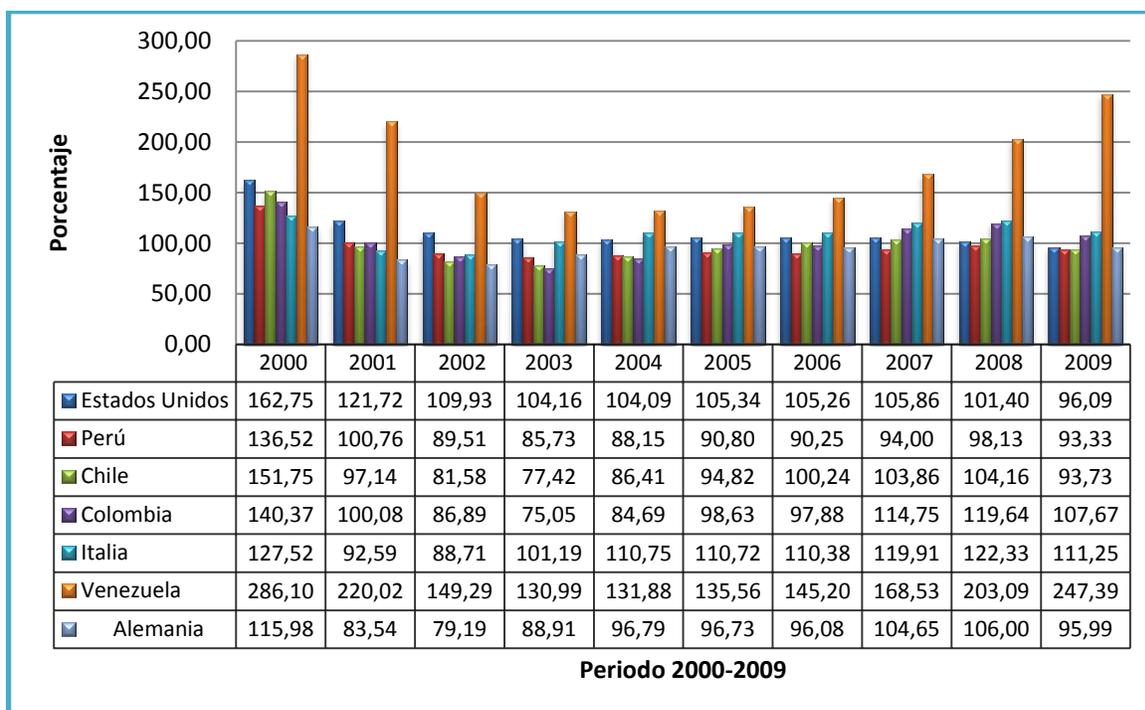


Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Mediante la información del Banco Central sobre el comportamiento del Índice del Tipo de cambio real bilateral del Ecuador en relación con sus principales socios comerciales, la cual esta resumida en los dos siguientes gráficos, observamos que en el año 2000 existió el índice más alto en el periodo del estudio , en otras palabras, los precios de los bienes nacionales eran más baratos que los precios vigentes en el exterior; entre los casos más importantes destaca el de Venezuela, Reino Unido, Estados Unidos, México y Chile donde se refleja una devaluación tipo de cambio real del 286.1%, 163.60%, 162.75%, 161.94% y 151.75% respectivamente. Respecto a Colombia durante el año 2000, los precios internacionales eran más elevados. En este caso tenemos una devaluación real del 140,37%.

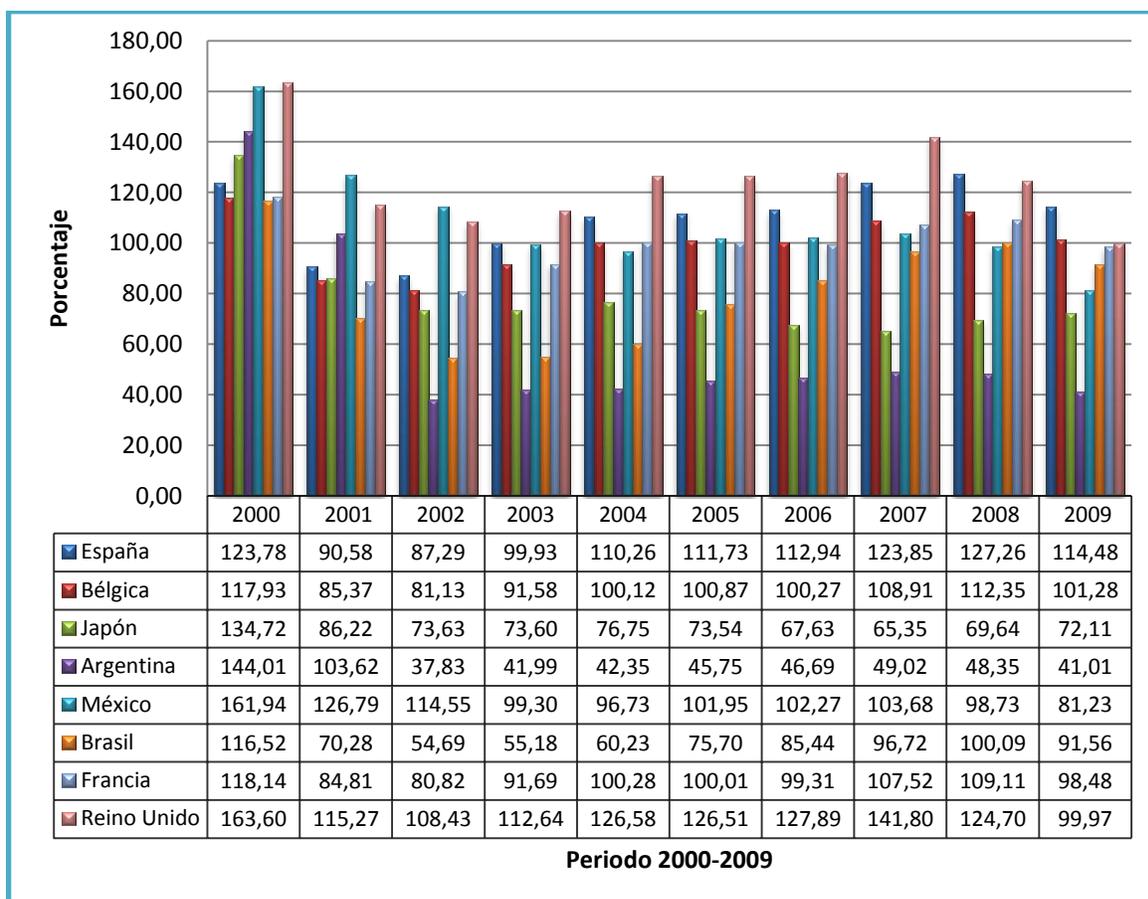
Gráfico 3: Índice del Tipo de Cambio Bilateral con respecto principales socios comerciales del Ecuador
Período 2000-2009
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Gráfico 4: Índice del Tipo de Cambio Bilateral con respecto principales socios comerciales del Ecuador
Período 2000-2009
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

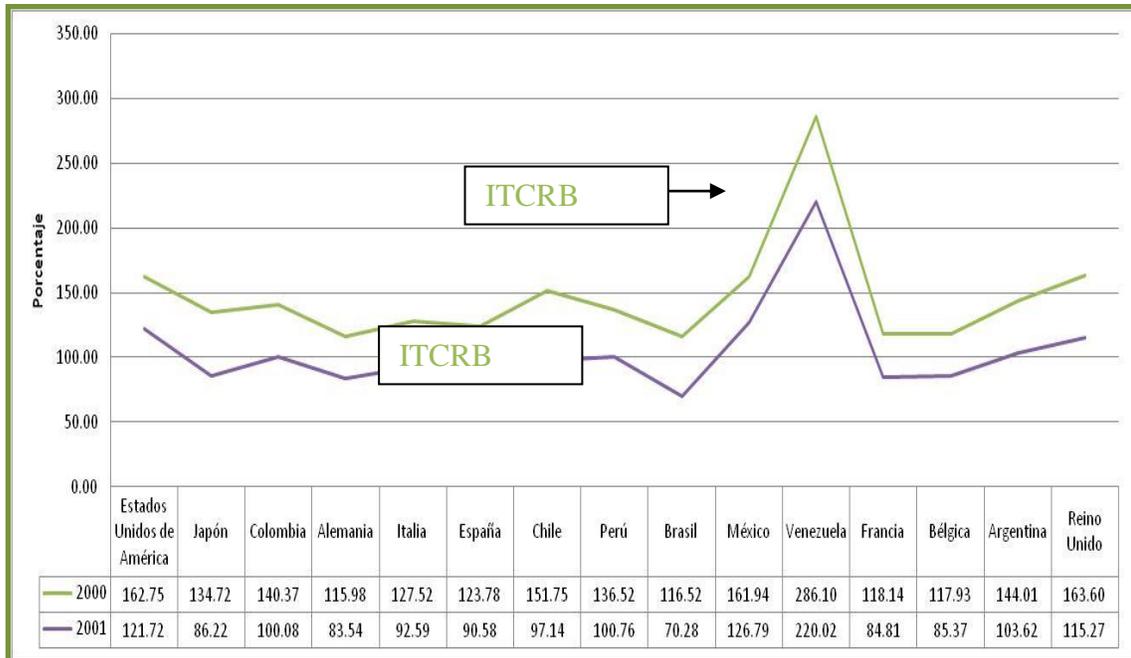
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Caso curioso fue el año 2001, pues se observa una reducción del tipo de cambio real con respecto a los demás países; en otras palabras, comienza haber una apreciación real del tipo de cambio, toda vez que los precios internacionales en relación a los precios de la economía local disminuyeron en comparación al año 2000, según se puede apreciar en el siguiente gráfico.

Gráfico 5: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral

Periodo: 2000-2001

(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Dentro de este comportamiento, Venezuela, Estados Unidos, México, Argentina y Reino Unido son los países que, a pesar de la disminución del índice tipo de cambio, éste se mantiene sobre 100.

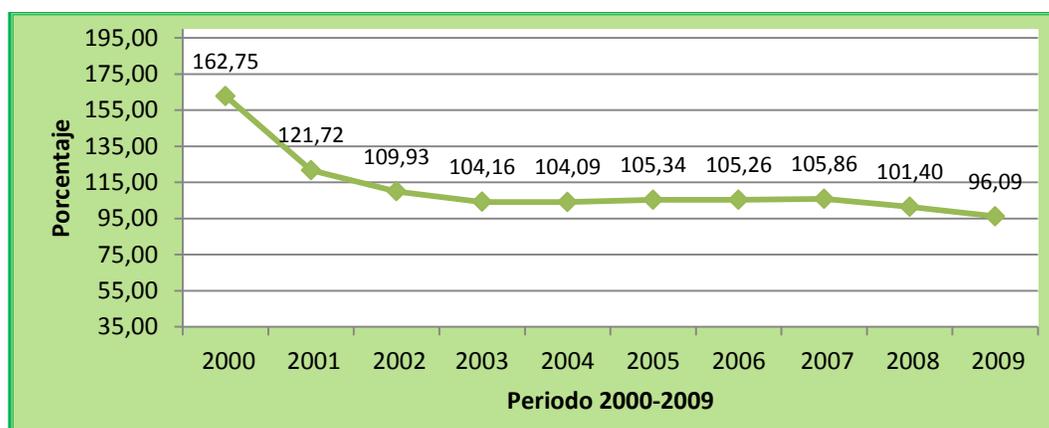
Los niveles del Índice del Tipo Cambio Real Bilateral en el año 2000 se debió a que los costos de los productos transables del país tuvieron que reajustarse al tipo de cambio de 25.000 sucres por dólar cuando se implementó en el Ecuador el esquema de dolarización e igualmente tuvieron que reajustarse los productos que tenían componentes importados, lo cual produjo una clara apreciación del tipo de cambio real con respecto a los productos de nuestros principales socios comerciales.

Sobre esta base, a continuación se analiza la evolución del tipo de cambio real con los países con los cuales Ecuador mantiene un mayor movimiento de comercio.

Estados Unidos

Estados Unidos tiene una tendencia a la caída del tipo de cambio real como se observa en el Gráfico 6, lo que quiere decir que ha existido incremento en los precios de los bienes locales con respecto a los extranjeros. En el periodo en el cual disminuyó el tipo de cambio real de manera significativa fue del 2000-2002 pasando de 162,75% a 109,93%, esto debido a medida que la tasa de inflación interna se desaceleraba paulatinamente así también lo hacia la apreciación cambiaria, por ejemplo en el año 2002 la tasa de inflación fue de 9.4%¹⁰, la misma que fue más alta comparada a la de Estados Unidos, por lo que el tipo de cambio real se aprecio. Cabe recalcar que estas depreciaciones no han sido inferiores al año base¹¹ 1994=100, lo cual quiere decir que si bien han existido disminuciones del tipo de cambio real, esto no significa que nuestros bienes sean más caros que los productos norteamericanos. Desde el año 2003 se tiene una aparente estabilidad en el índice hasta el año 2008, el año 2009 se produce una apreciación del tipo de cambio real del 4%. El Ecuador con su principal socio comercial, podemos decir que se ha tenido una devaluación real del dólar durante el periodo de 2000-2009.

Gráfico 6: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Estados Unidos. (Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

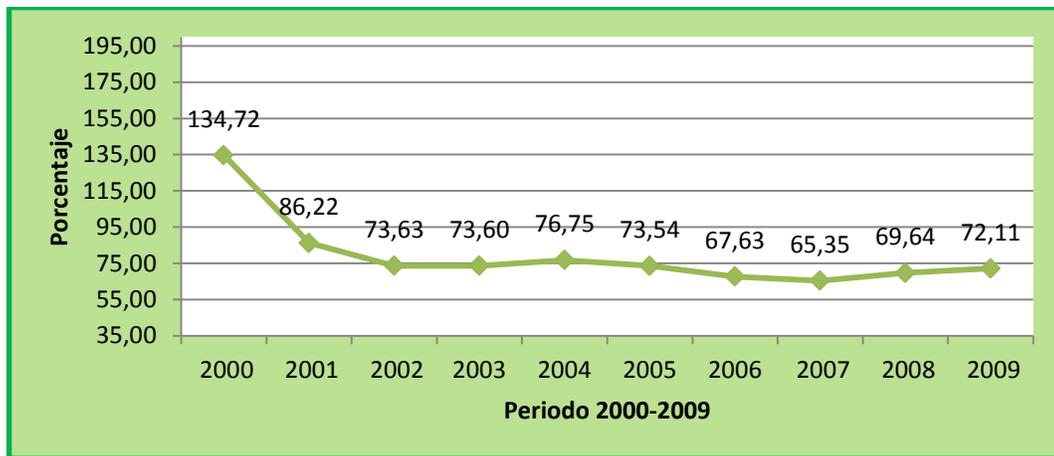
10 Estudio Económico de América Latina y el Caribe; escrito por United Nations; página 80.

11 En la definición de la base estadística deben considerarse como parámetros de selección la cercanía en el tiempo del año elegido y su correspondencia con un período de relativo equilibrio económico, esto es, que la balanza comercial o la cuenta corriente presenten déficit financieros en el mediano plazo (FMI, 1998).

Japón

El ITCRB con respecto a Japón, se tiene que durante todo este tiempo de estudio, se ha producido una tendencia no definida ,ya que existen años en donde el índice disminuye como es el caso de los años 2000-2001-2002-en los cuales se registro 134.72%, 86.22% y 73.63% respectivamente, esto significa que nuestro productos se hicieron más caros. En el año 2004 se registra una breve alza del ITCRB para luego disminuir hasta llegar a registrar 65,3% en el año 2007, a partir del cual dicho índice asciende hasta situarse en el año 2009 en 72,11%.

Gráfico 7: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Japón.
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

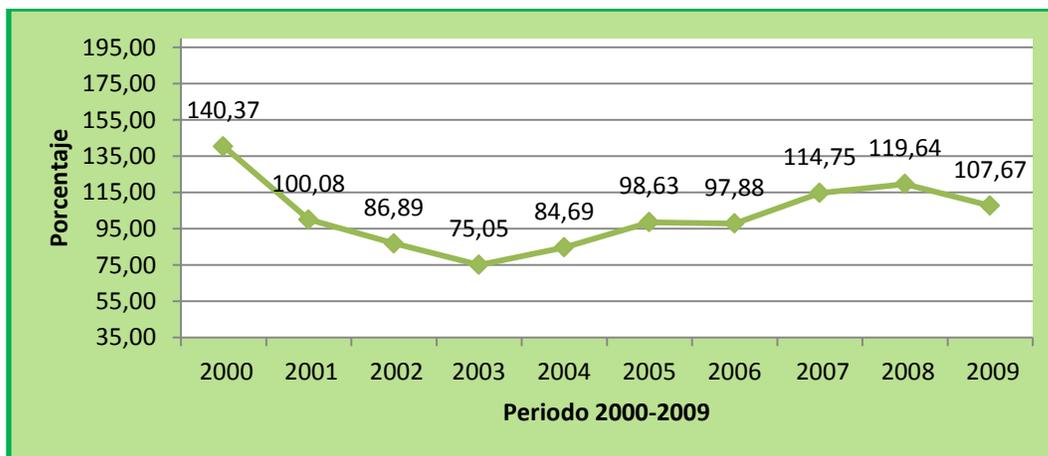
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Cabe señalar que Tipo de Cambio bilateral con Japón desde el año 2001 al 2009, se mantiene por debajo de 100.

Colombia

Este país es uno de los socios comerciales más fuertes que tiene el Ecuador, tanto por la cercanía, la facilidad de transporte de mercancías, así como por los diferentes tratados comerciales firmados por las autoridades del país. El tema de las devaluaciones de la moneda colombiana con respecto al dólar cobra más fuerza con este país ya que siempre los productos provenientes del país del norte han tenido precios competitivos en comparación a los nuestros, por este motivo el análisis del comportamiento de la balanza comercial entre estos dos países debe ser analizado detenidamente.

Gráfico 8: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Colombia.
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

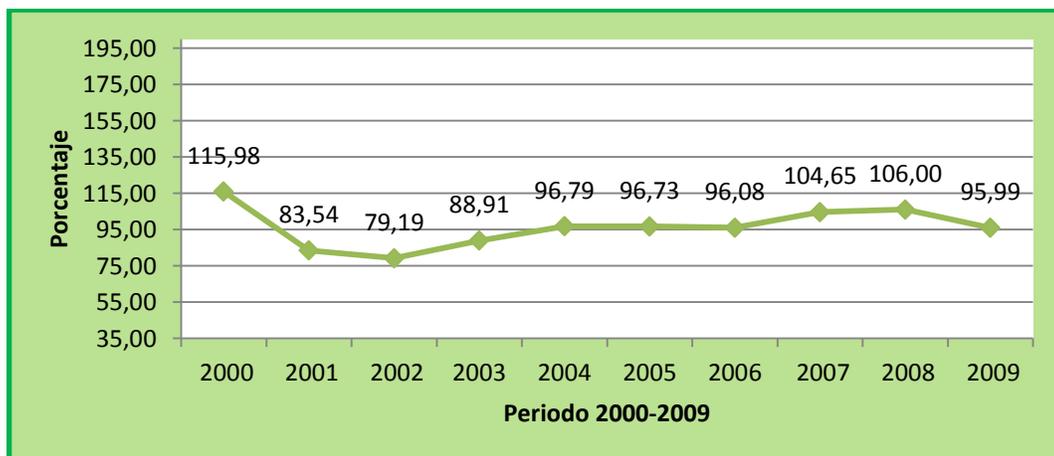
El ITCRB con Colombia del año 2000 al 2001, existió una considerable reducción del índice, el cual de 140.37% pasó a 100.08%, esto se debió principal al reajuste de precios ecuatorianos en dolarización, lo que provocó una apreciación del tipo de cambio real hasta el año 2003 en donde llegó a ser el ITCRB de 75.05%. Desde el año 2004 se tiene un incremento del tipo de cambio real hasta el año 2008, pasando de 84.69% en el 2004 a 119.64% en el 2008, este incremento se atribuye a la apreciación paulatina del peso colombiano con respecto al dólar, el cual registro

2 626.22 pesos por dólar en 2004 a 1 966.26 pesos por dólar en el 2008. En el año 2009 baja el ITCRB a 107.67% aun así todavía se tiene una devaluación real del dólar con Colombia, esta disminución a parte de la crisis de la crisis mundial, se la puede atribuir a la devaluación del peso colombiano con respecto al dólar el mismo que fue de 2 156.29 pesos colombianos por dólar, cotización mayor al comparado al año anterior.

Alemania

El ITCRB con respecto a Alemania se tiene desde el año 2000 hasta el 2002 una disminución del mismo pues de 115.98% en 2000 pasó a 79.19% en 2003, a partir del 2004 tenemos un incremento del tipo de cambio real hasta el año 2008, ya que del 2004 se tenía el ITCRB de 96.79%, se incrementó a 104.65% en el 2008 y en el año 2009 disminuyó a 95.99%.

Gráfico 9: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Alemania.
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

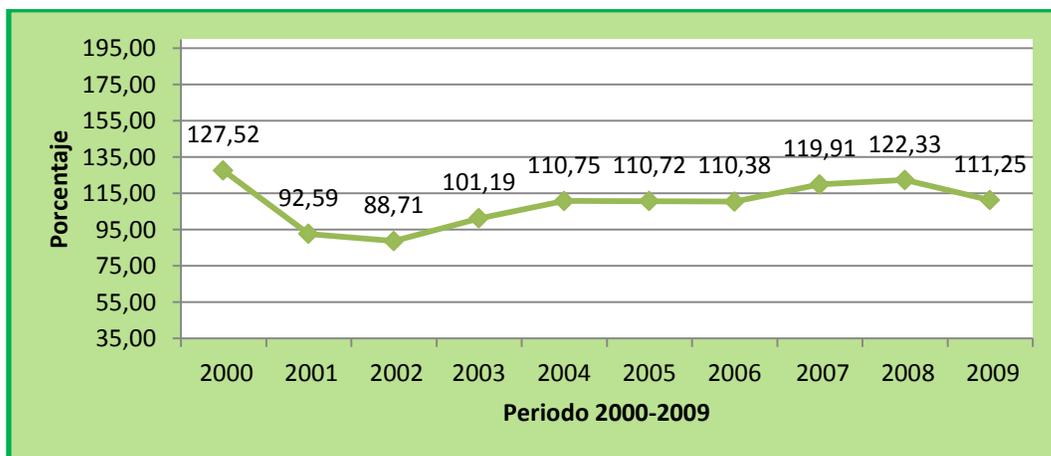
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Se ha tenido con Alemania una devaluación real del dólar en los años 2000, 2007 y 2008, pues en dichos años el índice del tipo de cambio es superior a 100.

Italia

Con Italia en el año 2000 se registró una devaluación real de 127.52%, en los años posteriores 2001 y 2002, el tipo de cambio disminuyó a 92.59% y 88.71% respectivamente para luego en el 2003 incrementarse a 101.19%. A partir de este año hasta el 2008 la tendencia ha sido el incremento del tipo de cambio real hasta el año 2009. En el año 2009 baja el tipo de cambio pero aun así existe una devaluación real.

Gráfico 10: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Italia.
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

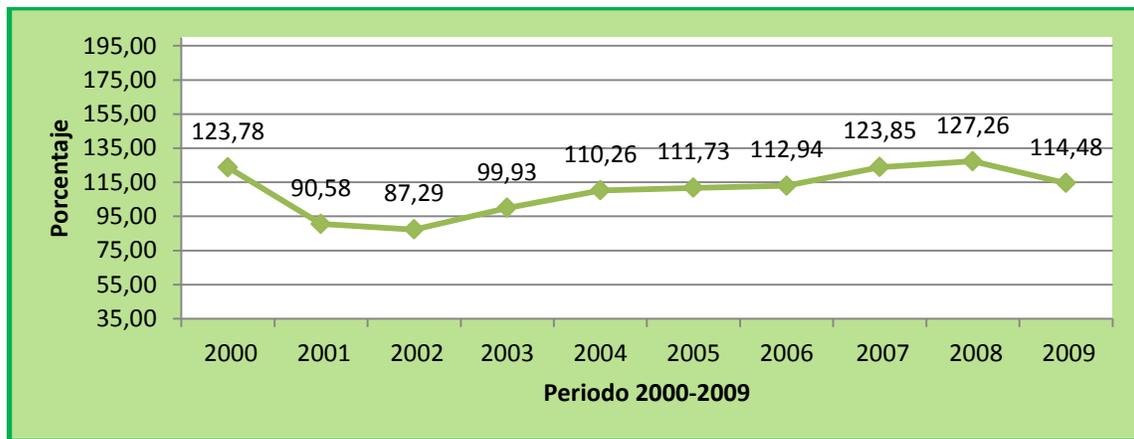
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

España

La relación de Ecuador con respecto a España, en el año 2000, refleja una devaluación del tipo de cambio real de 123.78%, en el 2001-2002, el tipo de cambio

disminuyó de 90.58% a 87.29%, luego de lo cual revierte esta tendencia registrando desde el año 2003 una devaluación constante del tipo de cambio real, hasta el año 2008, siendo este año el cual se registró la devaluación del tipo de cambio más alta en todo el ciclo de estudio (127,26), en el 2009 baja a 114.48%, como se puede evidenciar en el siguiente gráfico:

Gráfico 11: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a España.
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

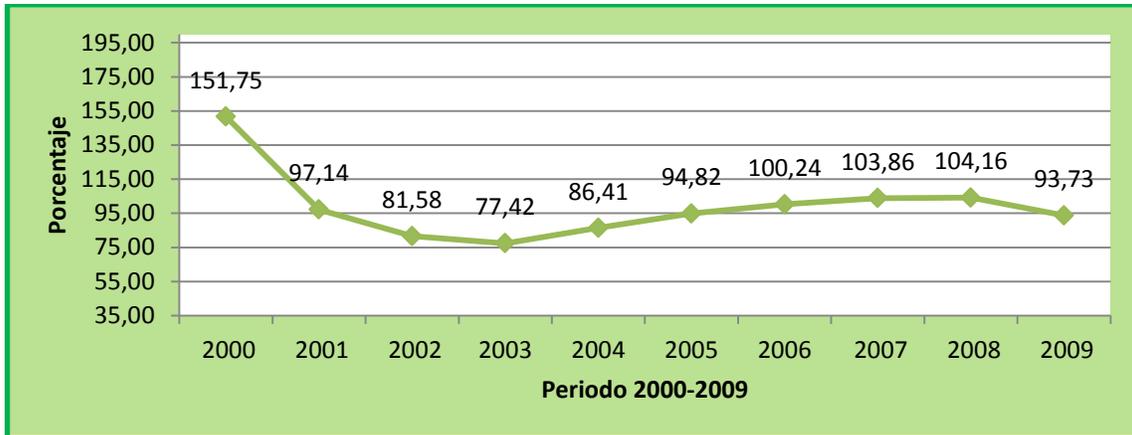
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Chile

Con Chile observamos que en el año 2000, cuando el Ecuador implementó el sistema monetario de dolarización, el tipo de cambio real con Chile fue de 151.75% lo cual refleja una devaluación real; en el 2001 se tiene una disminución importante del ITCRB con respecto al año anterior pues paso de 151.75% en 2000 a 97.14% en 2001, observándose en este caso una apreciación del tipo de cambio real; en los años posteriores 2002 y 2003 se continúa con una disminución del ITCRB pasando de 81.58% a 77.42% respectivamente, pero desde el año 2005 hasta el 2008, la tendencia

ha sido al alza del ITCRB hasta llegar a registrar 104.16% en 2008. Luego en el 2009 se tiene una disminución del ITCRB del 93.73%. (Ver gráfico 12).

Gráfico 12: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Chile. (Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Perú

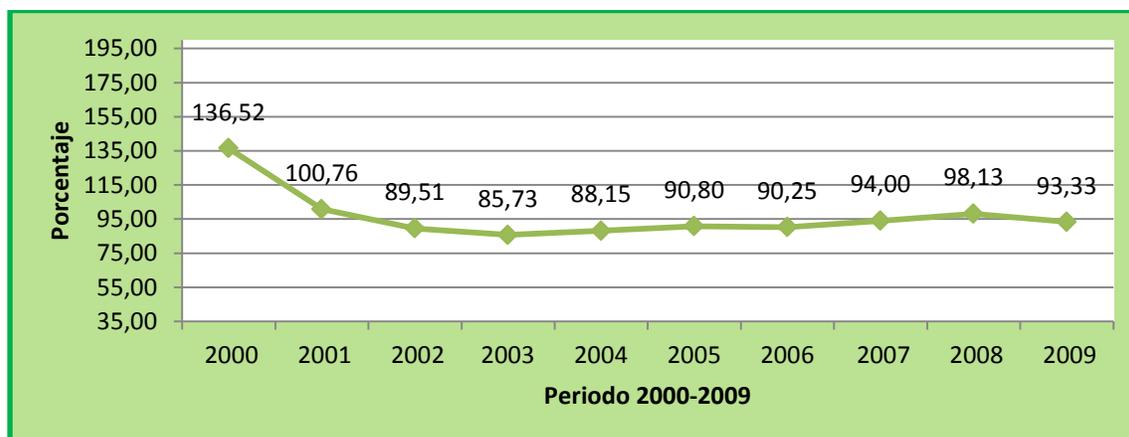
El comercio entre Perú y Ecuador ha experimentado un crecimiento sostenido a partir de la firma del Acuerdo de Paz, Convenio de Aceleración y Profundización del Libre Comercio entre Perú y Ecuador¹², que estableció el arancel cero para el intercambio bilateral. Estos convenios fueron firmados en el gobierno de Jamil Mahuad el 26 de octubre de 1998, en Brasilia¹³.

Al igual que con Colombia, el comercio del Ecuador con Perú ha tenido un gran movimiento; al que adicionalmente han contribuido la cercanía territorial, la facilidad de transporte, en general, los acuerdos comerciales entre ambos países.

¹² Se profundizará en el CAPITULO II

¹³ <http://www.mmree.gob.ec/>

Gráfico 13: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Perú (Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

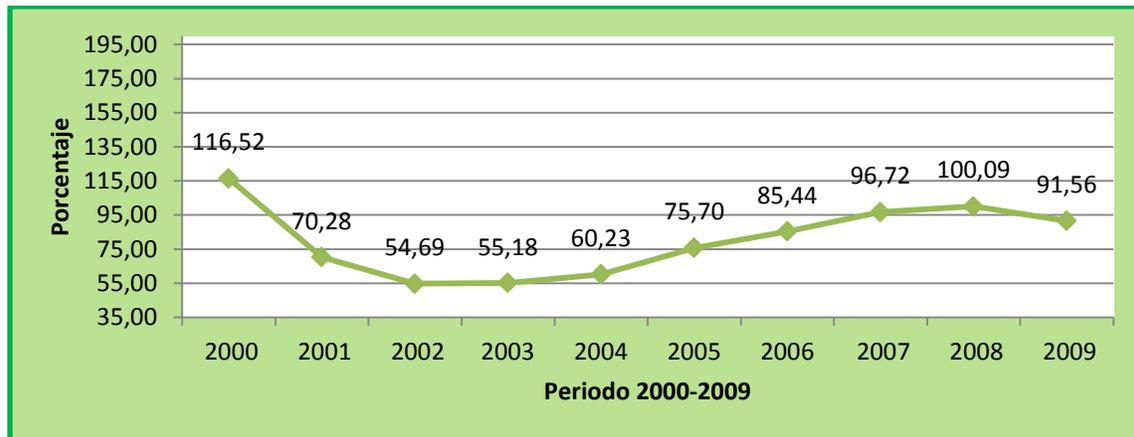
Según se observa en el cuadro precedente, el ITCRB del Ecuador con Perú en el año 2000 se situó en 136.52%, produciéndose así una devaluación real del tipo de cambio con respecto a nuestro país; en el 2001 dicha devaluación disminuye, aun así sigue siendo mayor a 100, situándose en 100.75%, este descenso podría atribuirse a la devaluación del tipo de cambio nominal, el mismo que aumento en 0.52%. Desde el 2004 año hasta el año 2008 se observa un incremento del tipo de cambio real pasando de 88.15% a 98.13% respectivamente. En este lapso, el comportamiento del ITCRB mantiene cierta estabilidad con una leve tendencia alcista. En el año 2009 el ITCRB tiene un descenso comparado al año anterior, en este tiempo la variación tipo de cambio nominal se incremento en 2.949%, en otras palabra el nuevo sol peruano se devaluó con respecto al dólar.

Brasil

Con Brasil el ITCRB en el año 2000 registró una devaluación real del 116.52%, en los años 2001 y 2002 el ITCRB tienden a la baja ya que pasó de 70.28% en 2001 a 54.69% en 2002. A partir del año 2003 tenemos una elevación constante del tipo de

cambio real hasta el año 2008, lapso en el cual el ITCRB asciende de 55.18% en 2003 a 100.09% en 2008. Luego, en el año 2009 descendió el ITCRB a 91.56%. Ecuador tuvo una devaluación real del tipo de cambio en los años 2000 y 2008.

**Gráfico 14: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral
el periodo 2000-2009 con respecto a Brasil
(Año base: 1994)**



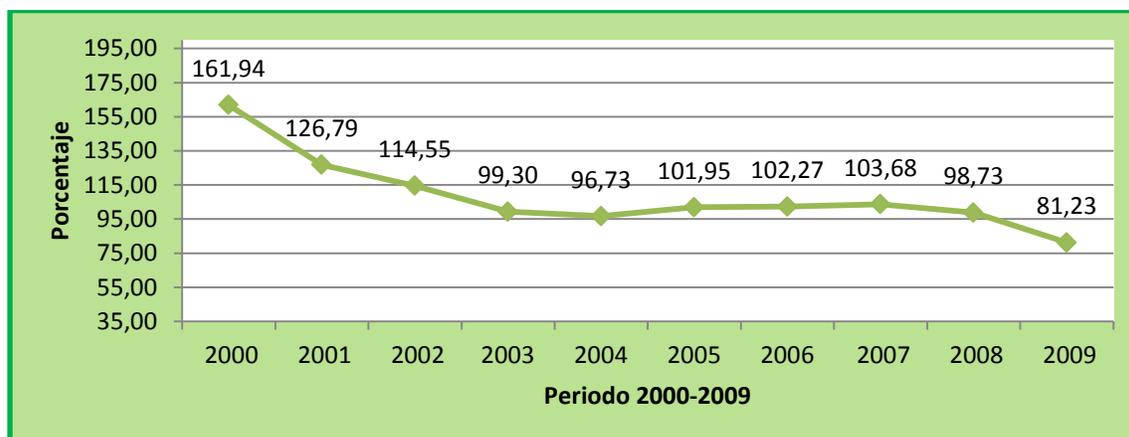
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

México

En el siguiente gráfico se puede apreciar que con México el ITCRB, en general, mantiene una devaluación real durante el período de estudio. En efecto, a partir del año 2000 cuando el índice se sitúa en 161.94%, se registra una tendencia a la baja del ITCBR en los años 2001-2002-2003-2004, con la consideración de que en los años 2003 y 2004 se produce una baja mínima del tipo de cambio real. Posteriormente, luego de un pequeño incremento del ITCRB en los años 2005, 2006 y 2007, otra vez existe una devaluación del tipo de cambio real hasta el año 2009, año en el cual se produce la caída más relevante del tipo de cambio real con respecto a este país durante el periodo 2000-2009, el ITCRB fue de 81.23%.

Gráfico 15: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a México (Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

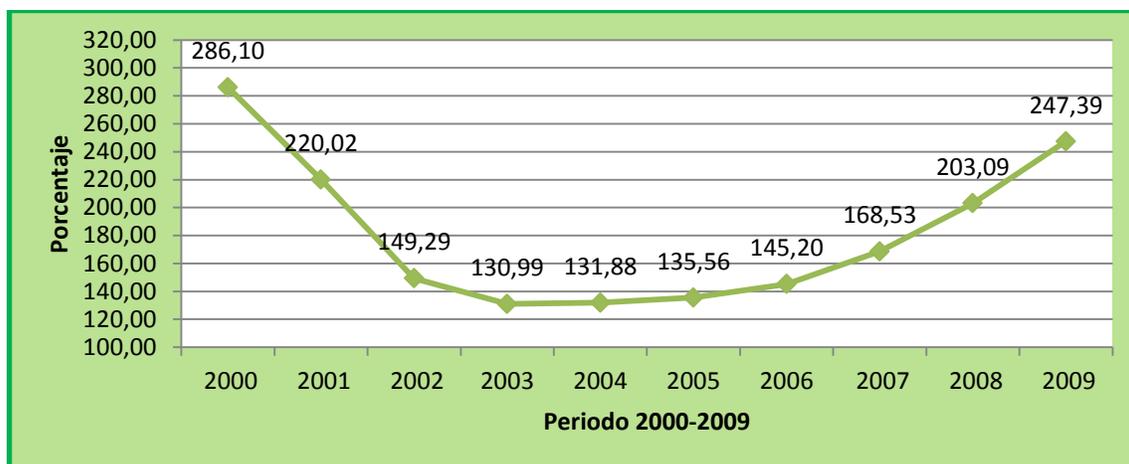
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Venezuela

Los diferentes tratados y acuerdos firmados entre los dos gobiernos han logrado que las cifras manejadas en lo que ha comercio se refiere superen la cifra de los 1.000 millones de dólares en exportaciones como en el año 2007, cuando se registró un total de 1100 millones de dólares.

La balanza comercial que tenemos con Venezuela siempre ha sido deficitaria debido a la importación de derivados de petróleo y aluminio, por esta razón hay entusiasmo dentro de los empresarios ecuatorianos al momento de viajar a Venezuela y buscar llegar a acuerdos comerciales que permitan mejorar nuestra balanza mediante el fortalecimiento de ciertos sectores, uno de ellos el alimenticio.

Gráfico 16: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Venezuela.
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

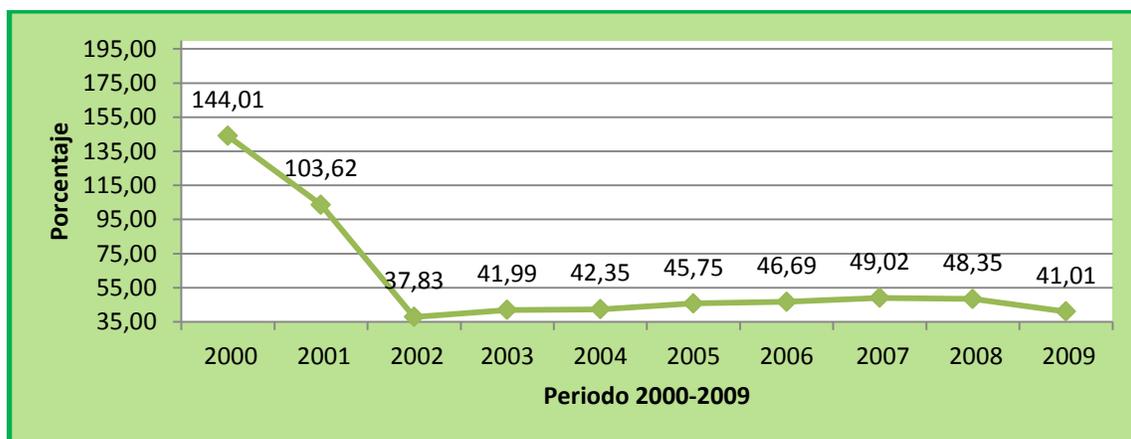
Ecuador con respecto a Venezuela ha registrado permanentemente una devaluación del tipo de cambio real en el periodo 2000-2009, como se puede evidenciar en el gráfico anterior, siendo sus niveles de devaluación los más altos entre los principales socios comerciales del país. En el año 2000 se registro una devaluación del 286.10%, el año 2001 baja el tipo de cambio real sin embargo seguía alta comparada con los demás países que son objetos de nuestro estudio ya que fue de 220.02%, en el 2002 y 2003 son los únicos años en donde el ITCRB disminuye siendo esto de 149.29% y 130.99% respectivamente. A partir del 2004 hasta el 2009 el ITCRB el tipo de cambio solamente tiende a crecer lo que quiere decir se tiene una constante devaluación del tipo de cambio real Ecuador-Venezuela.

Argentina

El comercio entre Argentina y Ecuador ha sido favorable en estos últimos años, y se prevé que continúe así luego del acuerdo de eliminación de aranceles a las exportaciones de ambos países.

Una muestra de la mejoría del comercio binacional se refleja en los últimos 10 años período en el cual ha aumentado en un 700%, con un notable incremento de las exportaciones de Ecuador hacia Argentina especialmente en productos como: bananas, conservas de atún, entre otros.

Gráfico 17: Evolución del Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral en el periodo 2000-2009 con respecto a Argentina.
(Año base: 1994)



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Con Argentina se ha tenido una tendencia bien definida a la baja del índice ITCRB en los tres primeros años 2000-2001-2002. Cabe recalcar, que este país es el único con el cual el tipo de cambio real se ha apreciado de una manera significativa, pues paso de 144.01%-103.62%-37.83% en los tres primeros años del período de estudio. Después el año 2003 hasta el año 2008 se ha tenido una mínima depreciación del tipo de cambio real, hasta finalizar en el año 2009 con una apreciación del 41.01% (Ver Gráfico 17), nivel muy debajo del año base. Según estudios¹⁴ realizados por el Banco mundial, Argentina es uno de los países más baratos de la región pues registró un 54% de la media de los índices de los precios en comparación con los países de la región.

¹⁴ <http://www.lasegunda.com/ediciononline/economia/detalle/index.asp?idnoticia=380949>

1.3. Las Devaluaciones del Dólar con respecto a otras monedas

La importancia que ha adquirido el dólar a nivel mundial, como medida de valor, medio de circulación, medio de acumulación y medio de pago, ha hecho que todo el sistema monetario internacional esté a expensas de lo que suceda con esta moneda. Es por esta razón que con la caída que ha tenido el dólar frente al euro, en los últimos años, se ha originado una crisis que está afectando en mayor medida a los países latinoamericanos, específicamente a sus exportaciones.

Ante esta caída del dólar frente al euro, la mejor solución que han hallado los países latinoamericanos para impedir que su balanza comercial se vuelva deficitaria ha sido revaluar sus monedas frente a la divisa estadounidense.

Pero no solo los países latinoamericanos son los que han empezado a tomar medidas con respecto a una posible crisis del sistema financiero internacional; también lo han hecho países como Rusia, en donde se han cambiado las reservas internacionales de dólares a euros y también en países de Asia como India y China, los cuales están diversificando sus reservas internacionales en euros y dólares.

Es importante señalar que la devaluación del dólar frente al euro es una estrategia que está aplicando Estados Unidos para así lograr dos objetivos básicamente, el primer objetivo es buscar repartir su enorme deuda entre los países que usan su moneda como divisa monetaria de sus reservas y, el segundo objetivo, es que sus productos ganen competitividad frente a países de Europa, Asia y Latinoamérica, es decir, un abaratamiento de productos de la industria estadounidense, lo que también significa reducir el monto de lo que ellos llaman “incentivos” a la producción.

La razón por la cual los Estados Unidos están aplicando este tipo de políticas monetarias es porque luego de muchas malas decisiones se han convertido en la nación más endeudada del mundo, con un monto a pagar de casi 6 billones de dólares.

Entre los factores que sobresalen para que la economía estadounidense se encuentre a un paso del colapso se encuentran la incesable carrera armamentista y el fortalecimiento del euro, lo que ha significado una deuda más de 2 billones de dólares, y si a eso le sumamos la deuda de 4 billones con China vamos a tener los 6 billones de deuda antes mencionados.

1.3.1 Euro

Una solución a los problemas de Estados Unidos en lo que respecta a su deuda es que monedas de países poderosos como el yuan de China se revaloraran, pero esto parece no ser posible ya que el gigante asiático tiene con que mantener al yuan el cambio anclado respecto al dólar, lo que genera que la deuda siga creciendo ya que el 75% de los productos manufacturados que consume y comercializa la población estadounidense son hechos en China.

Pero el problema no es solo para los Estados Unidos sino también para los países que usan esta divisa como moneda oficial, entre estos Ecuador, es decir, hemos sido obligados a pagar la enorme deuda americana.

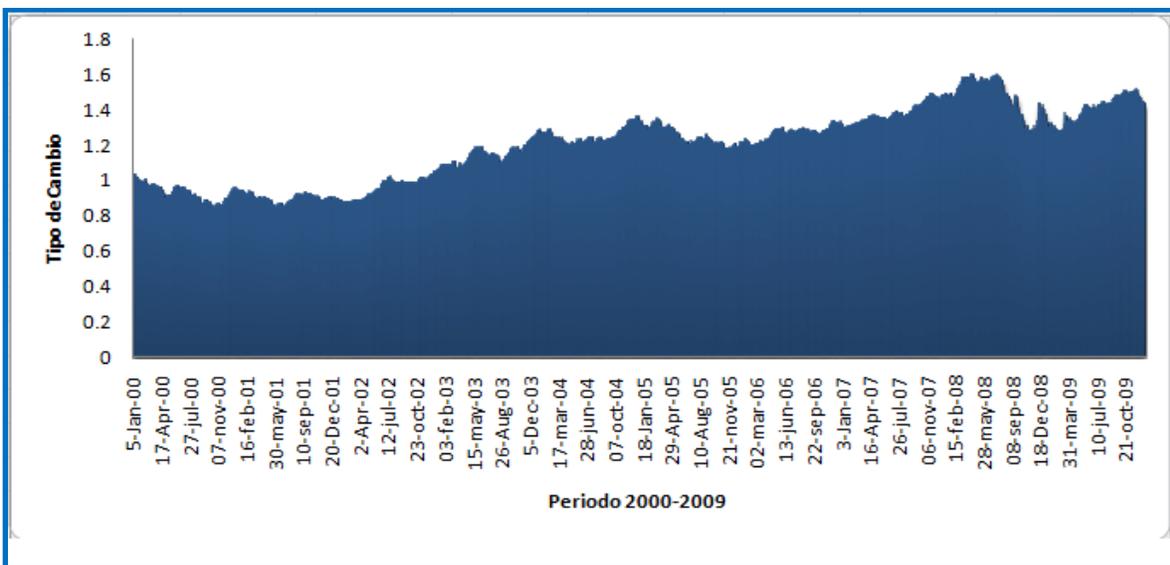
El mecanismo que ha usado los Estados Unidos para traspasar la deuda que tiene ha sido la utilización de las reservas internacionales en dólares que mantienen algunos, países, de esta

manera ha logrado extraer el mismo monto de la devaluación sufrida por el dólar, es decir, el 39%.

Entonces, podemos decir que el dólar ha dejado de ser la moneda tradicionalmente fuerte e intocable, y ahora su valor solo se respalda en el poderío militar que tiene Estados Unidos y por la competitividad comercial que este presenta. La gran deuda externa que tiene el país del norte y que para muchos ya es impagable, ha obligado a imprimir más billetes verdes sin respaldo creando así una gran inflación externa. Por eso se estima que en cinco años aproximadamente los países que tengan al dólar como moneda oficial perderán la mitad de sus reservas internacionales, esto por las devaluaciones frente al euro y al yen, además, porque la carrera armamentista de Estados Unidos seguirá contando con el respaldo de las reservas internacionales de países pertenecientes al FMI y al BM.

La devaluación del dólar sumada a tasas de interés bajas también tiene como objetivo incentivar las inversiones en sectores como el de la construcción, esto debido a que la bolsa de New York ya no es atractiva para los inversionistas y sus capitales.

Gráfico 18: Evolución de la devaluación diaria del dólar con respecto al euro



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Actualmente la crisis del sistema financiero vinculado al sector de la construcción ha determinado un baja sustancial en el precio de las viviendas en razón de la alta cartera vencida por concepto de préstamos hipotecarios para adquisición de vivienda que no han podido ser cancelados.

Hay otros aspectos que ponen a la economía estadounidense en jaque, uno de esos aspectos es la demanda decreciente de dólares. Al dólar se lo ha usado para transacciones comerciales y compra de petróleo, por lo que la reciente movida de países como Dubái, Irán y Venezuela a querer recibir pagos en euros por su petróleo puede dar inicio para que otros países hagan lo mismo, trayendo más pérdidas al dólar.

De todo lo que se ha mencionado hasta ahora, se puede destacar cinco factores que afectan al precio del dólar:

1. Que hayan países cuyos bancos centrales dejen de comprar bonos de los Estados Unidos, esto se da porque hay países como Japón, China o Alemania que presentan condiciones favorables para invertir ya que presentan balanzas comerciales siempre positivas.
2. Algunos países pueden empezar a comercializar petróleo u otros productos en euros, para evitarse cuantiosas pérdidas la desvalorización del dólar frente al euro.
3. El surgimiento de mercados emergentes que presentan crecimientos superiores al 10% anual como China, India, Brasil, Venezuela origina una fuga de capitales de Estados Unidos hacia esos países.
4. La situación que atraviesa Estados Unidos es una de las peores en su historia, se presentan los índices más altos en la historia en remates de casa, una oferta insuficiente de bienes para el enorme mercado inmobiliario, malas negociaciones en la compra de bienes inmuebles y quiebra de compañías hipotecarias.
5. Estados Unidos en su afán de querer subir el yuan, no ha tomado en cuenta que un aumento en los productos chinos originaría una reacción en cadena dando lugar a un

aumento de los productos americanos, ya que no tienen el poder de manufacturar ni reemplazar a las fábricas chinas, en este punto entran aspectos mucho más complejos como el gran ejército de reserva que tiene China, es decir, mano de obra barata y calificada, además el socialismo interno y el capitalismo externo que practica China la hace poseedora de una ventaja enorme ya que presenta condiciones favorables que incentivan la inversión dándole mayor fuerza a su economía.

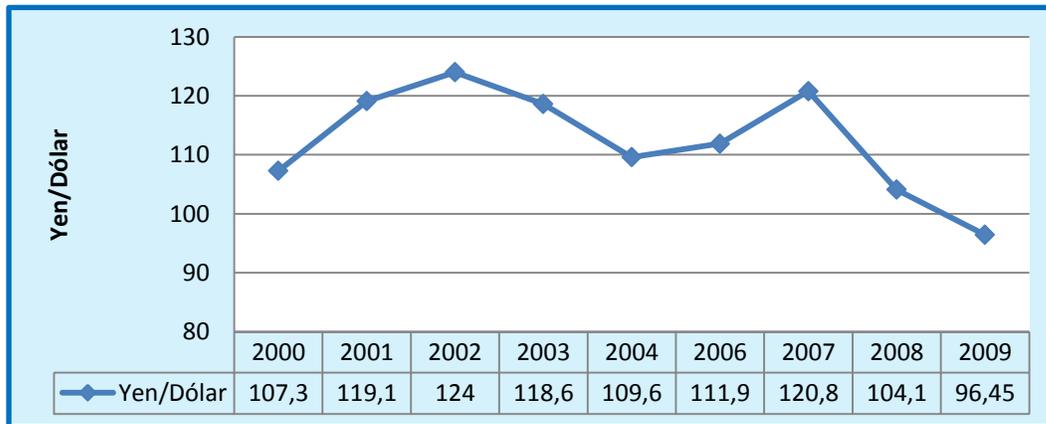
Aparte de las cinco formas anteriores mediante las cuales se puede afectar el precio del dólar también debemos sumarle el hecho de que China está creando el Fondo de Reservas Monetarias Asiático y, en Sudamérica, se está creando el Banco Sudamericano, lo que podría derrumbar al dólar afectando a sus grandes acreedores como son China, Japón y Rusia, países que ya no seguirían comprando bonos en una moneda que no tiene ningún respaldo aparte de la fe.

Como conclusión tenemos que los países que quieran evitar una crisis en su economía ante una caída del dólar deben mantener sus activos en otras monedas tales como el euro o en oro. En los países cuya moneda oficial es el dólar se tendrán y se observaran en mayor magnitud los efectos de una caída del dólar y no tendrán muchas opciones de salvación ya que sus reservas en oro fueron tomadas por la Federal Reserve Bank, estamos hablando de Ecuador, El Salvador y Panamá.

1.3.2 Yen

Japón es la segunda economía más grande del mundo, es muy dependiente de las exportaciones, por este motivo cualquier apreciación del yen frente al dólar, desfavorece la economía japonesa.

Gráfico 19: Evolución de la Devaluación del Dólar en el periodo 2000-2009 frente al Yen



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Al prestar atención al comportamiento de la moneda japonesa frente al dólar, se tiene diferentes patrones de comportamiento, el Yen desde el 2000 tiene una tendencia a devaluarse hasta el año 2002 de 107,3 Yen/dólar a 123,96 Yen/dólar, y partir de este año el yen tiene un ciclo de revaluación con respecto al dólar, en otras palabras, la moneda norteamericana se comienza a devaluar con respecto a la moneda japonesa, del 2005 otra vez el Yen comienza a devaluarse hasta el 2007 de 108,2 Yen/dólar a 120,8 Yen/dólar respectivamente, desde el año 2007 el Yen continua apreciándose con respecto al dólar.

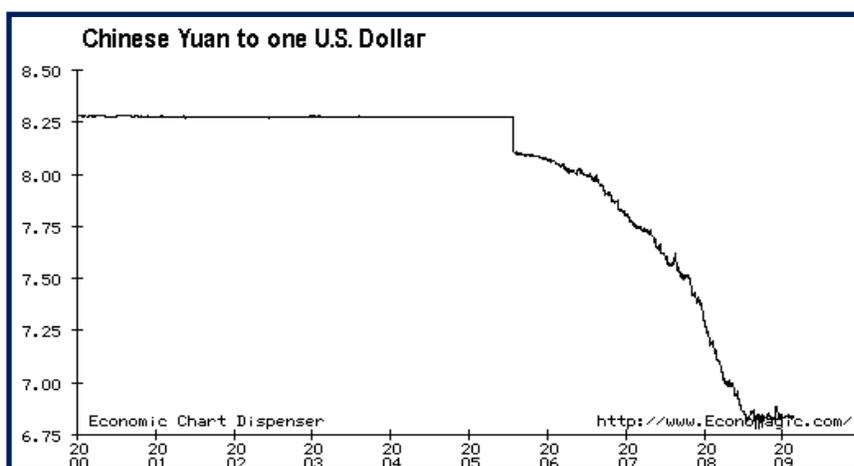
En los años 2008 y 2009 se observa un sostenido proceso de fortalecimiento del yen respecto al dólar, 104.1 a 96.45 respectivamente. Si la política cambiaria no cambia de rumbo en Japón se verá afectado en los sectores corporativos japonés continúe reportando balances con pérdidas, como es el caso del sector automotriz, Toyota ha reportado pérdidas por primera vez en 70 años, resultado del desplome de las ventas de autos. De igual manera la Nissan también reportó fuertes pérdidas: según el informe trimestral octubre – diciembre, pues en el año 2008 las ventas de vehículos habían caído en casi 20%, por lo que ha hecho recortes de alrededor del 9% de su fuerza laboral (en el mundo emplea a 235.000 trabajadores).

1.3.3 Yuan

China antes de año 2006 manejaba un régimen cambiario fijo. Posteriormente optó por un sistema cambiario flexible, dando lugar a una constante apreciación de alrededor del 18% con respecto al dólar.

En China, desde que se adoptaron las continuas devaluaciones, como parte de su política monetaria, favoreció mucho a las exportaciones de este país y aunque en los últimos años se ve una revaluación del yuan este país sigue presentando precios con los que no pueden competir otros países, por ejemplo un computador fabricado en Estados Unidos tiene un precio de 600 dólares, mientras que uno hecho en China tiene un precio de 450 dólares, por esta razón las mercancías chinas son más demandadas.

Gráfico 20: Evolución de la Devaluación del Dólar en el periodo 2000-2009 frente al Yuan



Fuente: www.bce.fin.ec

A mediados del 2008, como lo señala el Banco Central: *“Las cifras estadísticas sobre el crecimiento económico muestran sin embargo, que la economía china desaceleró bruscamente desde julio de 2008, por lo que las probabilidades de la revaluación del yuan se han reducido y por el contrario la devaluación parece un escenario más probable. De hecho, una revaluación del yuan, en un entorno de pobre crecimiento económico afectará*

negativamente a las exportaciones y generará pérdidas de empleo y cierre de las empresas.”
(Banco Central del Ecuador, Informe mensual de la economía internacional, pág.:29)

China debilitó su moneda con el fin de aumentar sus exportaciones y mantenerse en un superávit comercial. De hecho, el freno que le puso el gobierno de Hu Jintao al yuan supuso que China alcanzara a Japón como potencia económica. Ahora Japón ha reaccionado interviniendo en su moneda, devaluándola con el fin de ser competitiva en el comercio exterior y disputarle a China la hegemonía económica en Asia.

A pesar de lo anteriormente expuesto se puede observar que en los últimos años el yuan chino se ha revaluado en comparación con el dólar americano, sin embargo sigue con poder económico ya que las otras monedas no pueden competir aún con estas revaluaciones, aquí entran otro tipo de factores aparte del monetario, mismos que ya hemos explicado y detallado anteriormente.

En los últimos años, el intercambio comercial entre China y América Latina ha crecido de una manera impresionante. En 1975, el comercio bilateral era de alrededor de \$200 millones de dólares (un nivel casi insignificante en comparación con el intercambio con su socio los EE.UU.). En 2006, el intercambio comercial bi-direccional alcanzó \$70 billones dólares.

Para los países de América Latina, el fenómeno de China como socio comercial principal es, a la vez, muy significativo y novedoso. En 1995, sólo el 1% de las exportaciones de América Latina fueron destinados a la China. Entre 2000 y 2004, las exportaciones desde América Latina hacia China han crecido en un promedio del 42% por año. En el 2005, el 10% de las exportaciones latinoamericanas se fueron para China.

A nivel específico, en tan sólo 1 año, en el transcurso del 2006, las exportaciones de Venezuela a China aumentaron 114%, las de Bolivia en 50%, y las de Brasil en 29%. La demanda China ha aumentado los precios globales, permitiendo que América Latina tenga un mejor rendimiento para todos los productos primarios.

En cuanto al ingreso de los productos chinos hacia el mercado latinoamericano, en los últimos años, éstos han crecido aun más rápido que las importaciones que realiza China desde la región, excepto en lo que tiene que ver con productos primarios. En el 2006, por ejemplo, las exportaciones desde la China a América Latina crecieron 52.1%, mientras que las importaciones solo crecieron el 27.1%, haciendo que los \$36.0 billones de ventas Chinas a América Latina superaran los \$34.2 billones de ventas de América Latina a China. En consecuencia, América Latina tiene ahora un déficit comercial neto con la China.

La relación de comercio entre Ecuador y China es una de las que más rápidamente se ha expandido entre todos los países de América Latina. Solo durante 2006, las exportaciones ecuatorianas a la Republica Popular China aumentaron 53%, destacándose las exportaciones de metales, petróleo, y productos agrícolas y sus importaciones desde Ecuador se duplicaron.

Con respecto a la inversión, antes de 2006, la cantidad de capital chino en Ecuador era casi insignificante, pero en 2007, cuando el miembro del politburó chino Li Chanchung visitó Ecuador, pudo proclamar que las inversiones de China en Ecuador alcanzaban el 1.8 billón de dólares, lo cual convertía a este país en el destino número uno de capital chino en toda América Latina.

Aunque el sector agrícola de Ecuador exporta una cantidad limitada de productos a China, y aunque el país compra muchos bienes manufacturados chinos, la relación entre Ecuador y la China se centra principalmente en petróleo.

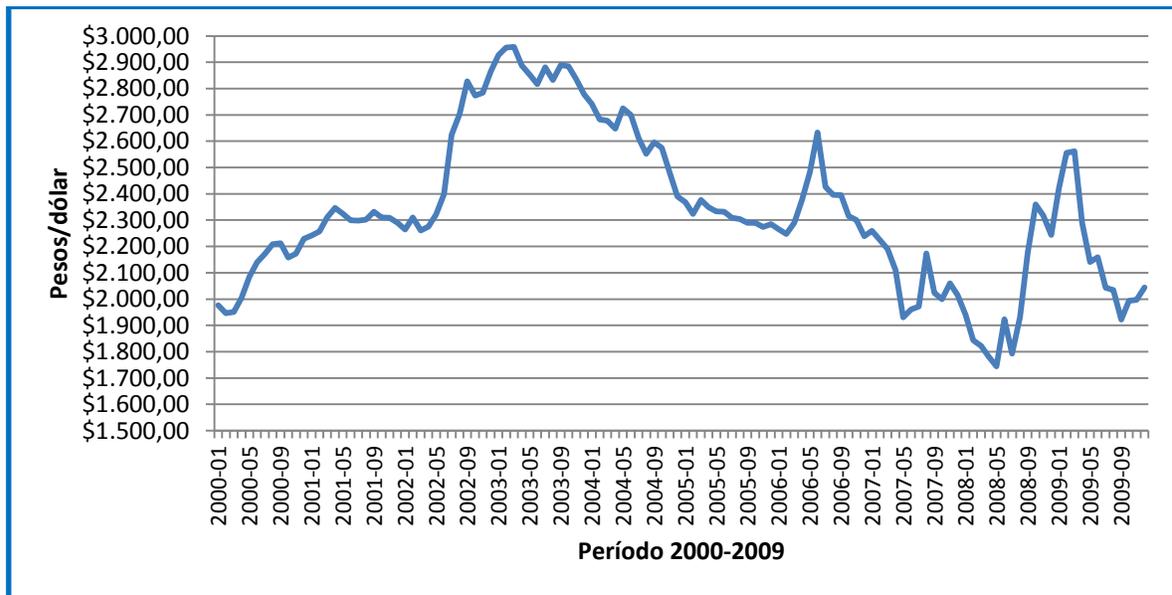
La posición geográfica de Ecuador en la costa del Pacífico, y respecto de Brasil, hace que el país sea un punto de acceso importante a América del Sur de bienes chinos, y un punto de salida importante para la comercialización de productos primarios. Dentro de este contexto, un proyecto de infraestructura importante, es el corredor Manta-Manaus-Belén, que constituirá una ruta relativamente rápida y económica para conectar a China con proveedores y mercados de América Latina a través de Ecuador, el norte de Perú y Brasil.

1.3.4 Peso Colombiano

Durante el año 2000, el peso colombiano mantuvo una tendencia devaluatoria registrando a una cotización en enero en aquel año de 1976.72 a 2 229.18 pesos colombianos por dólar en diciembre. El tipo de cambio nominal anual fue 2 087.42.

En el año 2001, continua la tendencia del peso colombiano a la devaluación, en enero de este año el tipo de cambio fue de 2 240.80 pesos colombianos por dólar, en diciembre alcanzo a ser de 2 291.18 pesos colombianos por dólar. El tipo de cambio nominal anual fue de 2 299.77 pesos/dólar, el mismo que fue mayor si lo comparamos al año 2000. En el año 2002, la tasa de cambio nominal anual fue \$2,507.96 pesos/dólar. El año 2003 existió la más alta devaluación anual, la misma que fue de \$2,877.50 pesos colombianos por dólar. A partir del año 2004 hasta el año 2008, la moneda colombiana empieza apreciarse pasando de 2 626.22 pesos/dólar a 1 966.26 pesos/dólar respectivamente. (ver Gráfico 20)

Gráfico 21: Evolución de la Devaluación del Dólar en el periodo 2000-2009 frente al peso colombiano



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

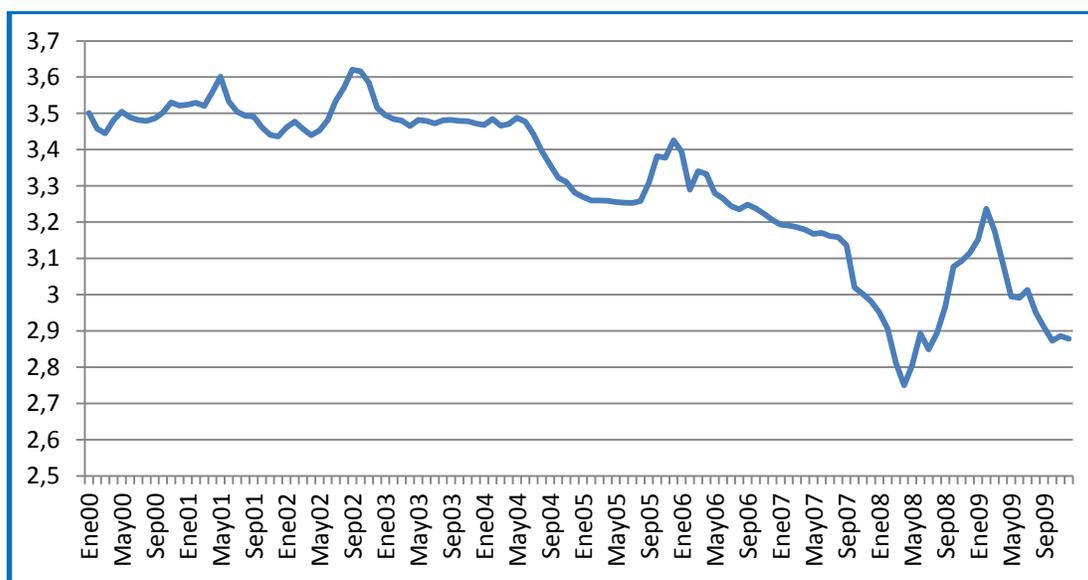
El peso colombiano se ha depreciado desde mediados de diciembre de 2008 y fines de enero de 2009, alrededor del 8%. La pérdida de valor adquisitivo del peso es de alrededor del 20%, si se la compara al inicio de septiembre del 2008. Este comportamiento, responde a varios factores, entre los que se destaca la baja de los precios de los commodities en el 2008, la reducción de las exportaciones colombianas, un claro ejemplo en este sentido fue la disminución de las exportaciones con Venezuela, resultado de las restricciones comerciales impuestas a los automóviles.

Según el Banco Central del Ecuador: *“la devaluación del peso colombiano, significó un abaratamiento relativo de las exportaciones colombianas, respecto de las exportaciones ecuatorianas. En efecto, el tipo de cambio real bilateral Ecuador-Colombia se ha apreciado entre agosto 2008 y enero 2009 en alrededor de 18%.”* (Banco Central del Ecuador; Informe mensual de la Economía Internacional 2009; pág.: 31

1.3.5 Sol

La tendencia de la moneda peruana, el sol, desde el año 2000 hasta el año 2004 ha registrado una continua devaluación con respecto al dólar, variación entre 3,4 a 3,6 soles por dólar durante ese periodo; pero a partir del año 2004 al 2008 comienza a apreciarse el sol con respecto al dólar o, en otras palabras, el dólar se comienza a devaluar con respecto a la moneda peruana, pasando de 3,6 a 2,8 aproximadamente, desde el año 2008 hasta el 2009 se comienza a devaluar otra vez. (Ver Gráfico 21)

Gráfico 22: Evolución de la Devaluación del Nuevo Sol en el periodo 2000-2009 con respecto al Dólar



Fuente: Banco Central de Reserva del Perú

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En conclusión podemos decir que durante el periodo de estudio, la moneda peruana ha tenido una tendencia casi definida a la apreciación del tipo de cambio, en otras palabras se ha necesitado menos soles para intercambiarlos por un dólar. Esto claramente constituye una clara ventaja para nuestras exportaciones.

CAPÍTULO II

2. LA INCIDENCIA DE LAS DEVALUACIONES REALES DEL DÓLAR EN EL COMERCIO EXTERIOR ECUATORIANO

Al momento de adoptar la dolarización en nuestro país, se eliminó la capacidad de hacer política monetaria y cambiaria. El Banco Central del Ecuador tenía la soberanía de emitir la moneda y ser prestamista de última instancia. El Ecuador durante el tiempo vigencia del sucre estableció muchas devaluaciones de la moneda bajo diferentes esquemas cambiarios para así lograr mayor competitividad en el sector del comercio internacional, Sin embargo, a inicios del año 2000, implementada de manera oficial la dolarización, el país perdió la facultad de devaluar la moneda, mecanismo que aparentemente mejoraba las exportaciones ecuatorianas.

Un aumento del tipo de cambio real puede aumentar la rentabilidad y la demanda externa de la producción de bienes destinados a la exportación, en base a lo cual el gobierno puede incentivar al fortalecimiento de los sectores dedicados a la producción de bienes exportables y, paulatinamente, el apareamiento de nuevas actividades productivas, generación de empleo, desarrollo de economías de escalas. Sin embargo, la devaluación encarece las importaciones y el costo de la deuda externa aumenta: hay implicaciones en el sector financiero, en las tasas de interés y, lo que es más grave, hay problemas de inflación por la constante desvalorización de la moneda nacional, lo que sumada a factores especulativas puede desembocar en una espiral inflacionaria. estos factores no han permitido que en general en los países sudamericanos se mantenga una devaluación real del tipo de cambio y lógicamente nuestro país no ha sido ajeno y muchos menos estamos a merced del dólar en nuestra economía.

Para poder estudiar la incidencia que ha tenido las devaluaciones reales en el comercio exterior ecuatoriano se necesita saber cuáles son los países con mayor incidencia en nuestro mercado, el BCE determina la ponderación de participación comercial de los diferentes países con respecto al Ecuador, para lo cual utiliza la siguiente fórmula:

$$PM = \frac{x_i + M_i}{X_m + M_m}$$

Donde:

x_i : Representa las exportaciones (sin tomar en cuentas las exportaciones petroleras) en USD dólares F.O.B¹⁵ para cada país de la muestra.

m_i : Representa las importaciones en USD dólares F.O.B desde cada país de la muestra.

X_m : Las exportaciones valoradas en USD dólares F.O.B para total de la muestra.

M_m : Las importaciones valoradas en USD dólares F.O.B para total de la muestra.

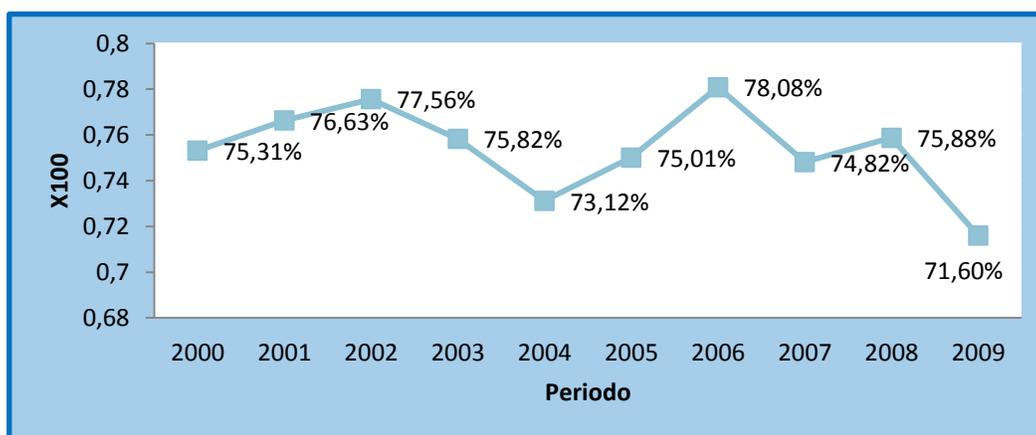
Mediante el cálculo de las ponderaciones aplicada a los países que intervienen en el comercio con Ecuador, se obtuvo que los países con mayor nivel de participación como socios comerciales del país son los siguientes:

- Estados Unidos de Norteamérica
- Japón
- Colombia
- Alemania
- Italia
- España
- Chile
- Perú
- Brasil
- México
- Venezuela
- Bélgica
- Argentina
- Reino Unido
- Francia

¹⁵ Del inglés free on board, puesto a bordo. Fórmula de pago o clave utilizada en el comercio internacional para indicar que el precio de venta de un determinado artículo incluye el valor de la mercancía y los gastos de transporte y maniobra.

En el gráfico 22, tenemos la evolución del nivel de participación porcentual¹⁶ de los principales socios comerciales del Ecuador, donde se distingue que desde el año 2000 hasta el 2009, el comercio con estos 15 países han representando más del 70% del comercio exterior del país.

Gráfico 23: Evolución de la Participación de los Principales Socios Comerciales del Ecuador en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

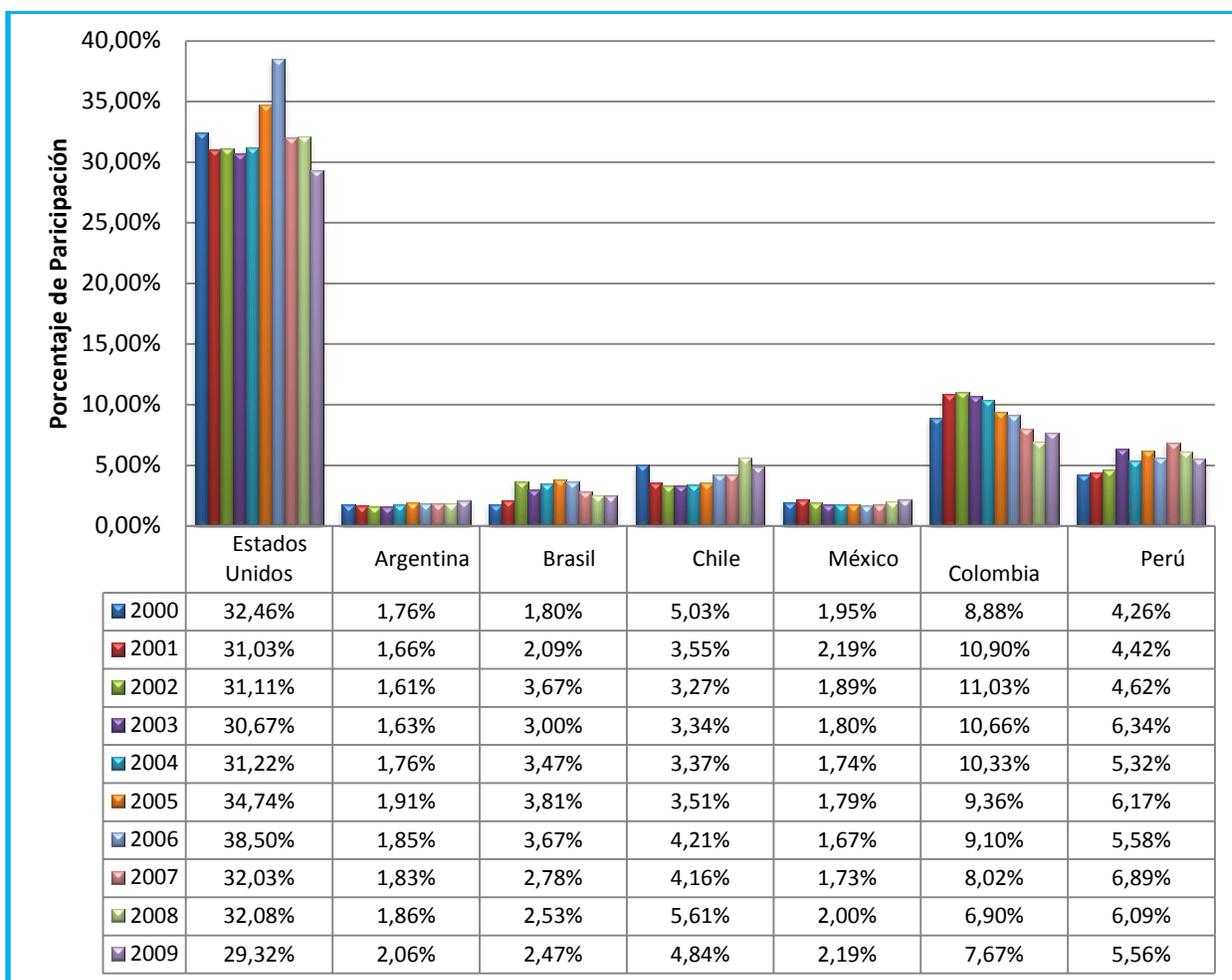
Dentro de este grupo de países, el principal socio comercial que tiene nuestro país son los Estados Unidos, con el cual específicamente tenemos más del 30% de participación comercial, es decir, la mayor parte de las exportaciones e importaciones del país se dirigen o provienen de ese país.

Entre los países sudamericanos tenemos a Colombia, Perú, Chile, Venezuela y Brasil. El comercio Ecuador-Colombia durante 2000-2009 ha sido creciente, cuya participación en las exportaciones e importaciones con nuestro país asciende del 7% al 11%, convirtiéndolo así en nuestro segundo socio comercial. Chile, por su parte, tiene una participación en nuestro mercado del 3% al 5%. El comercio con Perú varía del 4% al 6% durante todo el período de estudio, mientras que Venezuela ha estado entre el 4% al 8%.

¹⁶ Variación porcentual obtenida de la sumatoria de exportaciones e importaciones FOB de los 15 mayores socios comerciales dividido para la suma del total de las exportaciones e importaciones FOB de cada año.

En el continente europeo destacan Italia y España, con estos países hemos tenido una participación de comercio entre el 1% al 4%.

Gráfico 24: Evolución del porcentaje de participación de los principales socios comerciales del Ecuador en el periodo 2000-2009

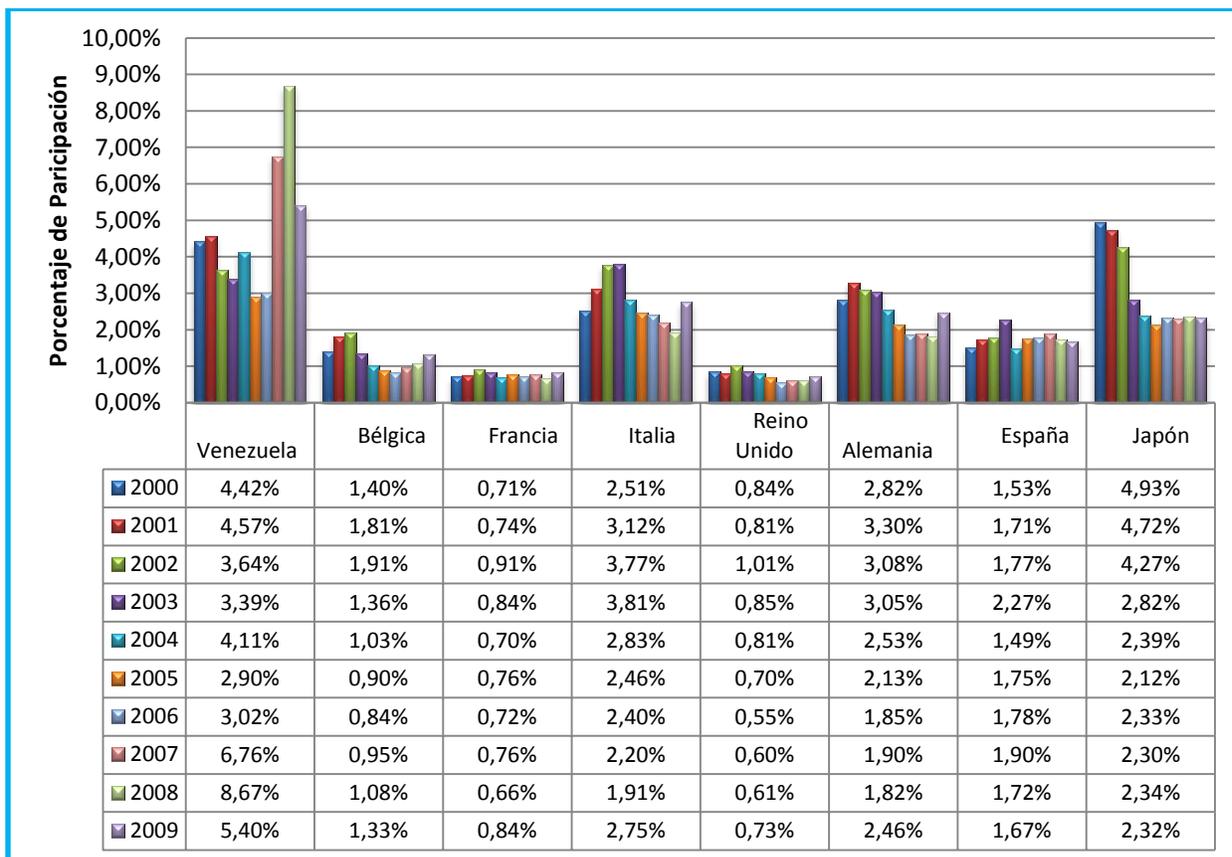


Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Finalmente, en el continente asiático tenemos a Japón, el cual registra una participación con nuestro comercio del 2% al 4% durante el periodo 2000-2009. (Ver Grafico 24). Tanto Francia como Reino Unido se tiene una participación muy bajo la cual es mejor al 1%.

Gráfico 25: Evolución del porcentaje de participación de los principales socios comerciales del Ecuador en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Una vez que ya hemos definido las devaluaciones y apreciaciones reales que ha tenido el dólar en el periodo 2000-2009, ahora nos centraremos en ver cómo dichas variaciones han afectado a las exportaciones e importaciones que ha mantenido el Ecuador con sus principales socios comerciales. A continuación, analizaremos el comportamiento de la balanza comercial que ha tenido el Ecuador con respecto a sus principales socios comerciales; se examinarán los montos de las transacciones comerciales, los productos que se tranzan, y el respectivo saldo de la balanza comercial.

En este contexto, hacemos referencia a los principales acuerdos comerciales que mantiene el Ecuador con los socios comerciales:

El 26 de Mayo de 1969, se firmó el acuerdo de Cartagena, el mismo que fue firmado entre Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, así se dio origen a la Comunidad Andina de Naciones (CAN)¹⁷, este acuerdo llegó a complementarse con un plan de integración en el año 2005¹⁸.

En la actualidad este tratado de integración es formado por Bolivia, Ecuador y Perú, los mismos que se han visto beneficiados con un incremento del 16% en sus exportaciones, pasando de USD 1,396 millones en el 2005 (año de la profundización comercial) a USD 1,626 millones en el 2009¹⁹. La CAN ha logrado alcanzar preferencias arancelarias con Estados Unidos y Europa, los cuales han sido complementados con Sistema General de Preferencias²⁰, el mismo que se originó en 1968, el objetivo principal de este sistema es fomentar las relaciones comerciales entre países desarrollados y en vías de desarrollo. Este sistema, es de índole unilateral por lo que no es considerado como tratado o acuerdo comercial.

Otro importante acuerdo es: la “Ley de Preferencias Andinas de los Estados Unidos de América”, el ATPDA²¹, el mismo que beneficia a 6100 productos con arancel cero para su ingreso al mercado norteamericano, los productos que se gravan con arancel cero son principalmente los no tradicionales en donde destacan: rosas frescas, frutas, legumbres y hortalizas en su estado natural e industrializado que se encuentra excluido, medicinas, concentrados de frutas, madera industrializada, sombreros de paja toquilla en sus diferentes presentaciones, productos de la cerámica, tabaco en rama, filetes y demás carnes de pescado, plantas vivas, esquejes e injertos, preparaciones alimenticias, artesanías varias, productos de

17 Comexi, Acuerdos Comerciales “Acuerdo de Cartagena”

18 Comunidad Andina de Naciones, Reseña Histórica

19 Banco Central del Ecuador, Información Estadística Mensual, Sector Externo, Exportaciones FOB por Área Económica y país

20 Comexi, Acuerdos Comerciales “Sistema General de Preferencias (SGP)”

21 Con el propósito de contrarrestar la producción, industrialización y comercialización de estupefacientes, promover desarrollar y fomentar cultivos alternativos a la coca y sobre todo compensar los gastos en que incurren los gobiernos de los Países Andinos para frenar el comercio ilícito de estupefacientes, el 4 de Diciembre de 1991 y para una vigencia de 10 años, el Gobierno de los Estados Unidos de América instituyó en favor de Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y posteriormente Venezuela, la LEY DE PREFERENCIAS ARANCELARIAS ANDINAS o ATPA (por sus siglas inglés de Andean Trade Preference Act).

vidriería, instrumentos musicales. Otro acuerdo trascendental es el que se tiene con la Unión Europea, denominado “Ley de Preferencias Arancelarias Andinas de la Unión Europea”, el cual beneficia sobre todo a las exportaciones de banano, limones y fresas. También existe los Acuerdos de Complementación Económica entre diferentes países de la región como: Colombia, Perú y Venezuela.

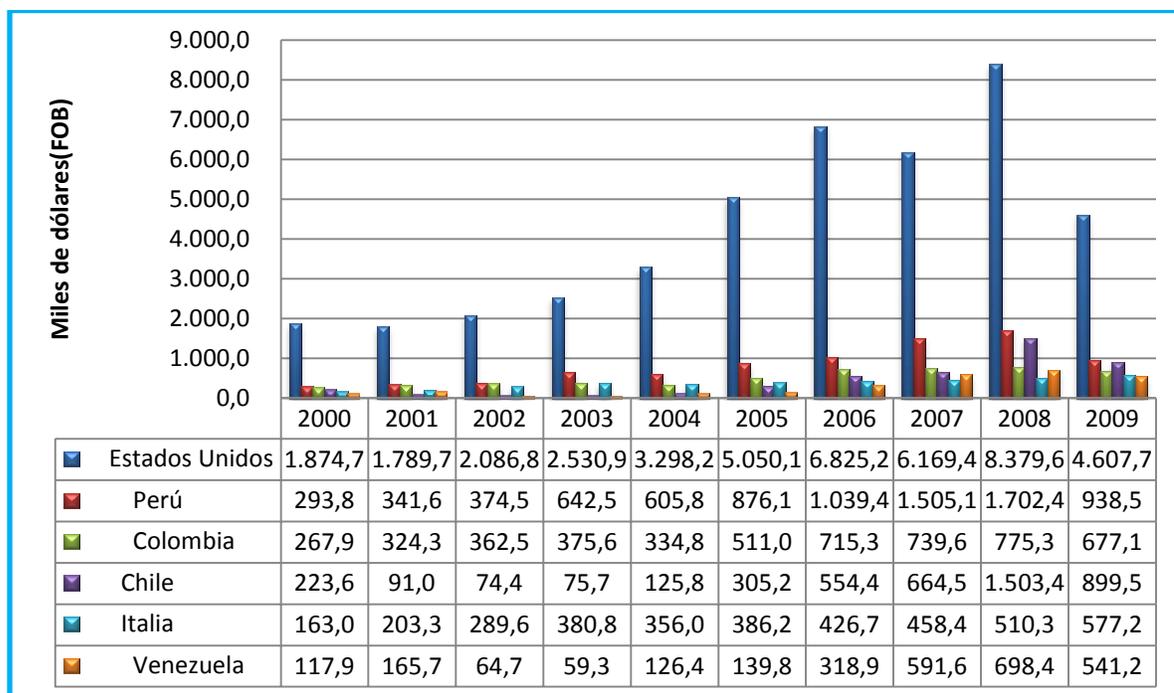
Se debe tomar en cuenta que dentro de este análisis se excluye al petróleo y sus derivados debido a que su comercialización y precio de venta a más de la devaluación real del dólar depende de otros factores como: cuotas impuestas por la OPEP, especulación en el mercado de los futuros, decisiones de monopolios que manejan el mercado de petróleo y, por último, por la importancia que tienen como fuente de energía, por este motivo podemos decir que el precio de este producto no se limita a la oferta y demanda, y tampoco a la devaluación o apreciación del dólar.

A continuación se presenta el análisis de exportaciones, importaciones y balanza comercial del Ecuador con los diferentes socios comerciales, empezando por los socios comerciales más importantes.

2.1 Las Exportaciones y la Devaluación Real

Para poder determinar si ha incidido la devaluación real en las exportaciones se hará el análisis de los principales socios comerciales del Ecuador con los cuales tenemos exportaciones significativas como es el caso con Estados Unidos, Chile, Colombia, Perú, España, Venezuela e Italia. (Ver Gráfico 25 y 26)

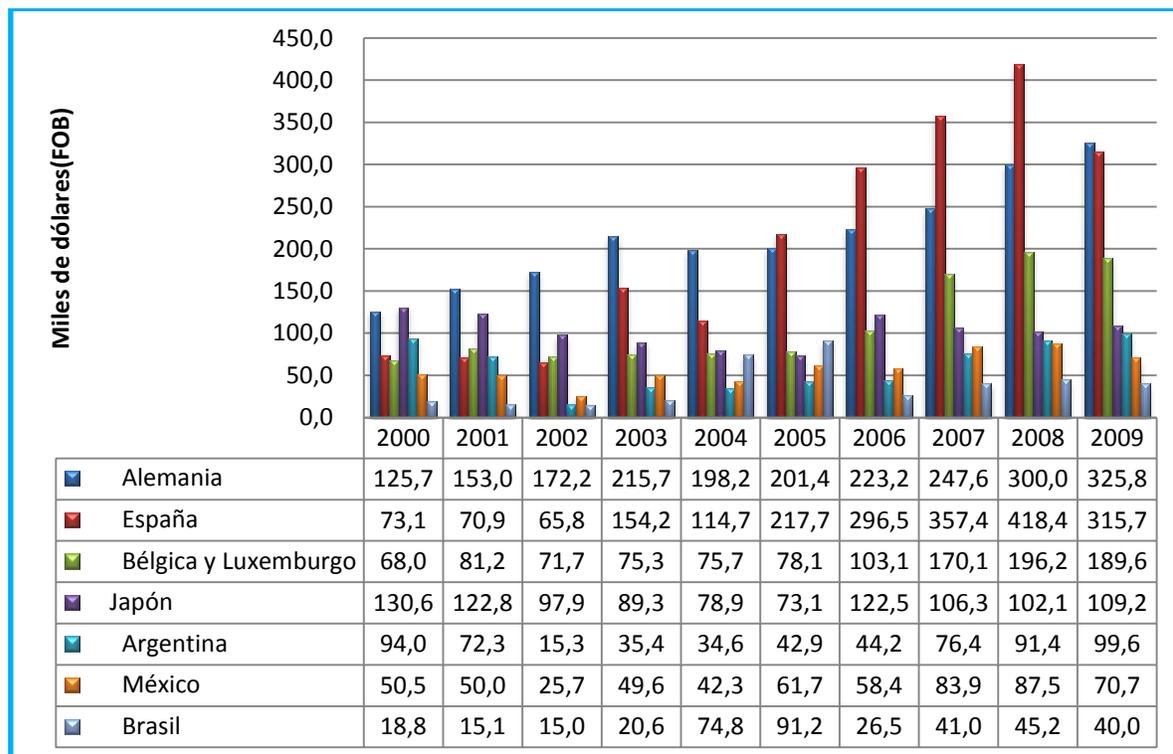
Gráfico 26: Evolución de las exportaciones FOB con respecto a los principales socios comerciales en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Gráfico 27: Evolución de las exportaciones FOB con respecto a los principales socios comerciales en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

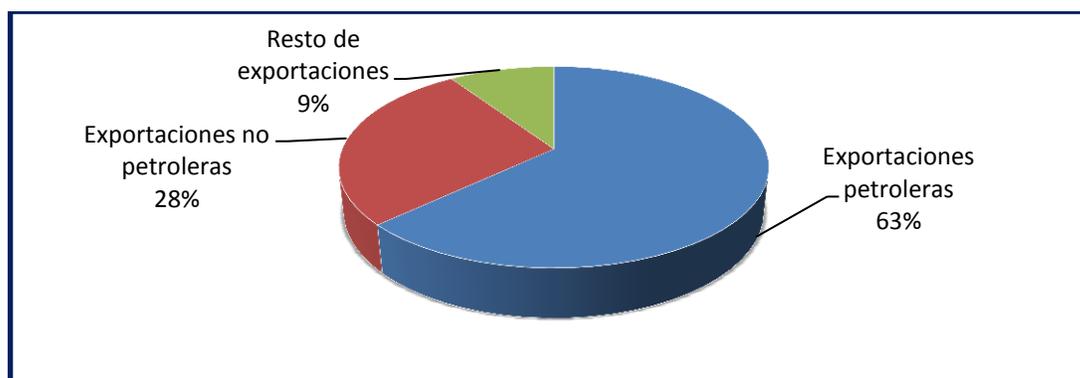
A continuación se indican las incidencias de las devaluaciones reales en las exportaciones de los siguientes países:

2.1.1 Estados Unidos

Los Estados Unidos otorga al Ecuador preferencias arancelarias a través de dos mecanismos: el Sistema Andino de Preferencias Arancelarias (ATPDEA) y el Sistema Generalizados de Preferencias (SGP). El Ecuador recibe de la OMC, el trato de nación más favorecida (NMF), con esto ciertas partidas ingresan al mercado norteamericano con arancel cero.

Generalmente las exportaciones ecuatorianas se encuentran concentradas dentro de pocos productos, por ejemplo en el año 2009, las 10 principales partidas de exportación concentraron el 90.58% del total de las exportaciones con destino hacia los Estados Unidos. El 63.03% corresponde a la exportación de crudo de petróleo y 27.55% a las exportaciones no petroleras dentro de las 10 principales partidas, el 9.42% representa al resto de las exportaciones, cabe señalar que en el año 2009 se exportó un total de 1304 partidas.

Gráfico 28: Concentración de las exportaciones Ecuador-EEUU en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

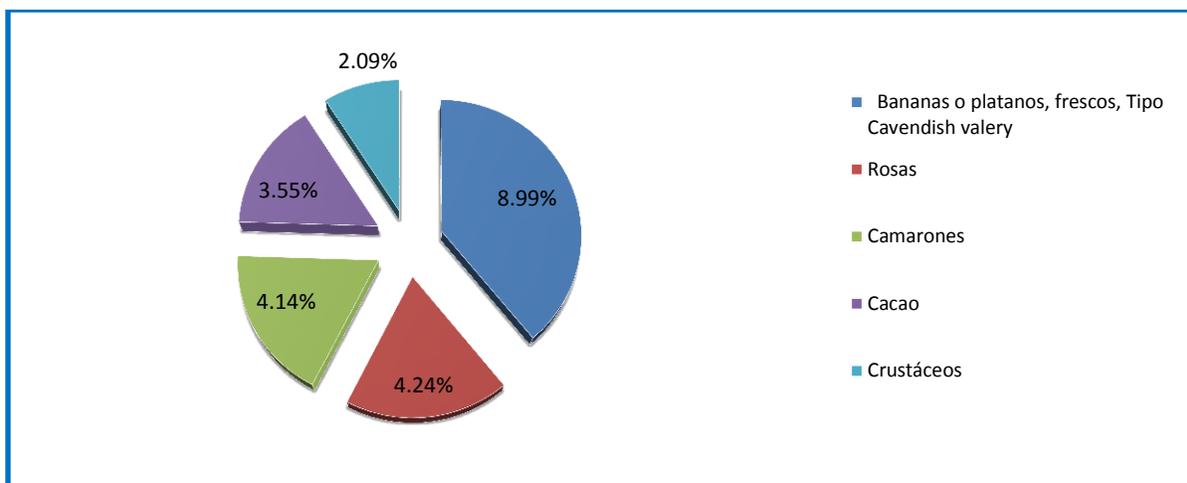
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Los principales productos de exportación no petrolera hacia el mercado norteamericano en el año 2009 tenemos:

- Bananas o plátanos, frescos, Tipo Cavendish valery
- Camarones
- Rosas
- Atunes
- Camarones

Como se observa en el presente gráfico, entre las exportaciones no petroleras tenemos: Bananas o plátanos de tipo Cavendish Valery representado el 8.99% del total de las exportaciones FOB durante en el año 2009, seguido por las exportaciones de rosas siendo el 4.24%, camarones con 4.14%, cacao con el 3.55% y crustáceos con 2.09% del total de las exportaciones FOB.

Gráfico 29: Principales exportaciones no petroleras a Estados Unidos en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Este es el país al cual se ha exportado la mayor cantidad de sus productos a lo largo de todo el periodo en estudio, por lo que representa más del 30% de participación en nuestro mercado, según como se puede apreciar en el gráfico 23.

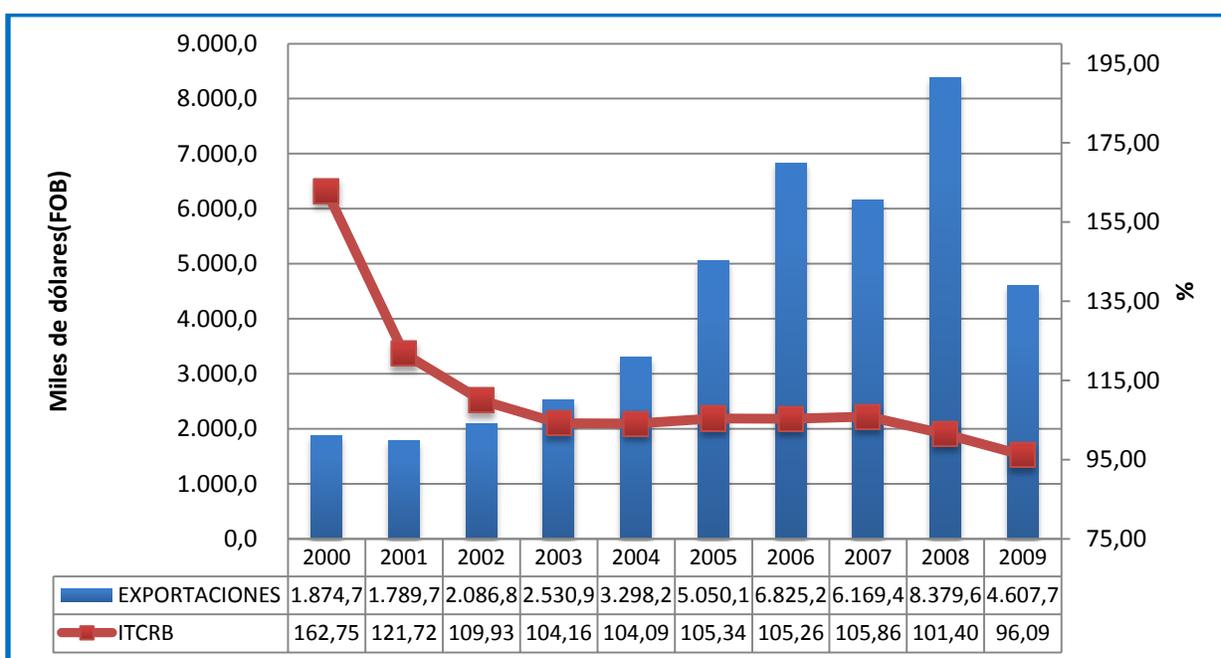
El tipo de cambio real bilateral del Ecuador con respecto a Estados Unidos ha registrado una devaluación real durante todo el periodo 2000-2009, pues todos los años que involucra el período de estudio sobrepasa el 100% del año base.

En el año 2000 hubo una devaluación del tipo de cambio real, pues nuestros productos se ajustaron al precio que tenían en su país, por lo que bienes nacionales se volvieron más competitivos en comparación a los norteamericanos.

En el año 2001 se tiene una caída brusca del tipo de cambio real, en consecuencia los bienes ecuatorianos se volvieron menos competitivos o más costosos, esto sucedió por la recalibración de precios a nivel internacional por el hecho de haber entrado en un sistema de dolarización; por este motivo las exportaciones disminuyeron.

Se tiene que desde el año 2003 hasta el año 2008 hay un tipo de cambio real aparentemente constante fluctuando en un intervalo que va del 104% al 105% (ver Gráfico 29) por lo cual las exportaciones han tenido un crecimiento considerable, especialmente del año 2008, donde el Ecuador obtuvo alcanzó los USD 8.379.6 (miles de dólares), valor que refleja una aparente relación directa que existe entre la devaluación real con el aumento de las exportaciones. Sin embargo hay que recalcar que también el incremento de las exportaciones se debió a otras políticas tales como acuerdos comerciales, preferencias arancelarias como la firma del ATPDEA²², tratado que favorece a las exportaciones tradicionales como: banano, café, cacao y no tradicionales como: brócoli, flores, artículos de madera, frutos tropicales, atún y textiles.

Gráfico 30: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Estados Unidos en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

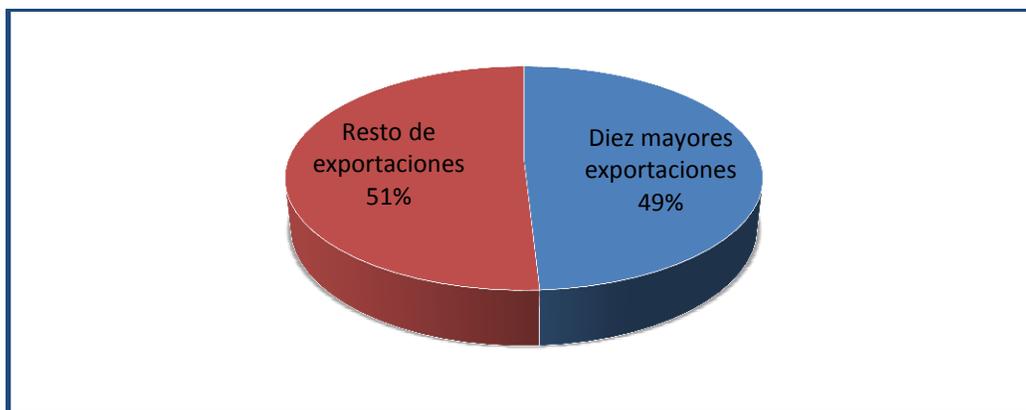
²² El ATPDEA es la Ley de Promoción Comercial Andina y Erradicación de la Droga creada por el gobierno de los Estados Unidos para fortalecer las economías de Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, y apoyarlas en su lucha contra el narcotráfico. Gracias a este tratado, 6100 partidas arancelarias tienen acceso libre a Estados Unidos. Además, esta Ley se creó para generar mayor empleo e inversión en los países participantes y así, fortalecer sus economías y apoyar su estabilidad política y social.

2.1.2 Colombia

Las relaciones comerciales Ecuador-Colombia se han sustentado dentro de la Comunidad Andina de Naciones, desde año 1993, estas dos naciones pertenecen a la Zona de Libre de Comercio Andina y a la Unión Andina Aduanera desde el año 1995.

Las 10 principales partidas de exportación abarcan el 49.12% del total de las exportaciones FOB en el año 2009, el 50.88% corresponde al resto de las exportaciones. Cabe señalar que al vecino del norte se exporto un total de 971 partidas.

Gráfico 31: Concentración de las exportaciones Ecuador-Colombia en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

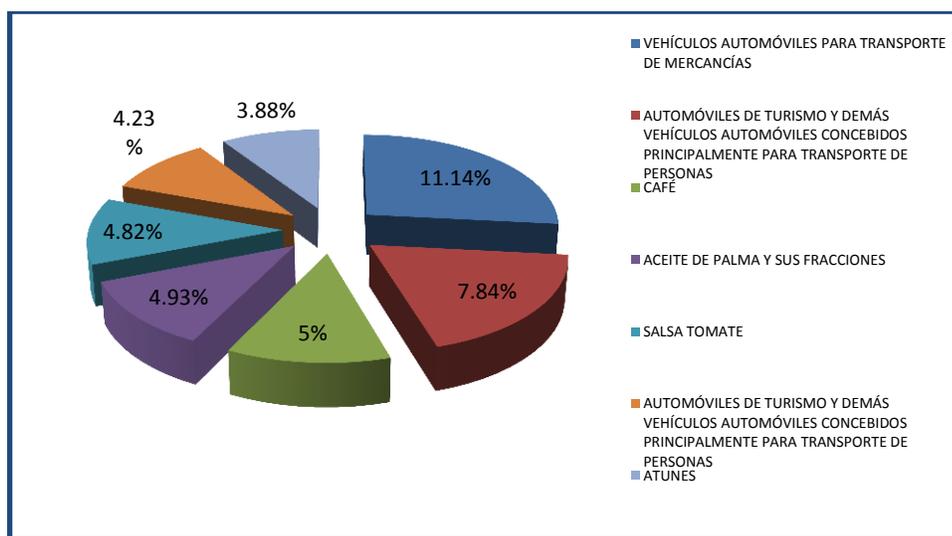
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Las exportaciones ecuatorianas a Colombia, se concentraron principalmente en los sectores de agroindustria, industria automotriz, agropecuaria, química básica y petróleo, entre otros.

Entre los principales productos exportados no petroleros por Ecuador al mercado colombiano son los siguientes:

- Vehículos autom3viles para transporte de mercancías
- Autom3viles de turismo y dem3s veh3culos autom3viles concebidos principalmente para transporte de personas
- Caf3
- Aceite de palma y sus fracciones
- Salsa tomate
- Los dem3s: autom3viles de turismo y dem3s veh3culos autom3viles concebidos principalmente para transporte de personas
- Atunes
-

Gr3fico 32: Principales exportaciones no petroleras a Colombia en el a3o 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

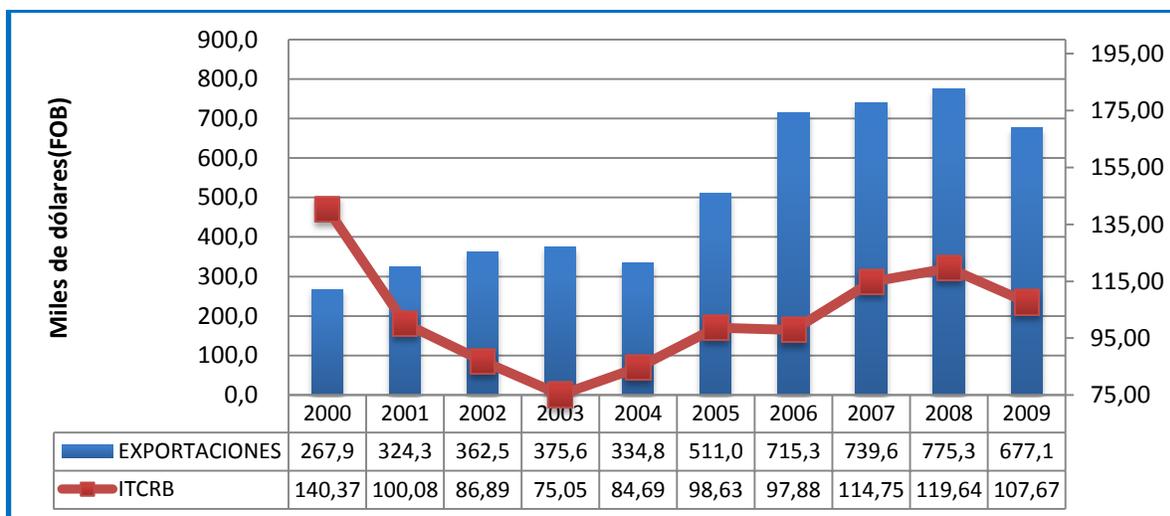
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Como se observa en la gr3fica precedente del total de las exportaciones en el a3o 2009 con Colombia el 11.14% del total de estas corresponde a sector automotriz principalmente a veh3culos para transporte de mercancías. El segundo lugar se encuentra tambi3n al sector automotriz, exportando autom3viles de turismo principalmente para el transporte de personas. En tercer lugar tenemos al caf3 con el 5%, le siguen el “aceite de palma y sus fracciones” (4.93%), “salsa de tomate” (4.82%), los dem3s: “autom3viles de turismo” (4.23%) y atunes (3.88%).

En cuanto a la evoluci3n del tipo de cambio real Ecuador-Colombia se observa que este 3ndice disminuye a partir del a3o 2000 hasta el a3o 2003 pasando de 140.37% a 75.05%

respectivamente con lo cual las exportaciones no se vieron afectadas ya que pasaron de 267.9 (miles de dólares FOB) a 375.6 (miles de dólares FOB) en el 2003, las exportaciones a este país en este lapso de tiempo no han tenido con crecimiento considerable. (Ver gráfico 32)

Gráfico 33: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Colombia en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

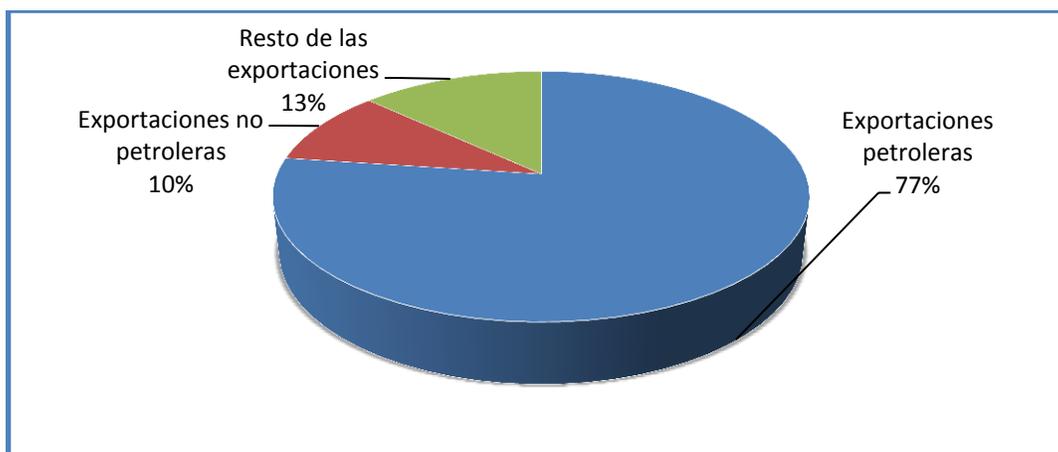
A partir del año 2005 el ITCRB tiende a crecer así acercándose al año base así tenemos un 98.63 en este año con lo cual las exportaciones de incrementaron de 334.8 (miles de dólares FOB) en 2004 a 511 (miles de dólares FOB), esta depreciación continua hasta el 2008 con lo cual se exporto a Colombia un total de 775.3 (miles de dólares FOB). Cabe recalcar que desde el año 2007 al 2009 el ITCTB sobrepasa el 100% del año base.

En el año 2009 notamos que el Tipo de Cambio Real disminuye de 119.64% en 2008 a 107.67%, y consecuentemente las exportaciones disminuyeron de 119.64 (miles de dólares FOB) a 107 (miles de dólares FOB).

2.1.3 Perú

El comercio exterior Ecuador-Perú, se encontró fuertemente concentrado por las 10 principales partidas de exportación, las mismas que representaron el 86.9% del total de las exportaciones FOB en el año 2009. Dentro estas partidas de exportación, el 77.13% fueron petroleras (“aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso”), el resto de las exportaciones significaron el 13.1%. En el año 2009, según información del Banco Central del Ecuador, se exportaron un total 936 partidas.

Gráfico 34: Concentración de las exportaciones Ecuador-Perú en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

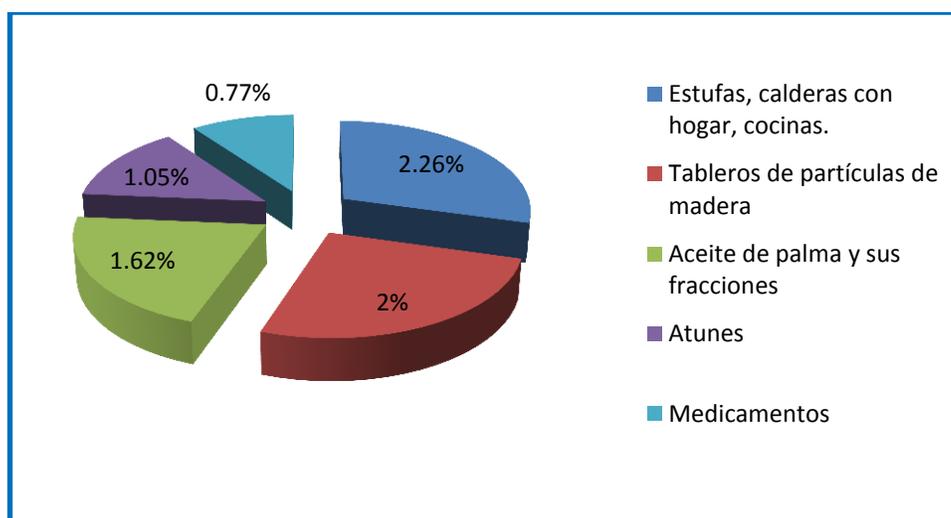
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Entre los principales productos exportados no petroleros por Ecuador al mercado peruano en el año 2009 son los siguientes:

- Estufas, calderas con hogar, cocinas (incluidas las que puedan utilizarse accesoriamente para calefacción central), barbacoas (parrillas), braseros, hornillos de gas, calentaplatos y aparatos no eléctricos similares.
- Tableros de partículas de madera.
- Aceite de palma y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente.
- Atunes.

- Medicamentos (excepto los productos de las partidas 30.02, 30.05 ó 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos.

Gráfico 35: Principales exportaciones no petroleras a Perú en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

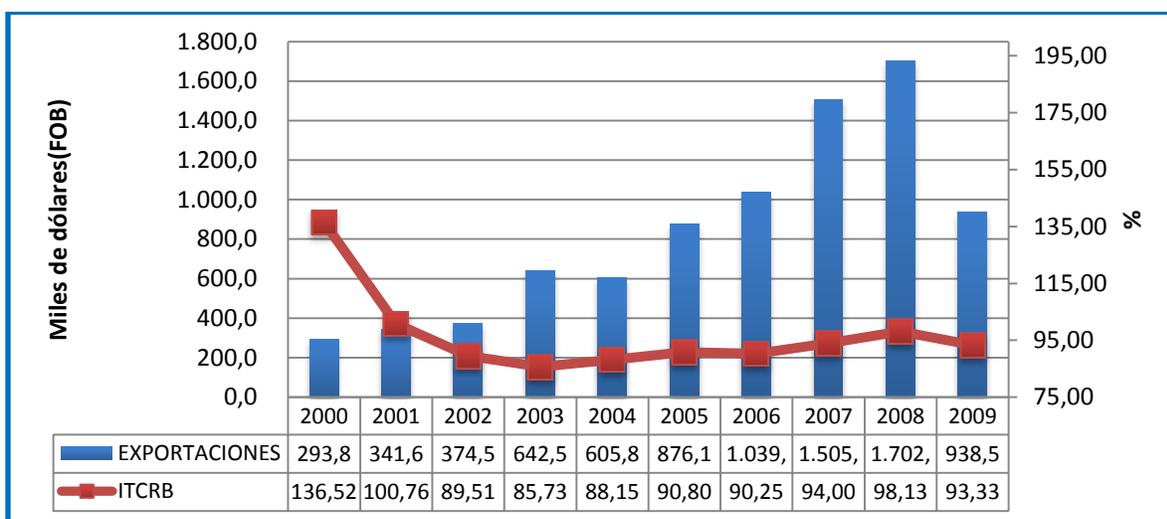
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Como se observa en el gráfico precedente tenemos las siguientes partidas de exportación: el 2.26% del total de las exportaciones FOB correspondieron a “estufas, calderas con hogar, cocinas (incluidas las que puedan utilizarse accesoriamente para calefacción central), barbacoas (parrillas), braseros, hornillos de gas, calentaplatos y aparatos no eléctricos similares”, “tableros de partículas de madera” con el 2%, “aceite de palma y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente” con el 1.62%, “atunes” con el 1.05% y “medicamentos” constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos” con 0.77%.

En cuanto a la variación del tipo de cambio real entre Ecuador y Perú, no ha influenciado en su totalidad en las exportaciones hacia este país. Existen años como el 2002 y 2003, en donde se tiene una disminución del ITCRB, pasando de 89.51% al 85.73% respectivamente, con lo cual las exportaciones debieron disminuir en una forma no tan pronunciada; pero al

contrario, aumentan casi el doble, de 374.5 (miles de dólares) en 2002 a 642.5 (miles de dólares) en el 2003, esto debido al incremento de las exportaciones en “aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso”, el mismo que casi de duplico²³ en este tiempo. En el transcurso del 2008 al 2009 existe una baja en el ITCRB de 98.13% a 93.33% pero esta vez sí disminuye la cantidad exportada de 1702.4 (miles de dólares) a 938.5 (miles de dólares), esto debido principalmente a la crisis financiera causada por la burbuja inmobiliaria en Estados Unidos.

Gráfico 36: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Perú en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Del 2006 al 2007 existe un aumento del tipo de cambio real de 90.25% a 94% respectivamente con lo cual nuestras exportaciones aumentaron de 1039.4 (miles de dólares) a 1505.1 (miles de dólares). El ITCRB no explica de una manera clara el aumento o disminución de los productos exportados al Perú, pues también influye la variación del precio de nuestros productos en el mercado internacional, establecimientos de cupos de exportación, movimientos inusitados de las tasas de interés internacionales.

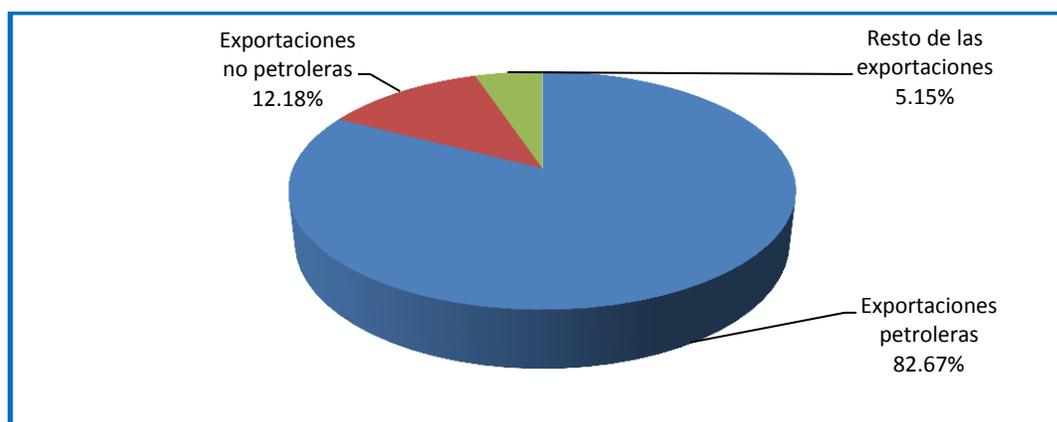
²³ Según el Banco Central, en el año 2002 se exportó 2.9196 (miles de dólares FOB) y en el año 2003 se exportó 4.964 (miles dólares FOB).

2.1.4 Chile

Las relaciones comerciales Ecuador-Chile, se han mantenido dentro el Acuerdo de Complementación Económica, el último protocolo adicional fue firmado el 22 de abril de 2004, en el mismo se menciona la Cooperación Aduanera entre los dos países²⁴.

Al igual que Estados Unidos y Perú, nuestras exportaciones hacia Chile, se encontraron focalizadas en pocos productos en el año 2009. Las 10 partidas centralizaron el 94.85% del total de la exportaciones dirigidas a este país, dentro de las cuales el 82.67% correspondió a la partida “aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso”, el 12.18% perteneció a las exportaciones no petroleras dentro de las 10 mayores partidas. El resto de exportaciones (fuera de las 10 mayores partidas principales) represento el 5.15%. En este año se exportaron un total de 372 partidas.

Gráfico 37: Concentración de las exportaciones Ecuador-Chile en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Entre los principales productos exportados no petroleros por Ecuador al chileno son los siguientes:

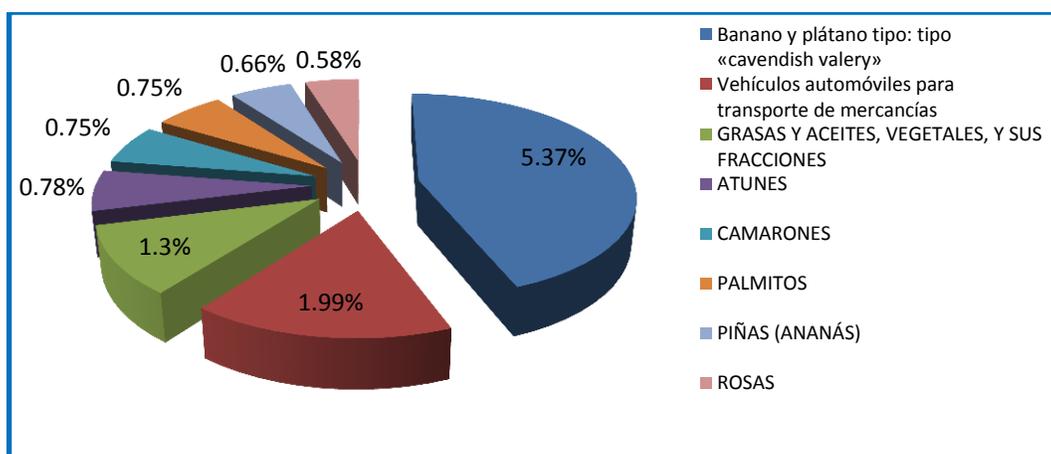
- Banano y plátano tipo: tipo «cavendish valery»

²⁴ Nota tomada del Banco Central del Ecuador

- Vehículos autom3viles para transporte de mercancías
- Grasas y aceites, vegetales, y sus fracciones
- Atunes
- Camarones
- Palmitos
- Piñas (Ananás)
- Rosas

Como se observa en el gráfcico precedente tenemos las siguientes partidas de exportación: el 5.37% del total de las exportaciones FOB correspondieron a “Banano y plátano tipo: tipo «cavendish valery»”, “Vehículos autom3viles para transporte de mercancías” con el 1.99%, “Grasas y aceites, vegetales, y sus fracciones” con el 1.3%, “atunes” con el 0.78%, “camarones” con el 0.75%,”palmitos” con el 0.75%,”piñas (ananás)” con el 0.66% y “rosas” con el 0.58%.

Gráfcico 38: Principales exportaciones no petroleras a Chile en el año 2009



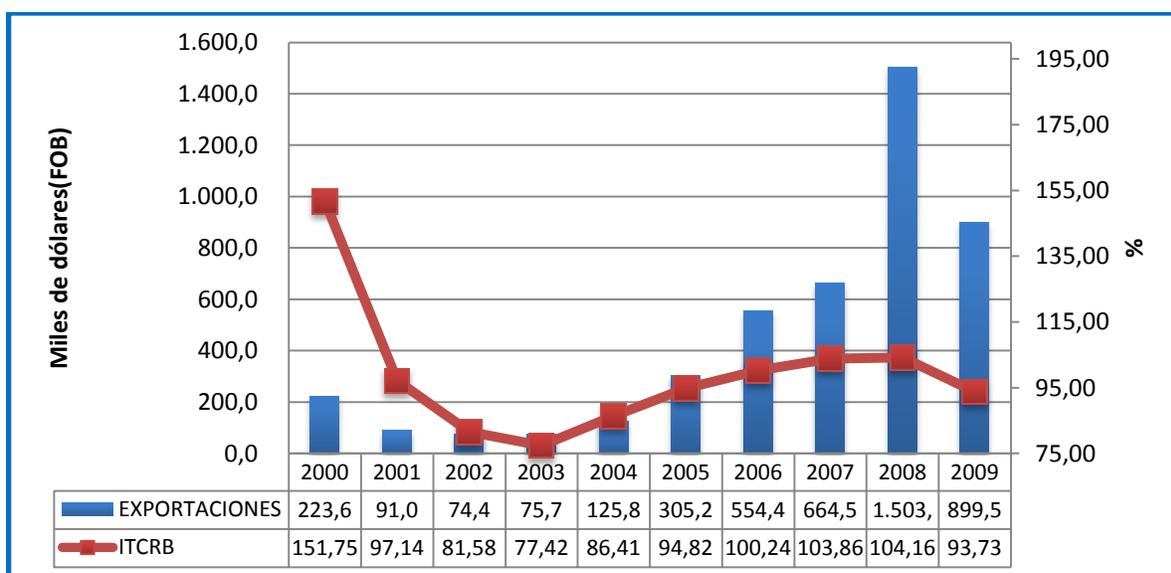
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Con este país se puede observar cómo ha influido el tipo de cambio real en lo que ha exportaciones se refiere, por este motivo desde el año 2001 al 2002 existe una caída de las ventas hacia ese país debido a una apreciación real del tipo de cambio.

A partir del año 2006 al 2008 hay devaluación real del dólar en donde el ITCRB pasó de 100.24% al 104.16% respectivamente con lo cual mejoró las exportaciones notablemente con aquel país llegando a ascender de 554.4 (miles de dólares) en 2006 a 1503.4 (miles de dólares) en 2008, así observamos en parte la incidencia de la devaluación real en el comercio con ese país, según se observa en el siguiente gráfico.

Gráfico 39: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Chile en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Entre los dos países existen convenios firmados de cooperación, uno de los cuales es: El Acuerdo de Complementación Económica²⁵, mediante el cual busca establecimiento de un espacio económico ampliado entre los dos países, que permita la libre circulación de bienes, servicios y factores productivos. En febrero del 2010, con 101 votos por parte de la

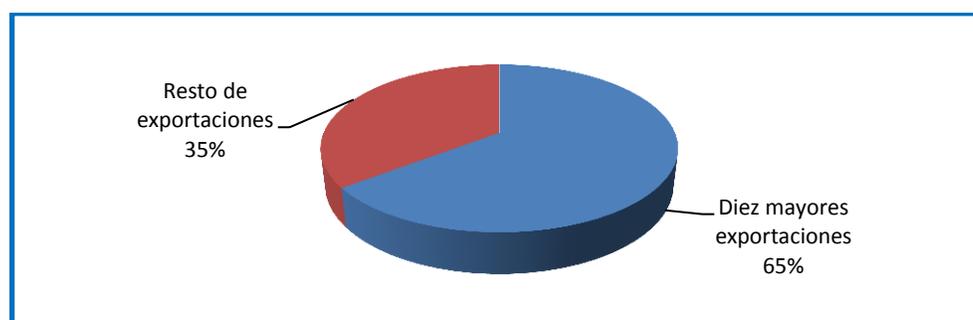
²⁵ En febrero del año 2010 se encuentra vigente el Acuerdo de Complementación Económica ACE N° 65. Esta última versión reemplaza al ACE N° 32 y su objetivo es el de establecer un espacio económico ampliado, correspondiendo la libre circulación de bienes, servicios y factores productivos

Asamblea Nacional a favor se aprobó esta cooperación entre las naciones. Los productos que se favorecen de este tratado son principalmente primarios.

2.1.5 Venezuela

Las exportaciones hacia el mercado venezolano se encuentran parcialmente concentradas, las 10 mayores partidas de exportación representaron el 64.66% y 35.34% para el resto de partidas. En el año 2009 se exportaron un total de 468.

Gráfico 40: Concentración de las exportaciones Ecuador-Venezuela en el año 2009



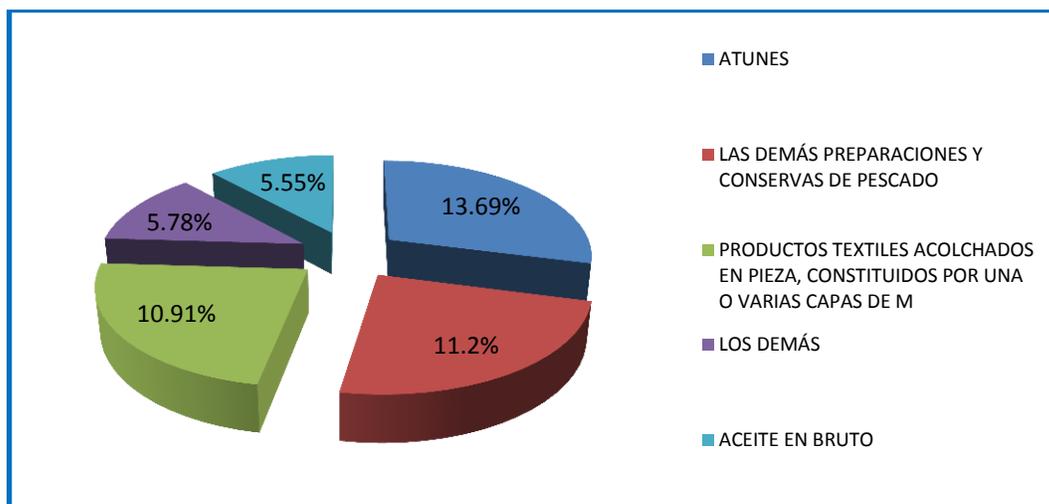
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Entre los principales productos exportados no petroleros por Ecuador al mercado venezolano en el año 2009 son los siguientes:

- Atunes
- Las demás preparaciones y conservas de pescado.
- Productos textiles acolchados en pieza, constituidos por una o varias capas.
- Los demás preparaciones conservas de pescado.
- Aceite de palma en bruto.

Gráfico 41: Principales exportaciones no petroleras a Venezuela en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

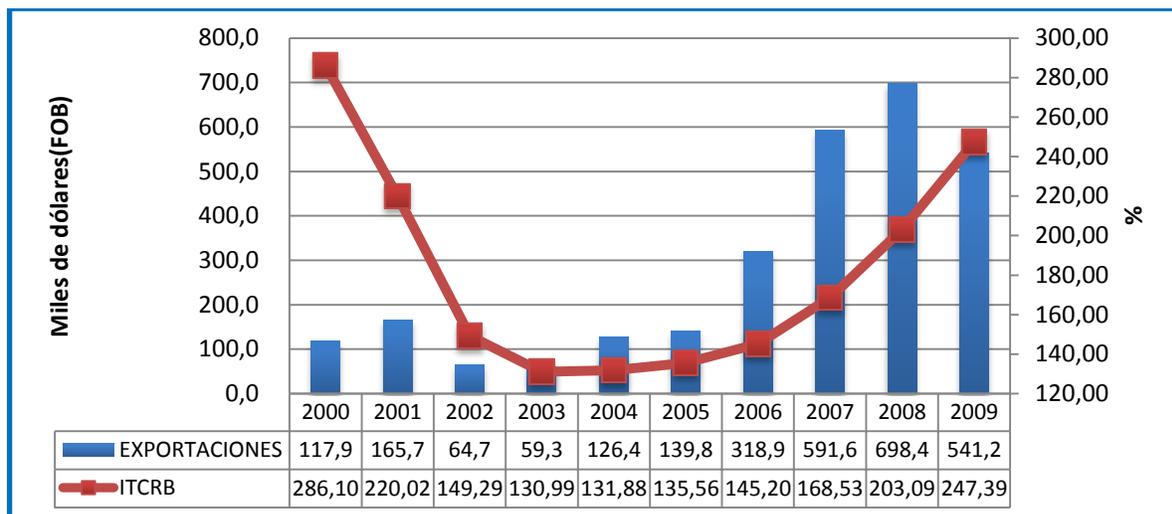
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En el gráfico precedente podemos observar que la mayoría de las exportaciones no petroleras son provenientes del atún representando un 13.69% del total exportado a Venezuela, le siguen las preparaciones y conservas de pescado con un 11.2%, los productos textiles con un 10.91%, y el aceite de palma en bruto con un 5.55%.

En este país notamos la influencia del tipo de cambio real, esto es porque a medida que se ha apreciado el tipo de cambio real, las exportaciones han disminuido como se ve en los años 2000 al 2002, con lo cual las exportaciones disminuyeron de 117.9 (miles de dólares) a 64.7 (miles de dólares).

Por el contrario a medida que se ha devaluado el tipo de cambio real han aumentado las exportaciones como se observa desde el año 2005 al año 2008 pasando de 135.56% a 203.09%, registrándose exportaciones de 139.8 (miles de dólares) a 698.4 (miles de dólares).

Gráfico 42: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Venezuela en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En el año 2009 se observa un comportamiento contradictorio, a pesar de que el tipo de cambio real se devalúa de una forma considerable, las exportaciones disminuyeron, esto se puede explicar por acontecimientos o políticas ajenas al tipo de cambio o por la crisis financiera que ocurrió en ese año.

2.1.6 Italia

Generalmente las relaciones comerciales Ecuador-Unión Europea²⁶, se han manejado bajo el Sistema de Preferencias Generales, el mismo que es manejado unilateralmente por la UE²⁷

Los productos con destino a Italia, tenemos que las 10 mayores partidas de exportación concentraron el 97.72%, dejando un escaso 2.28% para el resto de partidas. En el año 2009

²⁶ La Unión Europea se encuentra conformada por 27 países, los cuales son: Alemania, Austria, Bélgica, Bulgaria, Chipre, Dinamarca, Eslovaquia, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Irlanda, Italia, Letonia, Lituania, Luxemburgo, Malta, Países Bajos, Polonia, Portugal, Reino Unido, República Checa, Rumania y Suecia.

²⁷ Siglas de Unión Europea

se exportaron un total de 228 partidas. Nuestro país se encuentra dentro del régimen especial de estímulo del desarrollo sostenible y la gobernanza.

Gráfico 43: Concentración de las exportaciones Ecuador-Italia en el año 2009



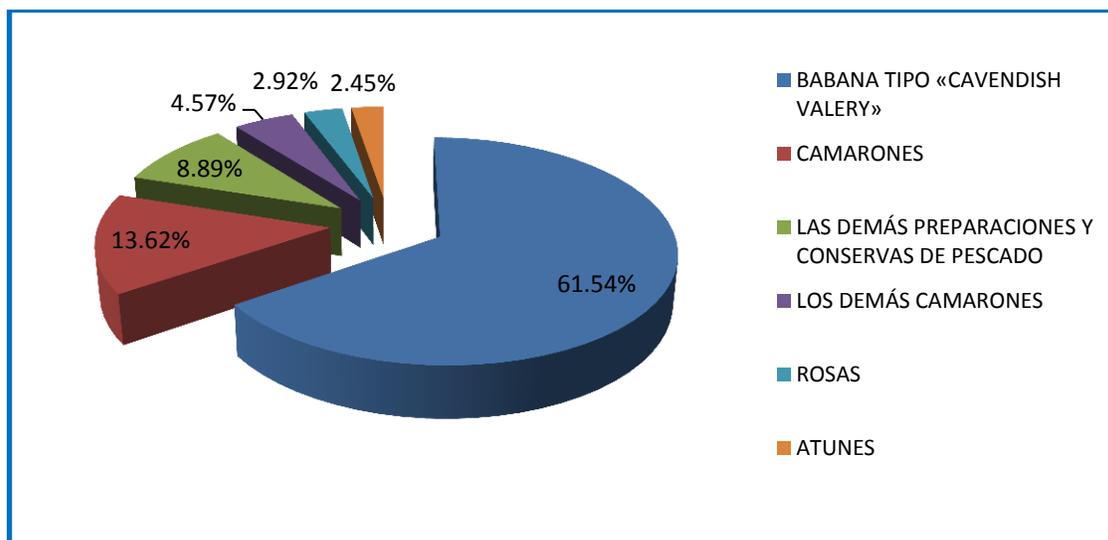
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Entre los principales productos exportados no petroleros por Ecuador al mercado italiano son los siguientes:

- Banano tipo «Cavendish Valery»
- Camarones
- Las demás preparaciones y conservas de pescado
- Los demás camarones
- Rosas
- Atunes

Gráfico 44: Principales exportaciones no petroleras a Italia en el año 2009



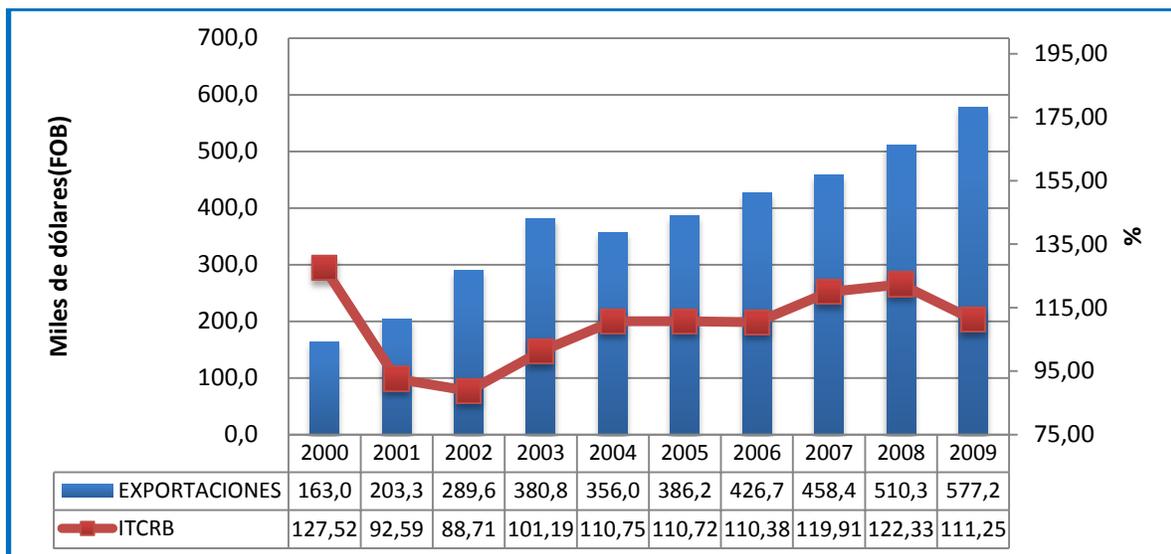
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En el gráfico anterior podemos mirar como es de suponerse que el principal producto de exportaciones hacia los países europeos y en este país específico, es el banano tipo “Cavendish Vallery” el cual representa un 61.54% del total de las exportaciones, siguiéndole los camarones, conservas de pescado, rosas y atunes.

El comportamiento del tipo de cambio real con Italia ha tenido influencia en las exportaciones hacia ese país puesto que a medida de que se ha devaluado el tipo de cambio real las exportaciones se han incrementado, porque desde el año 2002 al año 2008 el ITCRB paso de 88.71% a 122.33% con la cual las exportaciones aumentaron de 289.6 (miles de dólares FOB) a 510.3 (miles de dólares FOB).

Gráfico 45: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Italia en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

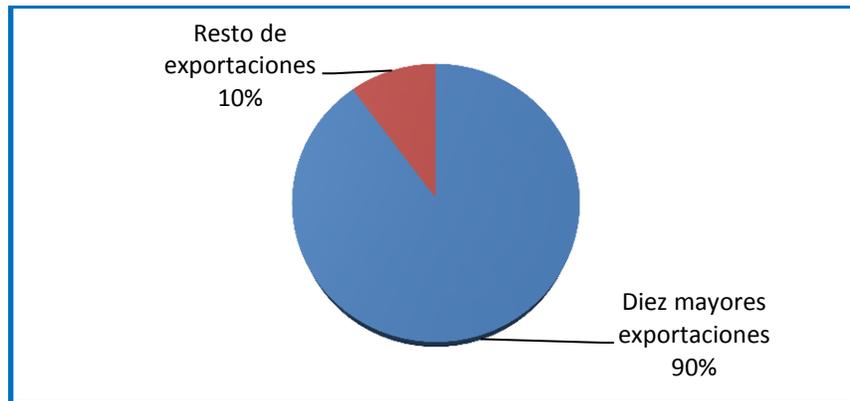
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

El año 2009 se tiene una disminución del tipo de cambio real, sin embargo esta disminución no es inferior al año base con lo cual se puede decir que existió una aparente apreciación del ITCRB sin embargo las exportaciones aumentaron a 67 (miles de dólares FOB) con respecto al año anterior.

2.1.7 España

De igual manera, el comercio exterior con España, se encontró focalizado en ciertos productos, tenemos que las 10 mayores partidas de exportación tienen el 89.87% de participación, mientras que el 10.13% correspondieron para el resto de partidas. En este año, el 2009, se exportaron un total de 407 partidas.

Gráfico 46: Concentración de las exportaciones Ecuador-España en el año 2009



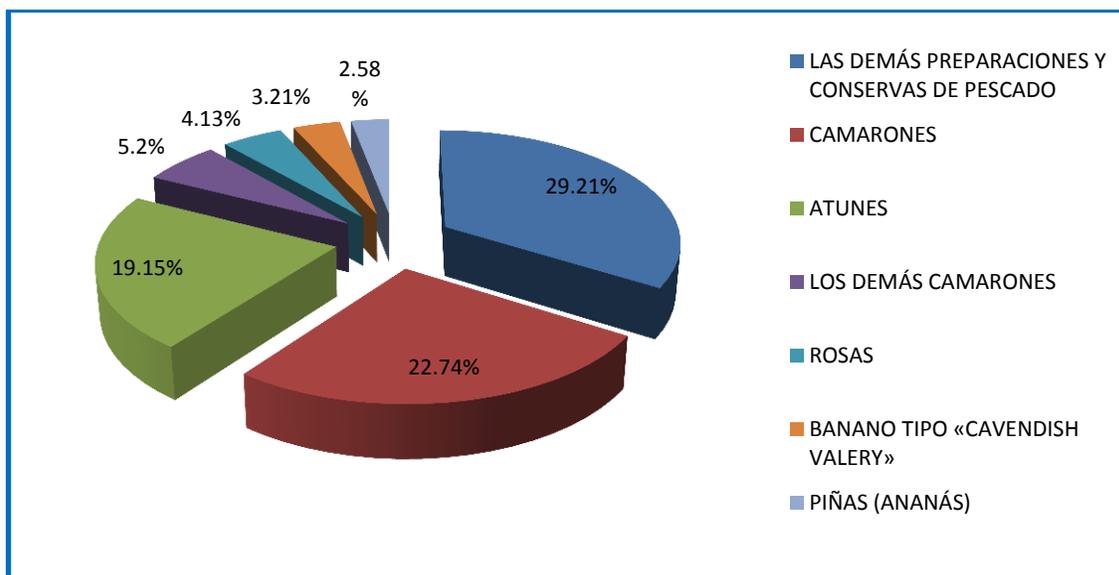
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Entre los principales productos exportados no petroleros por Ecuador al mercado español son los siguientes:

- Las demás preparaciones y conservas de pescado
- Camarones
- Atunes
- Los demás: camarones crustáceos, incluso pelados, vivos, frescos, refrigerados, congelados, secos, salados o en salmuera; crustáceos sin pelar, cocidos en agua o vapor, incluso refrigerados, congelados, secos, salados o en salmuera; harina, polvo y "pellets" de crustáceos
- Rosas
- Banano tipo "Cavendish Vallery"
- Piñas (Ananás)

Gráfico 47: Principales exportaciones no petroleras a España en el año 2009



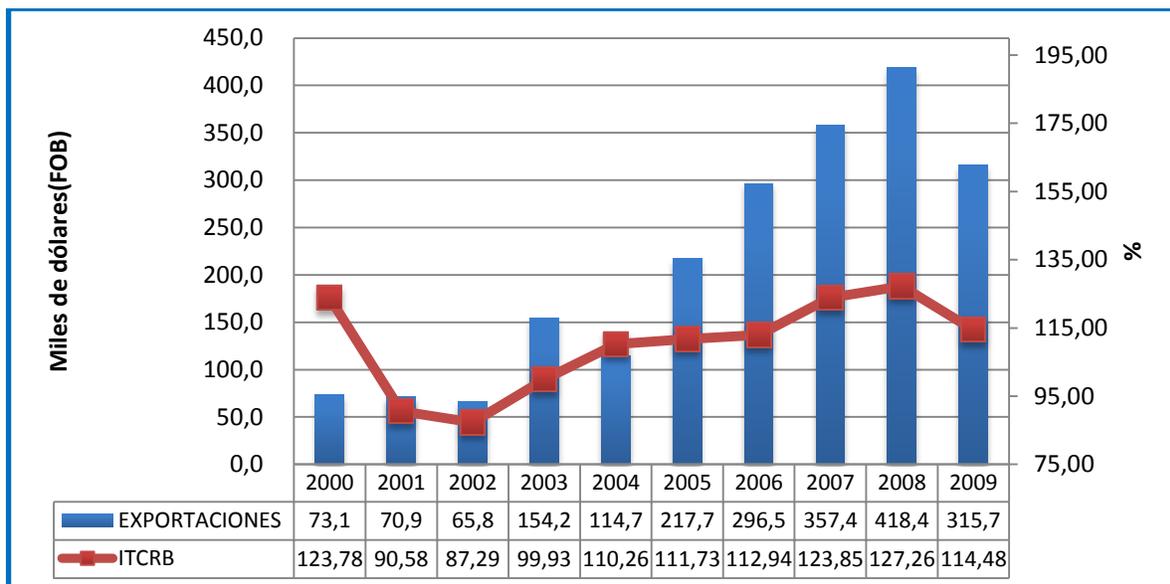
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Observamos mediante los datos del 2009 plasmados en el gráfico anterior, las conservas de pescado dentro de las exportaciones no petroleras tiene un peso del 29.21%, muy seguidas por los camarones con un 22.74%, atún con un 19.15% y rosas con un 4.13%.

En lo que se refiere a España podemos ver que hay un movimiento de las exportaciones acorde al movimiento del tipo de cambio real, es decir, mientras este se deprecia las exportaciones aumentan y viceversa.

Gráfico 48: Evolución de las exportaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con España en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Así tenemos desde el año 2000 hasta el 2003, es en donde tipo de cambio influye en las exportaciones, el ITCRB arrojó los siguientes valores: 123.7%, 90,58%, 87.29% y 99.93% respectivamente; para ese mismo intervalo de tiempo las exportaciones registraron respectivamente los siguientes rubros: 73.1 (miles de dólares), 70.9 (miles de dólares) ,65.8 (miles de dólares) y 154.2 (miles de dólares). El año 2004 las exportaciones hacia España bajan mientras que el tipo de cambio real bilateral aumenta, lo cual quiere decir que no ha existido una relación en aquel año. Desde el año 2005 hasta el año 2009 observamos una relación directa entre el índice ITCRB y las exportaciones, en donde se registraron estos valores para el tipo de cambio real: 111.7%, 112.9%, 123.8% ,127.2% y 114.4% y para las exportaciones: 217.7 (miles de dólares) ,296.5 (miles de dólares), 357.4 (miles de dólares) ,418.4 (miles de dólares) y 315(miles de dólares) respectivamente.

En los demás países se puede también analizar los montos de exportaciones que han tenido y relacionarlos con las variaciones en el tipo de cambio real, pero los montos no son tan significativos como el de los países mencionados anteriormente.

En la sección de los anexos, se muestran gráficos en donde se puede observar cuales han sido los productos que ha exportado el Ecuador, clasificados por productos tradicionales y no tradicionales, por tipo de producto y producto principal.

2.2 Las Importaciones y la Devaluación Real

En lo que a importaciones se refiere, el flujo de comercio de los países proveedores no necesariamente guarda relación con el flujo de exportaciones que el Ecuador realiza hacia los mismos. En este sentido, se puede observar países como Argentina y Bélgica, de los cuales importamos en medida muy superior en relación a las exportaciones que se destinan hacia los mismos.

También se puede observar que existen países que son importantes destinatarios de nuestras exportaciones, pero que, en cuanto a importaciones se refiere, pierden peso, como es el caso de Italia y España.

A continuación, se realiza un análisis del desenvolvimiento de las importaciones del Ecuador considerando los principales países proveedores.

2.2.1 Estados Unidos

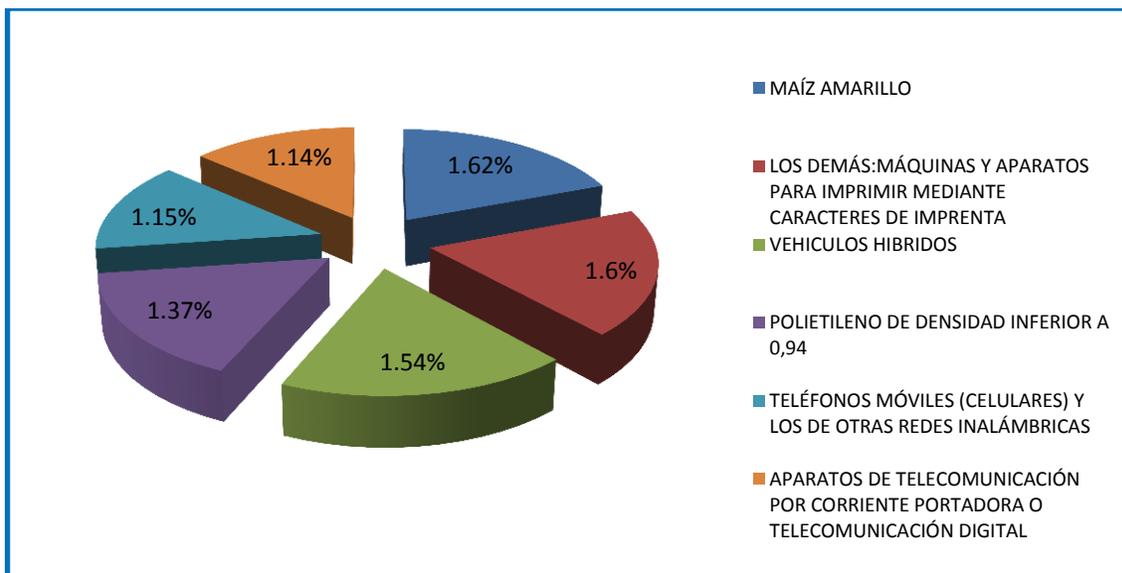
Al igual que en las exportaciones, este es el país que encabeza la lista de los países de los cuales el Ecuador importa bienes y productos, absorbiendo en promedio alrededor del 26% del total de las importaciones FOB.

Entre los productos no derivados del petróleo provenientes de Estados Unidos tenemos:

- Maíz amarillo
- Los demás: máquinas y aparatos para imprimir mediante caracteres de imprenta
- Polietileno de densidad inferior a 0.94
- Teléfonos móviles (celulares) y los de otras redes inalámbricas
- Aparatos de telecomunicación por corriente portadora o telecomunicación digital

Cabe mencionar que la mayoría de las importaciones provenientes de Estados Unidos son derivados del petróleo lo cual es una clara desventaja para nuestro país. Mientras que las importaciones no petroleras están representadas por un 1.62% de maíz amarillo, impresoras con un 1.6%, vehículos híbridos con el 1.54% y obviamente están los teléfonos móviles con 1.15%. Es necesario señalar que tanto las importaciones de derivados de petróleo como las importaciones no petroleras son muy diversificadas con respecto a este país.

Gráfico 49: Principales importaciones no petroleras desde Estados Unidos en el año 2009

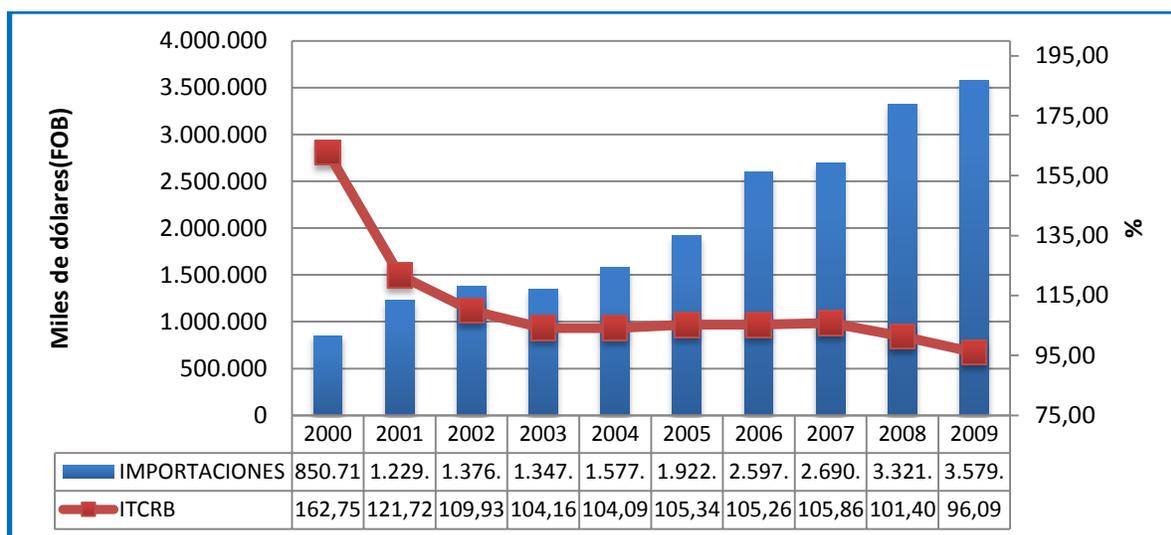


Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Las importaciones desde los Estados Unidos han mantenido una tendencia de crecimiento, esto quiere decir que se importaba cada vez más a pesar de que nuestros productos eran más competitivos. Pero este crecimiento no es mayor que las exportaciones que el Ecuador ha realizado hacia este país. En este caso, la devaluación real mantiene una relación directa con las importaciones.

Gráfico 50: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Estados Unidos en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

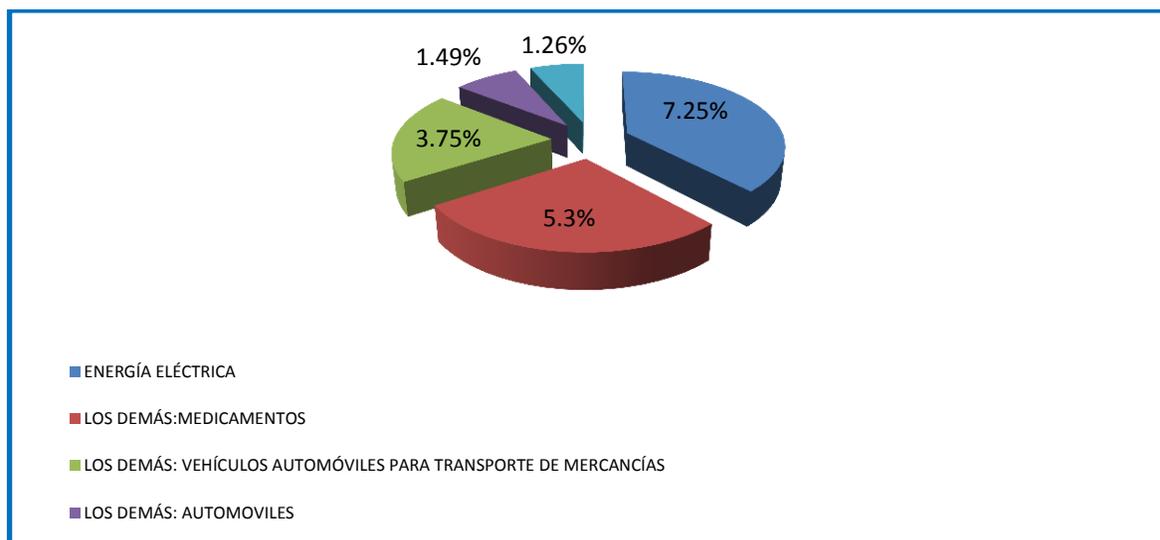
2.2.2 Colombia

Entre los productos de mayor importación desde Colombia tenemos:

- Energía eléctrica
- Los demás: medicamentos
- Los demás: vehículos automóviles para transporte de mercancías
- Los demás: automóviles
- Tejidos con un contenido de hilados

Dentro de las importaciones no petroleras más importantes provenientes de Colombia tenemos energía eléctrica con 7.25%, medicamentos con el 5.3%, vehículos en especial aquellos que se utilizan para transporte de mercancías con 3.75% y automóviles en general con 1.26%, estos porcentajes representan al total de las importaciones en miles de dólares FOB del año 2009.

Gráfico 51: Principales importaciones no petroleras desde Colombia en el año 2009

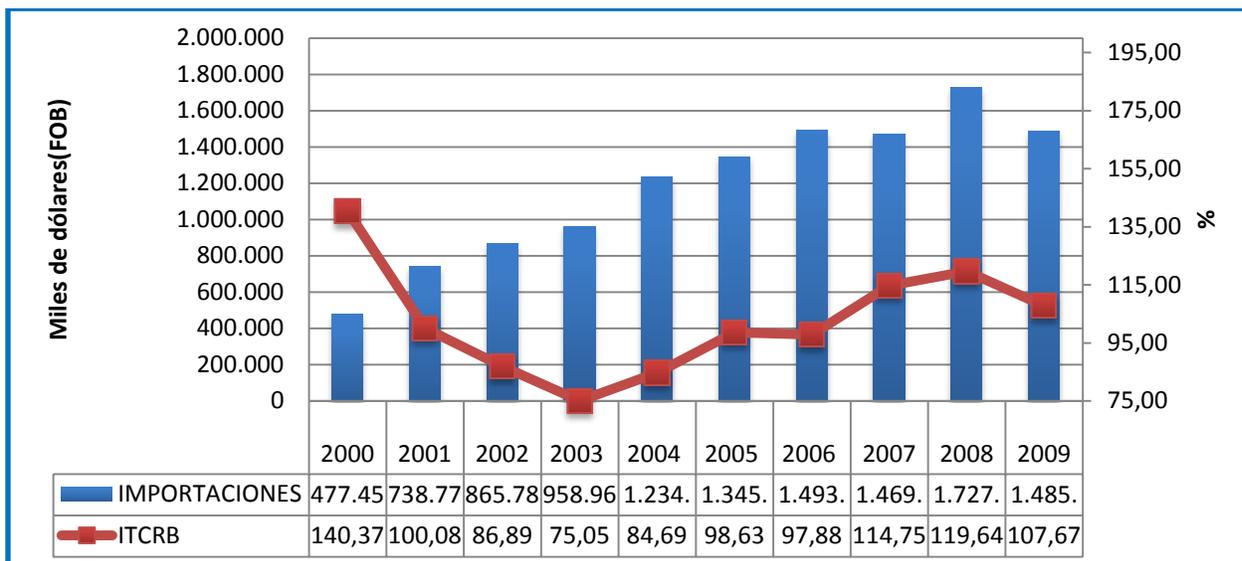


Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En la evolución del tipo de cambio real observamos que la caída más abrupta de este índice se realiza en el periodo 2000-2001, en donde de 140.37% disminuye a 100.08%, en consecuencia en dicho período las importaciones crecieron en 54%, reflejándose así la relación más directa entre la apreciación del tipo de cambio real y el aumento de las importaciones.

Gráfico 52: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Colombia en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Sin embargo, desde el año 2002 al 2009, lapso en el cual se devalúa el tipo de cambio, las importaciones crecen de una forma constante, esto debido a las continuas devaluaciones del peso colombiano en relación al dólar, que permitió determinar precios atractivos y competitivos que sirvieron de incentivo a la actividad exportadora de ese país.

2.2.3 Perú

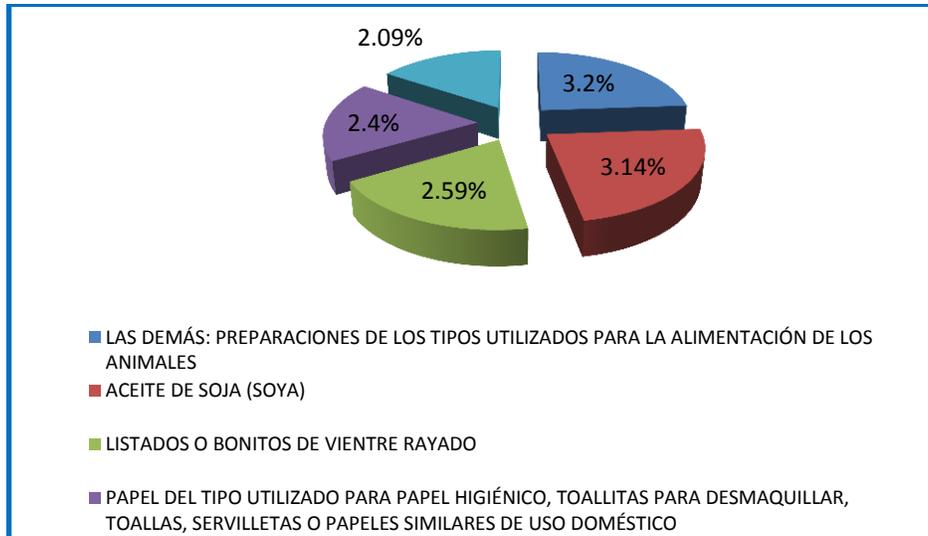
El Perú también constituye otro importante proveedor para el Ecuador absorbiendo el 4,4% de las importaciones. Con nuestro vecino país durante el período de estudio las importaciones han ido creciendo de una forma creciente.

Entre los productos de mayor importación desde Perú tenemos:

- Alimentos para animales
- Aceite de soya
- Listado o bonitos de vientre rayado
- Papel del tipo higiénico, productos de aseo

- Atunes

Gráfico 53: Principales importaciones no petroleras desde Perú en el año 2009

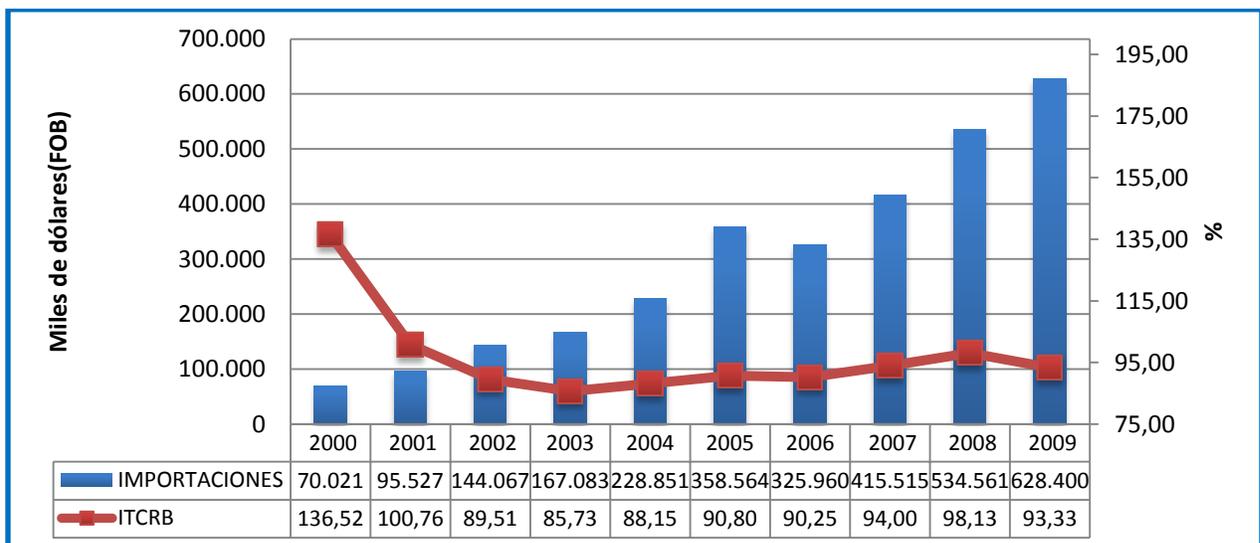


Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Desde el año 2000 hasta el año 2003 el ITCRB disminuye, pasando de 136.52% a 85.73% respectivamente, eso significó que las importaciones se incrementen de 70.02 (miles de dólares FOB) en el año 2000 a 167.02 (miles de dólares FOB) en 2003.

Gráfico 54: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Perú en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Desde el año 2004 hasta el año 2009 el tipo de cambio real tiene un crecimiento un poco lento pues de 88.15% pasó a 93.33% respectivamente, lo que significó que las importaciones siguieran creciendo de 228.85 (miles de dólares FOB) a 628.40 (miles de dólares FOB).

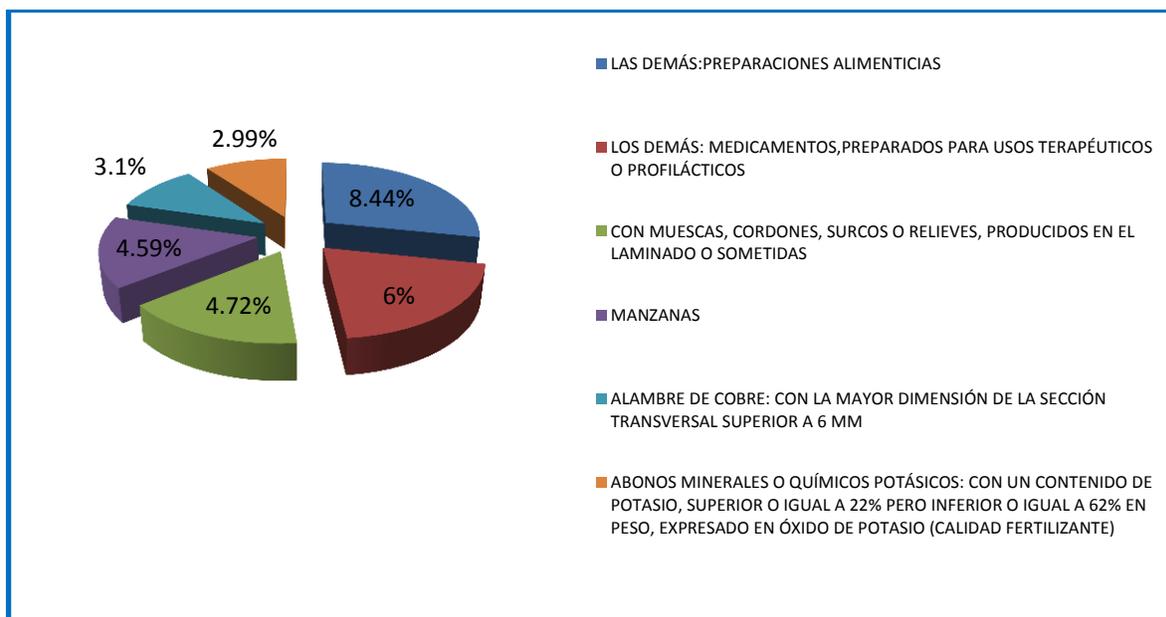
2.2.4 Chile

Entre los productos de mayor importación desde Chile tenemos:

- Preparaciones alimenticias
- Medicamentos, preparados para usos terapéuticos o profilácticos
- Muestras, cordones, surcos o relieves, producidos en el laminado sometidas
- Manzanas
- Alambre de cobre: con la mayor dimensión de la sección transversal superior a 6 mm
- Abonos minerales o químicos potásicos

Las principales importaciones no petroleras que provienen de Chile son las preparaciones alimenticias, las mismas que representan el 8.44% de las importaciones totales FOB durante el año 2009, a continuación tenemos la importación de medicamentos con el 6%, los productos laminados con 4.72%, las manzanas con 4.59%, alambre de cobre con 3.1% y abonos minerales con 2.99% del total de importaciones FOB.

Gráfico 55: Principales importaciones no petroleras desde Chile en el año 2009

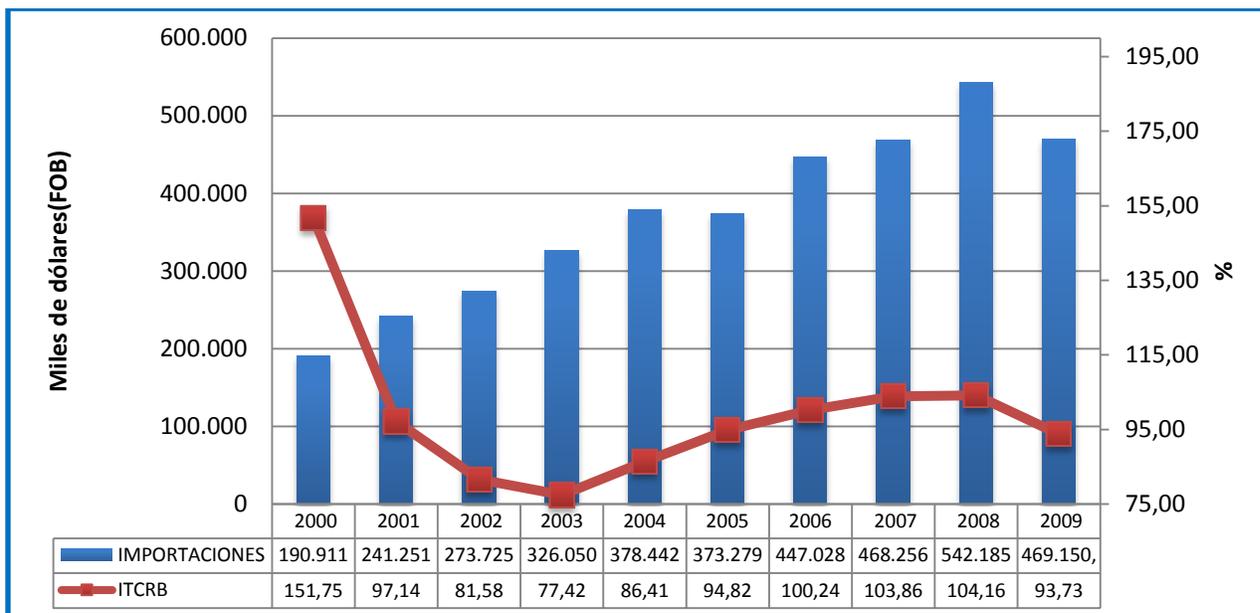


Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En este país se tiene que el tipo de cambio real ayuda a explicar la evolución de las importaciones aunque solo desde el año 2000 hasta el año 2003, en los cuales el ITCRB disminuyó de 151.75% a 77.42% respectivamente (véase Gráfico 55), en consecuencia las importaciones subieron de 190.91 (miles de dólares FOB) en 2000 a 326.05 (miles de dólares FOB) en 2003.

Gráfico 56: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Chile en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

A partir del año 2004 al 2008, el tipo de cambio real comienza a incrementarse pasando de 86.41% al 104.16%, las importaciones provenientes de este país comenzaron a tener un crecimiento pero de forma más lento, de 378.44 (miles de dólares) en 2004 pasó a 468.26 (miles de dólares FOB) en 2007. En el año 2008 se tiene un crecimiento de las importaciones del 15% con respecto al año anterior, habiéndose situado el tipo de cambio real registró un nivel de 104.16%. Este fenómeno se puede explicar porque en ese año nuestros productos no pudieron abastecer el mercado nacional, en especial en lo que respecta a la demanda de manzanas, En el año 2008 el país importó una cantidad considerable de manzanas que llegó a las 34,5 mil TM, colocándola en la sexta posición dentro del ranking de importaciones²⁸.

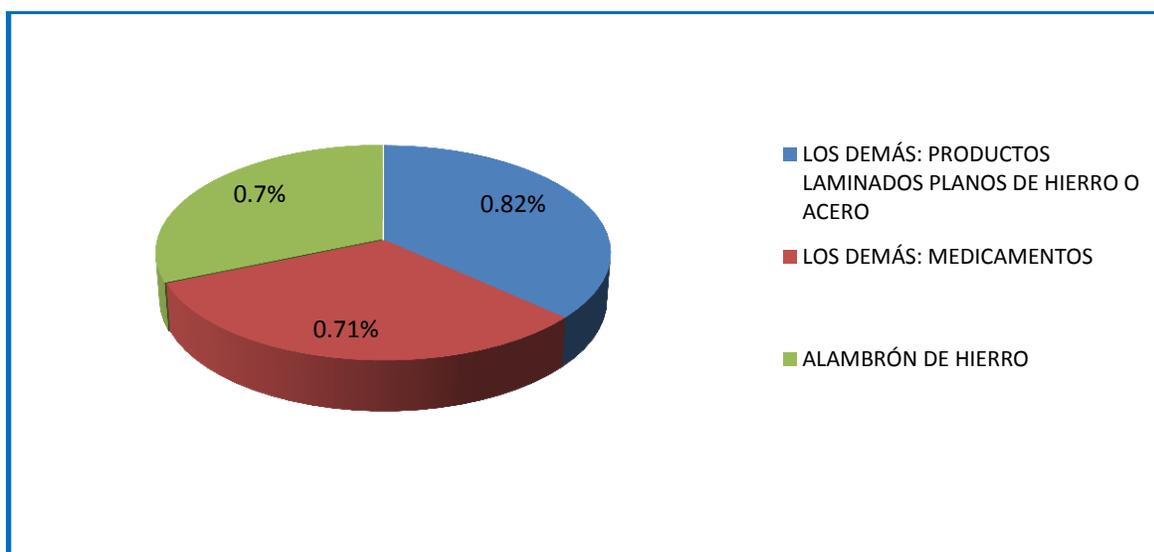
2.2.5 Venezuela

²⁸ www.magap.gob.ec

Las importaciones petroleras sobrepasan el 80% del total, con lo cual las no petroleras son muy pequeñas en comparaciones a las primeras sin embargo a continuación se hace mención a 3 productos principales provenientes de este país:

- Productos laminados planos de hierro o acero
- Medicamentos
- Alambrón de hierro

Gráfico 57: Principales importaciones no petroleras desde Venezuela en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

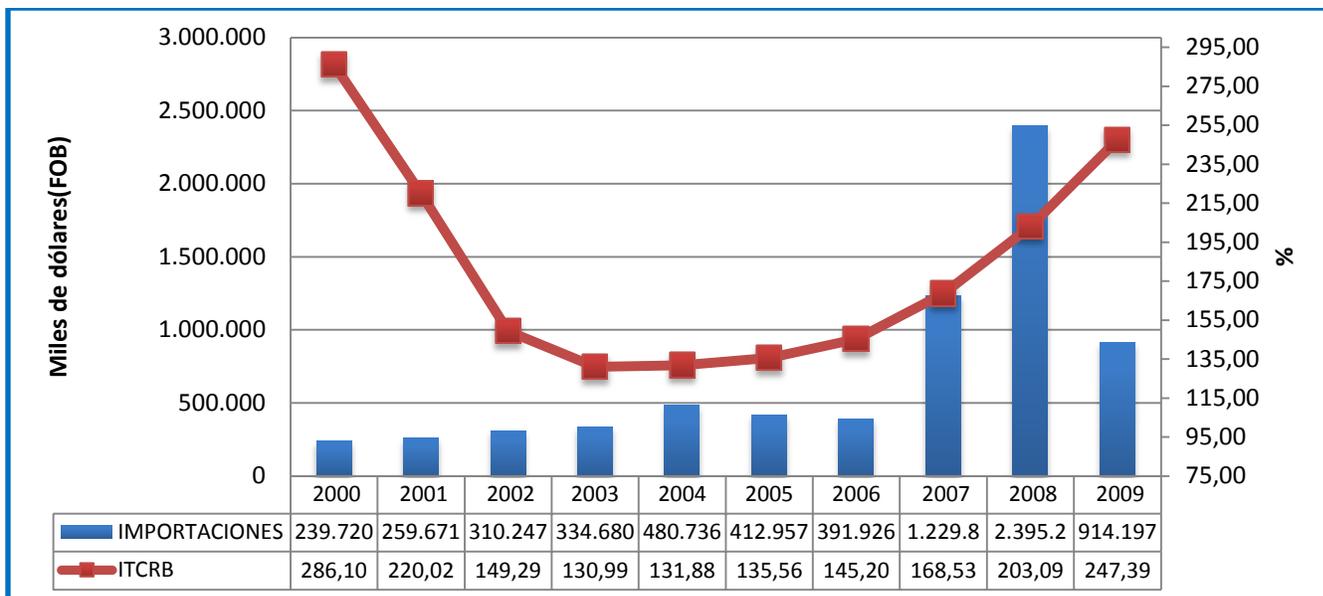
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Las importaciones en productos laminados planos de hierro o acero representan el 0.82%, muy seguidas por los medicamentos con un 0.71% y los alambres hechos a base de hierro con un 0.7% del total de las importaciones no petroleras.

En este país se ve claramente la relación entre lo que es tipo de cambio real y su influencia en las importaciones, se dice esto ya que las importaciones crecen cuando el tipo de cambio se aprecia y viceversa.

El tipo de cambio real bilateral Ecuador-Venezuela sobrepasa el 100% en todo el periodo 2000-2009.

Gráfico 58: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Venezuela en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

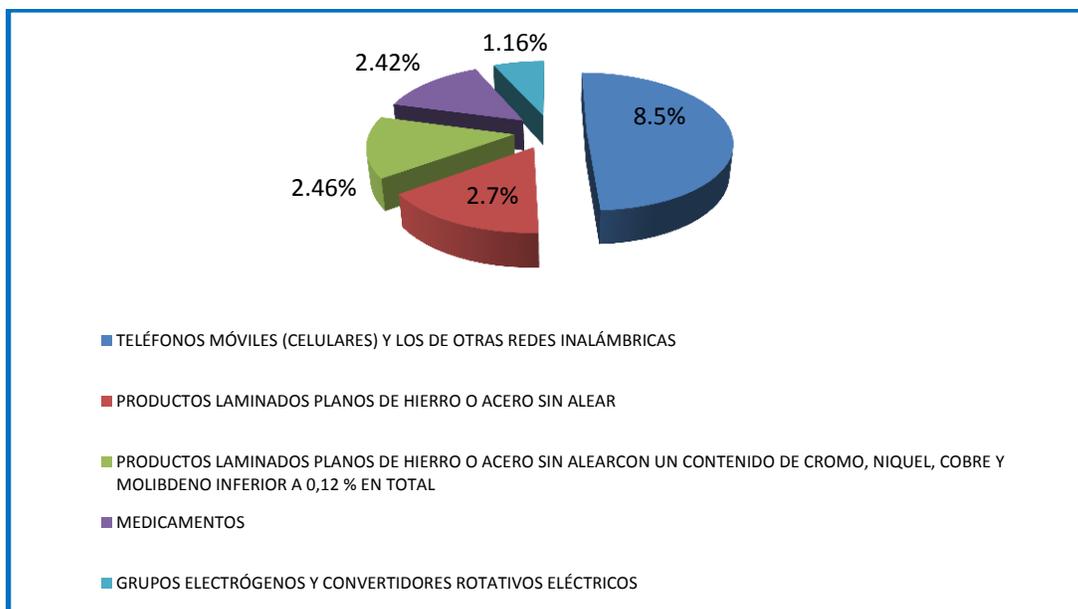
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

2.2.6 Brasil

Entre las mercancías no petroleras provenientes del Brasil tenemos las siguientes:

- Teléfonos móviles
- Productos laminados planos de hierro o acero sin alear
- Productos laminados planos de hierro o acero sin aleación con un contenido de cromo níquel
- Medicamentos
- Grupos electrógenos y convertidores eléctricos

Gráfico 59: Principales importaciones no petroleras desde Brasil en el año 2009



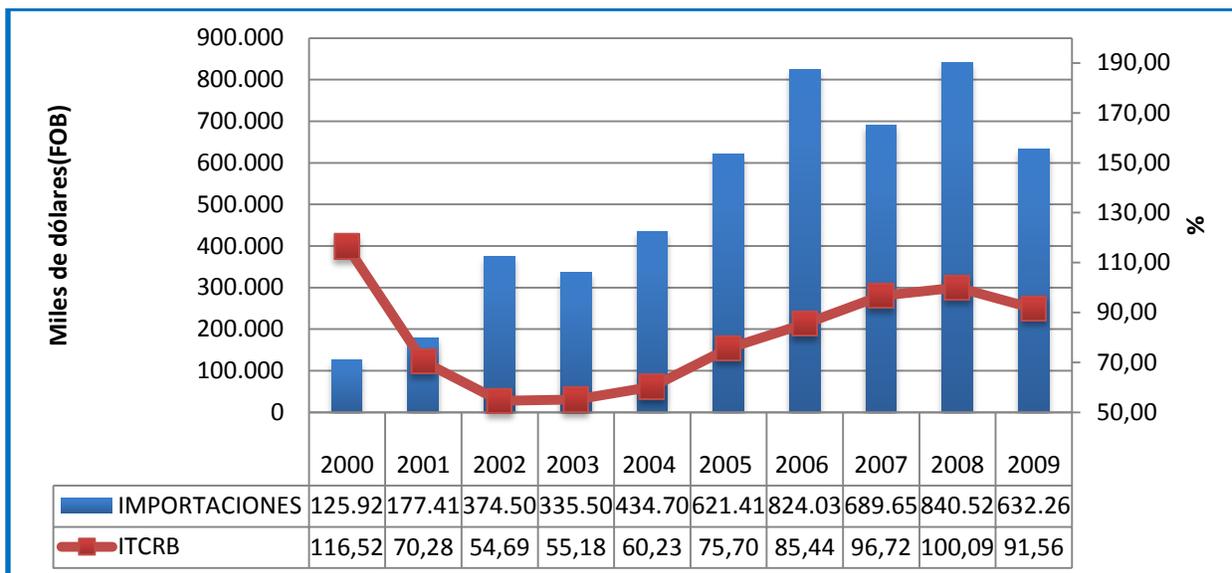
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Las importaciones en teléfonos móviles representan el 8.5%, seguidas por los productos laminados en hierro con un 2.7% y 2.46%, los medicamentos con un 2.42% y los productos de grupos electrógenos con un 1.16%

El comportamiento del tipo de cambio real Ecuador-Brasil ha tenido un regular relacionado con las importaciones, un ejemplo claro tenemos en el año 2000 hasta el 2002 pasando de 116.52% a 54.69% respectivamente, con esta disminución las importaciones lógicamente se incrementaron pasando de un total de 125.92 (miles de dólares FOB) en 2000 a 374.50 (miles de dólares FOB) en 2002. En transcurso del año 2002 al 2003, el ITCRB tuvo un cierto crecimiento de 0.89% con lo cual automáticamente las importaciones disminuyeron un 10%. A partir del año 2004 el índice del tipo de cambio real bilateral tiende a incrementarse hasta el año 2008. En el transcurso del año 2008 al 2009 el ITCRB disminuye de 100.9% a 91.56% respectivamente con lo cual las importaciones disminuyeron en un 24%.

Gráfico 60: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con Brasil en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

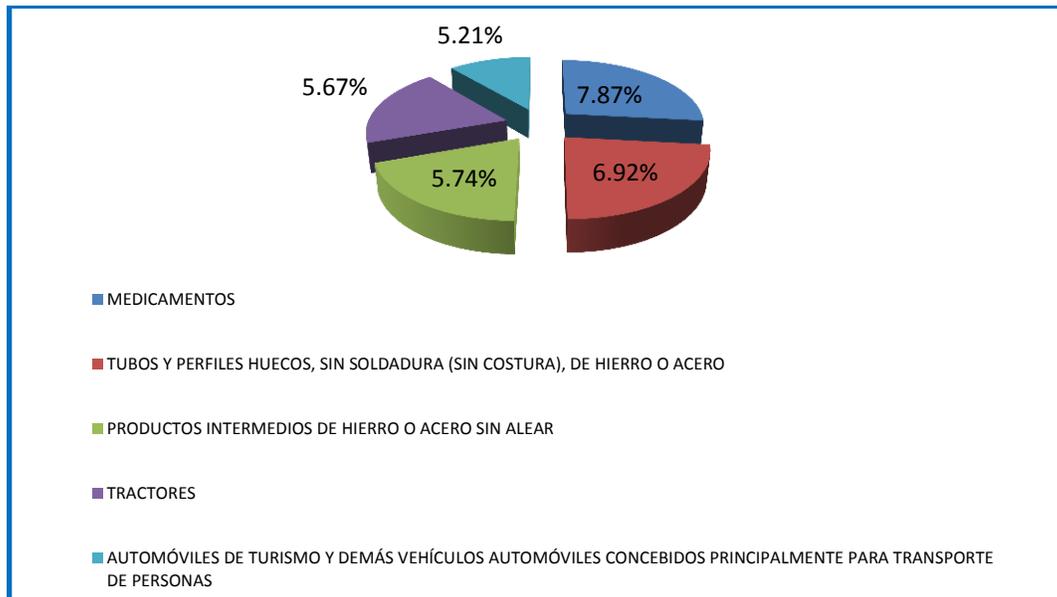
2.2.7 México

Las relaciones comerciales entre Ecuador y México, han mantenido un relativo crecimiento pero no se ha logrado una profundización deseable entre las dos naciones. Cabe recalcar que el Ecuador exporta mercancías de bajo valor agregado mientras las importaciones mexicanas poseen un buen nivel agregado.

Los productos de mayor importación provenientes de México son:

- Medicamentos
- Tubos y perfiles huecos
- Productos intermedio de hierro o acero
- Tractores
- Automóviles de turismo y vehículos dedicados para transporte de personas

Gráfico 61: Principales importaciones no petroleras desde México en el año 2009



Fuente: www.bce.fin.ec

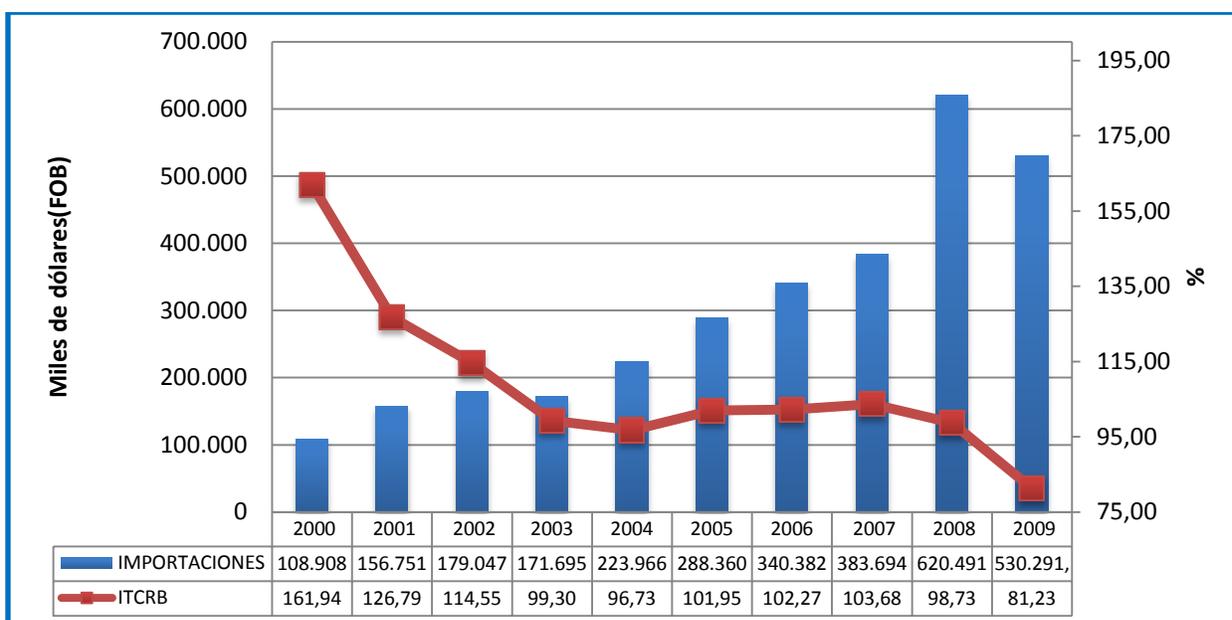
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En el gráfico precedente observamos a los medicamentos ocupan un 7.87% dentro de las importaciones no petroleras provenientes de ese país, seguidas por la importaciones de tubos de hierro y los productos intermedios fabricados con este mismo material siendo el 6.92% y 5.74% respectivamente. La maquinaria pesada como tractores y los automóviles de turismo principalmente destinado para el transporte de personas tienen el 5.67% y 5.21% respectivamente.

En cuanto a la relación entre las importaciones y el tipo de cambio real en el periodo 2000-2009 se observa un comportamiento irregular, por ejemplo desde el año 2000 al 2004 el índice del tipo de cambio bilateral tiende siempre a disminuir pasando de 161.94% a 96.73% en consecuencia las importaciones aumentan de 108.90 (miles de dólares FOB) a 223.96 (miles de dólares FOB), un caso especial sucede en el lapso de tiempo comprendido entre el año 2005 y 2007, en donde existe un aumento del tipo de cambio real con lo que se supondría que las importaciones deben disminuir pero esto no sucedió, esto debido al aumento del 28% en la demanda por parte del país de medicamentos y el incremento del 77% en las importaciones de tuberías fabricadas a base de hierro en los dos años. En número

de partidas de importación aumentaron de 1698 en el año 2005 a 1841 en el 2007. Del año 2007 al 2008 existe un incremento del 61% en las importaciones.

Gráfico 62: Evolución de las importaciones y el Índice del Tipo de Cambio Real Bilateral con México en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

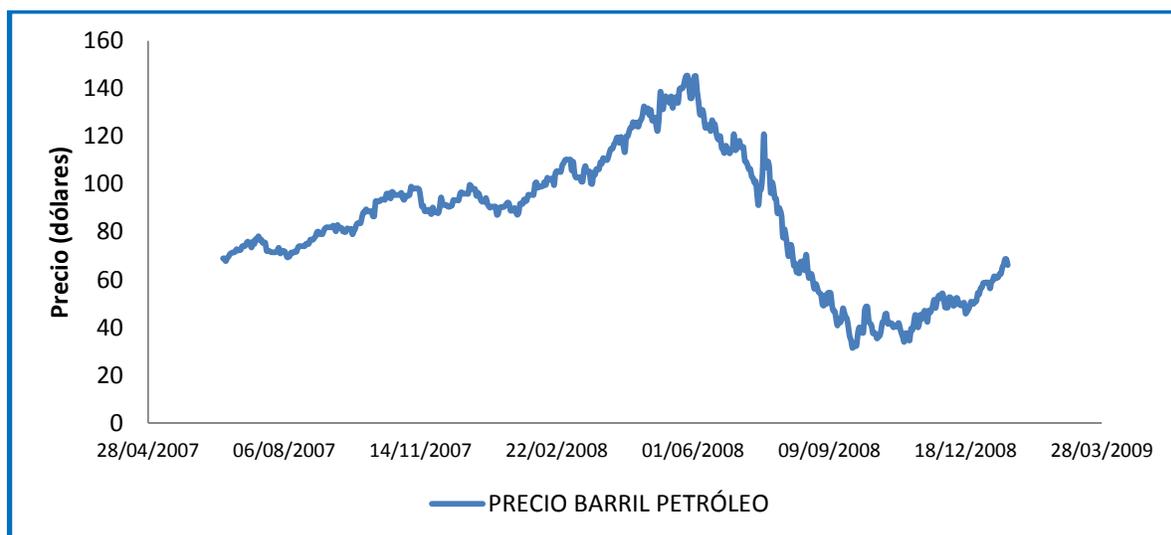
En el año 2009 existió una disminución en las importaciones en comparación al año 2008 aun cuando en este año registra el índice del tipo de cambio real bilateral más bajo en todo el periodo de estudio, esto debido principalmente por la crisis mundial sufrida en aquel año, en donde la mayoría de los países restringieron las importaciones en general.

En lo que se refiere a los demás países podemos ver comportamientos muy variables en las importaciones hacia Ecuador por tanto un análisis para estos no se basaría únicamente en el tipo de cambio real sino que se debería estudiar otros aspectos que influyen en las relaciones comerciales entre países.

2.3 El Saldo de la Balanza Comercial

La economía ecuatoriana y los ingresos de ella son totalmente dependientes de las exportaciones petroleras desplazando así las exportaciones agrícolas como el banano, café y cacao, las cuales predominaban antes de la década de los 70. Desde el año 2000 las exportaciones han crecido a una tasa promedio del 16% hasta el año 2009 aproximadamente, esto debido principalmente por la demanda internacional del oro negro y la necesidad de las economías mundiales de energía. El precio del barril del petróleo es una variable principal para las disminución o aumento de los ingresos provenientes de este recurso, desde el año 2007 el precio del barril de petróleo WTI ha tenido un ritmo no muy definido en cuanto a los precios se destacada que al segundo semestre del año 2008, se tuvo un precio de 145.29 dólares siendo el mal alto registrado pero en muy pocos meses bajo a 31.41 dólares debido esto al agravamiento de la crisis financiera sufrida en Estados Unidos lo que transmitió simultáneamente a todos los países industrializados así genero un proceso recesivo en la economía mundial, lo que también afecto progresivamente a los países emergentes y en vía de desarrollo , así disminuyo demanda real de commodities incluyendo el petróleo, lo que se tendría que reflejar en la caída de los precios.

Gráfico 63: Evolución de los precios del petróleo en el periodo 2007 a 2009



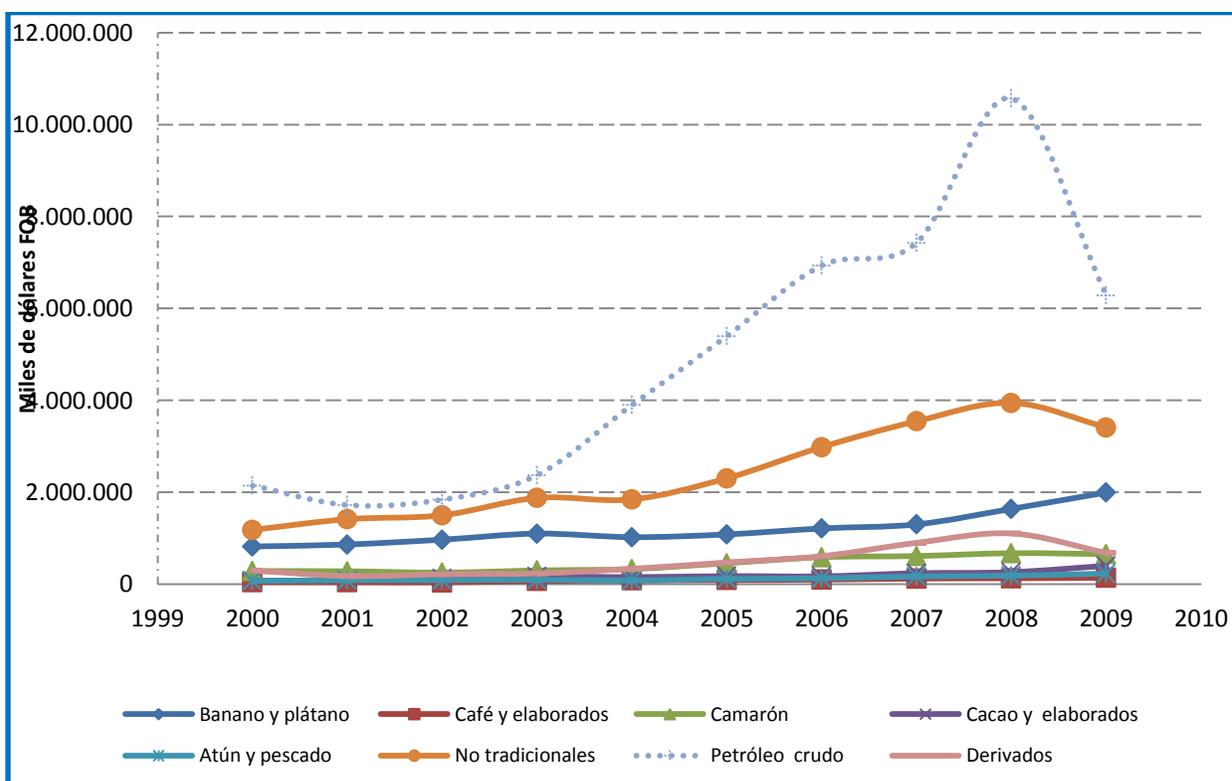
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En las exportaciones no petroleras destacan las tradicionales y no tradicionales, en donde destacan dentro las primeras el banano y plátano, café y elaborados, camarón, cacao y atún.

En el periodo 2000-2009 las exportaciones no tradicionales sobrepasan en todos los años a las tradicionales, con lo cual queda demostrada que una diversificación en nuestros productos hacia el exterior sería una posible solución para minimizar la dependencia de la economía ecuatoriana del petróleo. En las exportaciones petroleras como es de suponerse sobrepasa a todos los demás sectores de la economía.

Gráfico 64: Comparación de las exportaciones petroleras y no petroleras en el periodo 2000-2009



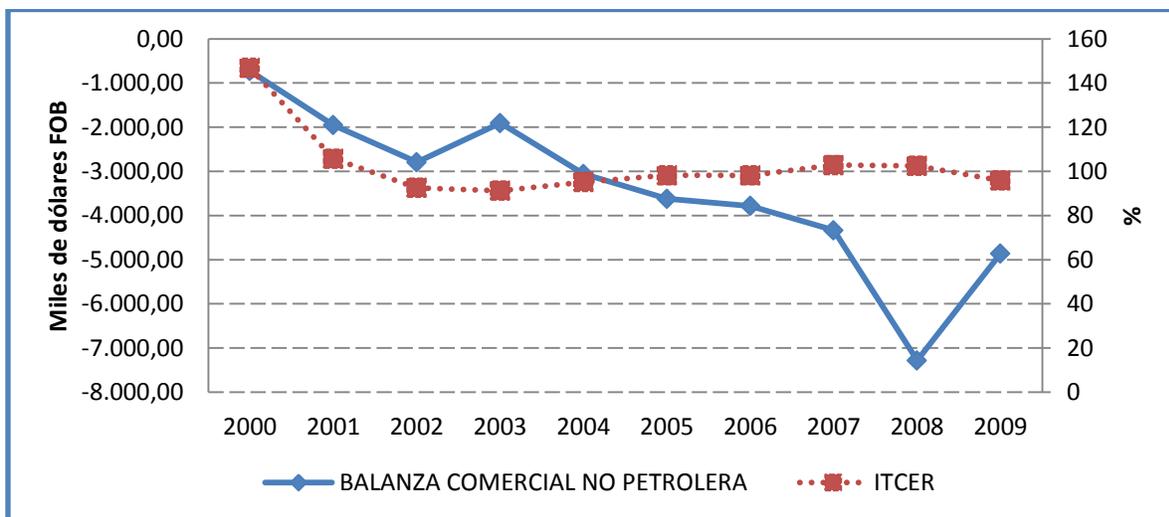
Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En el gráfico precedente observamos la composición de las exportaciones ecuatorianas en donde claramente se ve el dominio total del petróleo sobre los demás sectores pero cabe

rescatar que las exportaciones no tradicionales son el segundo grupo dentro de las exportaciones totales, las exportaciones en banano y plátano es el tercer grupo de importancia.

Gráfico 65: Balanza Comercial no petrolera e Índice del Tipo de Cambio Efectivo Real



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

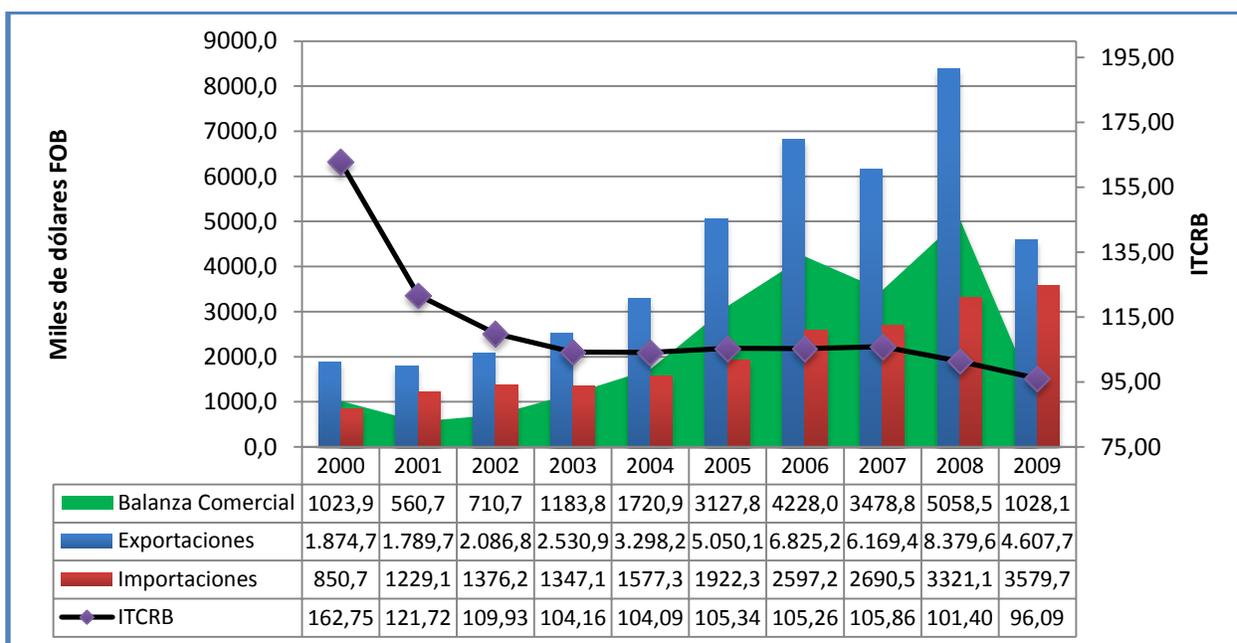
Si los ingresos del país, solo dependerían de las exportaciones no petroleras, claramente estaríamos en una situación crítica, pues como se puede observar en el gráfico 64, la balanza comercial no petrolera es totalmente deficitaria y miramos también como la balanza comercial no petrolera obedece también a los cambios del índice ITCER.

En los gráficos anteriores, se pueden observar el comportamiento de la balanza comercial del Ecuador en relación a todos sus socios comerciales. Sin embargo, para fines de análisis de la influencia del tipo de cambio real en el desenvolvimiento del comercio internacional, se centrará el análisis tres de los principales socios del Ecuador como son Estados Unidos, Colombia y Perú.

2.3.1 Balanza Comercial Ecuador - Estados Unidos

La Balanza Comercial con Estados Unidos durante el periodo 2000-2009, refleja un saldo favorable para nuestro país, comportamiento que ha tenido una relación directa con la devaluación real del dólar, pues durante todo este tiempo se ha observado un tipo de cambio real mayor a 100.

Gráfico 66: Evolución de la balanza comercial en el periodo 2000-2009 con respecto a Estados Unidos



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

De acuerdo al comportamiento de las exportaciones, importaciones y del índice de tipo de cambio real bilateral, se observa en el transcurso del año 2000 al 2001 se tiene una disminución del ITCRB del 25% (apreciación tipo de cambio real), lo cual inmediatamente se reflejó en las exportaciones pues éstas tuvieron una disminución del 5% y lógicamente las importaciones aumentaron en un 44%. En el 2002 tenemos una disminución del ITCRB del 10%, variación no muy grande como la del periodo 2000-2001, lo cual quiere decir que nuestras exportaciones debieron crecer con respecto a la del año anterior y así sucedió ya

que se registro un incremento del 17% y las importaciones lógicamente crecieron un 12%, un crecimiento menor si lo comparamos al anterior. En siguiente periodo comprendido entre los años 2002 y 2003 la variación porcentual del tipo de cambio real fue una disminución del 5%, con esto las exportaciones aumentaron un 21% y las importaciones disminuyeron en un 2%. En el periodo entre 2003 y 2004 el tipo de cambio real no varió comparado al ciclo anterior manteniendo la tendencia del comportamiento de las exportaciones e importaciones aunque cabe recalcar que estas tuvieron un crecimiento mayor al anterior aun así las exportaciones crecieron en mayor proporción. Para el año 2005 se tuvo un crecimiento porcentual del 1% en el índice del tipo de cambio real bilateral afectando notoriamente las exportaciones la cuales se incrementaron en un 53% con respecto al año anterior, por parte de las importaciones tenemos también un aumento del 22%.

Tabla 1: Variación Porcentual de las Exportaciones, Importaciones, ITCRB en el periodo 2000-2009 con respecto a Estados Unidos

	Variación Porcentual de las Exportaciones	Variación Porcentual de las Importaciones	Variación Porcentual del ITCRB
2000-2001	-5%	44%	-25%
2001-2002	17%	12%	-10%
2002-2003	21%	-2%	-5%
2003-2004	30%	17%	0%
2004-2005	53%	22%	1%
2005-2006	35%	35%	0%
2006-2007	-10%	4%	1%
2007-2008	36%	23%	-4%
2008-2009	-45%	8%	-5%

Fuente: www.bce.fin.ec

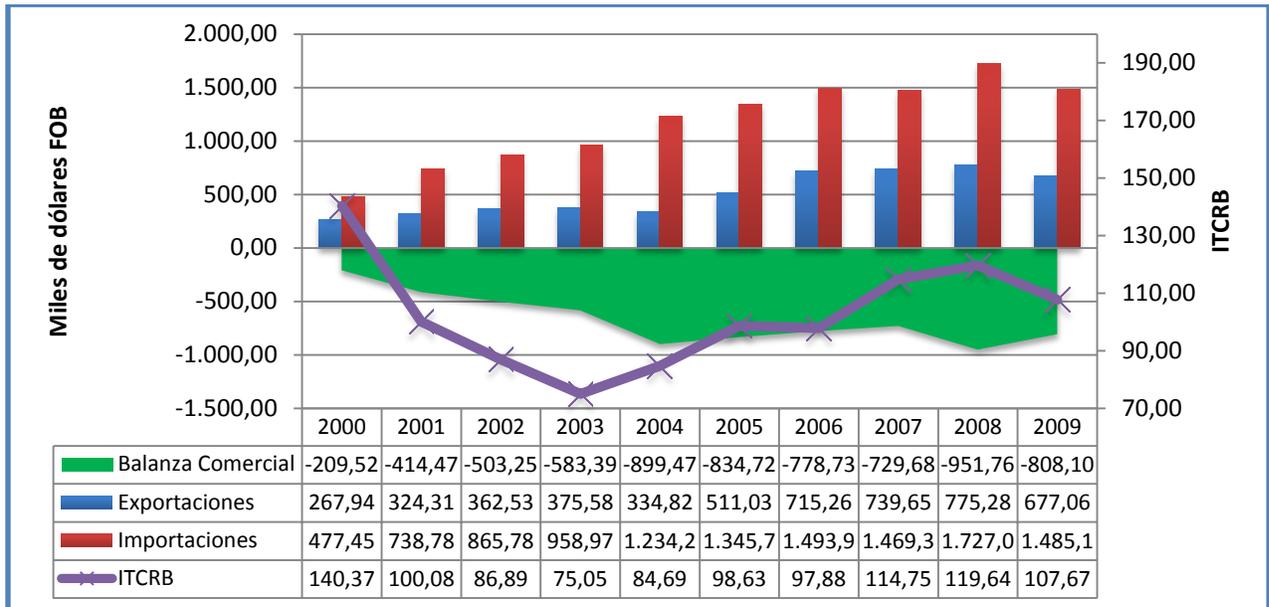
Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En el año 2006 la variación porcentual del tipo de cambio bilateral no varía si lo comparamos al año siguiente con lo cual las importaciones igualan las exportaciones con variaciones porcentuales del 35% cada una. Para el año 2007 la variación porcentual del tipo de cambio real bilateral se incrementa en 1%, las exportaciones disminuyen en un 10% y las importaciones crecieron en un 4%, sin embargo la balanza comercial sigue siendo positiva en este periodo. Para el año siguiente, el 2008 el tipo de cambio real disminuye en un 4% aun así las exportaciones crecen en 36% y de igual manera las importaciones con un 23%, cabe señalar que en este año el ITCRB no es menor al 100%. Para el último año de estudio, el 2009, disminuyó el índice del tipo de cambio real bilateral en 5% con lo cual las importaciones crecieron en un 8% y las exportaciones disminuyeron en 45%, la contracción tan notoria de las exportaciones en este año se debió principalmente a la crisis financiera mundial originada en Estados Unidos.

2.3.2 Balanza Comercial Ecuador – Colombia

La balanza comercial con nuestro vecino del norte ha sido desfavorable en durante todo el periodo de estudio como se observa en el siguiente gráfico.

Gráfico 67: Evolución de la balanza comercial en el periodo 2000-2009 con respecto a Colombia



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

En el año 2001 tenemos una apreciación del ITCRB del 29% dada por la disminución del tipo de cambio real con respecto al año anterior: Con esta apreciación observamos un incremento las importaciones del orden del 55%, porcentaje al incremento de las exportaciones que fueron del 21%. Un instrumento muy utilizado por Colombia son las devaluaciones del peso colombiano, lo cual constituye una ventaja para este país este mecanismo porque mediante el cual abarata su producción, constituyéndole más competitiva con respecto a la producción ecuatoriana, por ejemplo en el año 2000 el tipo de cambio anual fue \$2,087.42 a \$2,299.77 pesos colombianos por dólar en el año 2001, registrando un incremento del 10.17% del tipo de cambio nominal en este tiempo.

En el año 2002 se registra en cambio decrecimiento del ITCRB con respecto al anterior periodo situándose en 13%, con lo cual las exportaciones tuvieron un crecimiento del 12% menor si lo comparamos al año anterior, igualmente las importaciones creció en 17%, así produciéndose un déficit en la balanza comercial. En este tiempo el tipo de cambio paso de

\$2,299.77 pesos colombianos por dólar en el año 2001 a \$2,507.96 en el año 2002, provocando un incremento del 9.05% anual.

En el año 2003 la variación porcentual del ITCRB disminuye en 14%, en otras palabras existió una apreciación del tipo de cambio real, en consecuencia las exportaciones tuvieron un crecimiento menor si lo comparamos a años anteriores, el mismo que fue del 4%. El comportamiento de las importaciones en este año tuvo un crecimiento del 11%. En este año se nota claramente la influencia del ITCRB en la balanza comercial. En este año el tipo de cambio anual fue de \$2877.5 pesos colombianos por dólar originando un incremento del 14.73% anual con respecto al año anterior.

Para el año 2004 existió un crecimiento del ITCRB el cual fue del 13% comparado al año anterior, sin embargo este aumento no significo una devaluación del tipo de cambio real porque aun siguió siendo menor al 100%, las importaciones crecieron en 29% y las exportaciones cayeron en 11% con respecto al año anterior. En este año, el tipo de cambio fue de \$2,626.22 pesos colombianos por dólar, la variación porcentual disminuyo en 8.73% con respecto al año anterior.

En el año 2005 tenemos una devaluación del tipo de cambio en donde aumenta en un 16% con respecto al año anterior el ITCRB y por ende las exportaciones aumentaron en un 53% y las importaciones bajaron considerablemente en 9% pero esto no quiere decir que hemos mejorado la balanza comercial con Colombia durante este tiempo, sino que mejoraron nuestras exportaciones pero aun si las importaciones colombiana siguieron siendo mayores en nuestro mercado. El tipo de cambio nominal anual fue de \$2,320.77 pesos colombianos por dólar, el cual es menor al año anterior, la variación porcentual del tipo de cambio nominal disminuyo en 11.63%.

Tabla 2: Variación Porcentual de las Exportaciones, Importaciones, ITCRB en el periodo 2000-2009 con respecto a Colombia

	Variación Porcentual de las Exportaciones	Variación Porcentual de las Importaciones	Variación Porcentual del ITCRB
2000-2001	21%	55%	-29%
2001-2002	12%	17%	-13%
2002-2003	4%	11%	-14%
2003-2004	-11%	29%	13%
2004-2005	53%	9%	16%
2005-2006	40%	11%	-1%
2006-2007	3%	-2%	17%
2007-2008	5%	18%	4%
2008-2009	-13%	-14%	-10%

Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Para el año 2006 la variación porcentual del ITCRB disminuye en 1%, con lo cual las exportaciones se elevaron en 40% con respecto al año anterior mientras que las importaciones crecieron en 11%, sin embargo este crecimiento en las exportaciones no significo una balanza comercial positiva entre Ecuador-Colombia aun se puede decir que fue menos desfavorable comparada al año anterior. El tipo de cambio nominal anual fue de \$2,357.98 pesos colombianos por dólar, creciendo en 1.6% con respecto al año 2005.

En el año 2007 la variación del ITCRB aumento en 17%, lo cual repercutió en las exportaciones con un crecimiento del 3% y un decrecimiento de las importaciones en 2% aun así la balanza comercial siguió siendo deficiente aunque existiendo devaluación real del tipo de cambio. El tipo de cambio nominal se apreció en 11.86% en comparación al año 2006, el mismo que fue \$2,078.35 pesos colombianos por dólar.

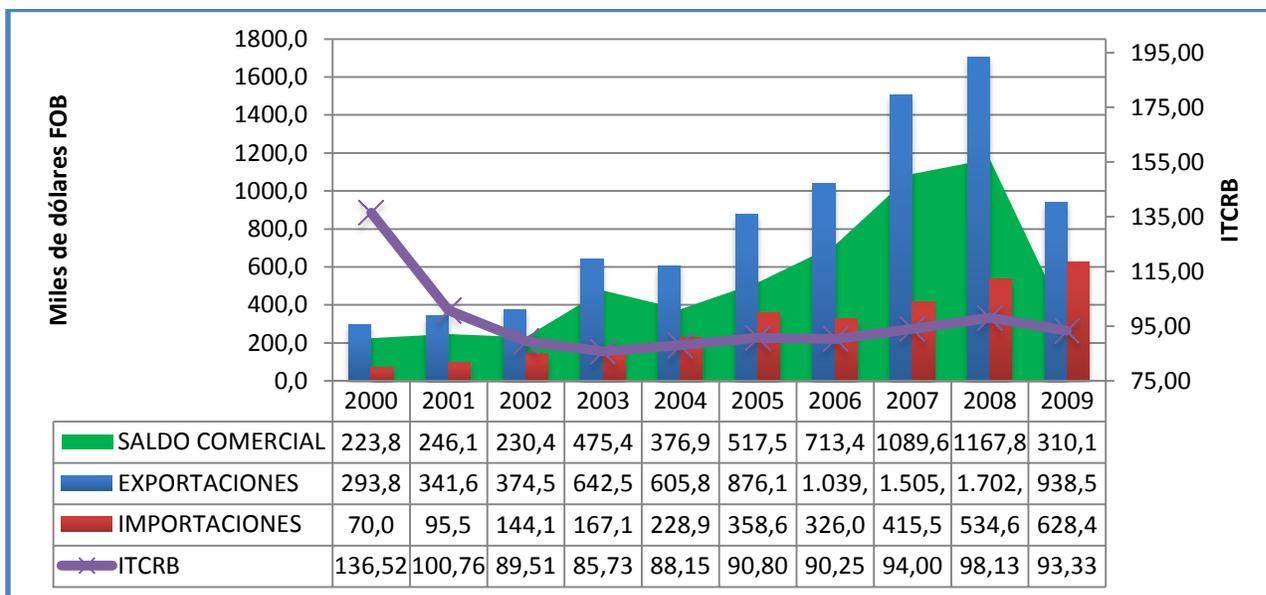
Para el siguiente año, el 2008, el índice del tipo de cambio real bilateral tuvo un crecimiento del 4%, siendo inferior comparado al año anterior. Las exportaciones aumentaron en 5%, similar comportamiento tuvieron las importaciones con el 18%. Si bien se produce una devaluación real en este año, esto no ayudo a la balanza comercial. El tipo de cambio nominal se aprecio 5.39% anualmente con respecto al año anterior, el cual fue \$1,966.26 pesos por dólar.

En el año 2009, el índice del tipo de cambio real bilateral disminuyo en 10% junto a las exportaciones e importaciones que disminuyeron en 13% y 14% respectivamente.

2.3.3 Balanza Comercial Ecuador – Perú

Con Perú se observa durante todo el período de estudio una balanza comercial positiva según se aprecia en el Gráfico que se indica continuación:

Gráfico 68: Evolución de la balanza comercial en el periodo 2000-2009 con respecto a Perú.



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Del año 2000 al 2001 se obtuvo una variación del ITCRB de -26.2% lo cual repercutió tanto en las exportaciones las cuales tuvieron un aumento del 16.3% como las importaciones registrando un aumento del 36.4%. La reducción del ITCRB en este tiempo afectó principalmente a las exportaciones pues su crecimiento es menor comparado a las importaciones aun si la balanza comercial con este país es positiva.

En el año 2002, la variación porcentual del índice del tipo de cambio real bilateral decrece en 11.2%, en consecuencia las exportaciones crecen en 9.6%, lo cual es menor comparado al año anterior, mientras que las importaciones aumentan en 50.8%, superior al año anterior.

Para el año 2003, el ITCRB decreció el 4.2%, aun con este antecedente las exportaciones fueron superiores a las importaciones, registrando 71.5% de crecimiento mientras las importaciones crecieron en 16%.

En el año 2004, la variación del tipo de cambio real crece en 2.8%, así las exportaciones disminuyeron en 5.7% y las importaciones alcanzaron un crecimiento del 37%.

Para el año 2005 existió un crecimiento del 3% del tipo de cambio real bilateral con lo cual observamos cómo afecta las exportaciones pues estas crecieron en 44.6%, mientras las importaciones obtuvieron un crecimiento del 56.7%, sin embargo la balanza comercial es positiva en este año.

Tabla 3: Variación Porcentual de las Exportaciones, Importaciones, ITCRB en el periodo 2000-2009 con respecto a Perú

	Variación Porcentual de las Exportaciones	Variación Porcentual de las Importaciones	Variación Porcentual del ITCRB
2000-2001	16.3%	36.4%	-26.2%
2001-2002	9.6%	50.8%	-11.2%
2002-2003	71.5%	16.0%	-4.2%
2003-2004	-5.7%	37.0%	2.8%
2004-2005	44.6%	56.7%	3.0%
2005-2006	18.6%	-9.1%	-0.6%
2006-2007	44.8%	27.5%	4.2%
2007-2008	13.1%	28.7%	4.4%
2008-2009	-44.9%	17.6%	-4.9%

Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

El año 2006, la variación porcentual del ITCRB disminuyó en 0.6% aun así las exportaciones crecieron en 18.6% y las importaciones decayeron en 9.1%. Para el año 2007, el tipo de cambio real aumentó en 4.2% a lo cual las exportaciones reaccionaron con el 44.8% de crecimiento, mientras las importaciones se incrementaron en 27.5%.

El año 2008, la variación del ITCRB de igual manera al año anterior, se incrementó en 4.4% con un crecimiento del 13.1% por parte de las exportaciones, las importaciones se incrementaron en 28.7%.

Para el año 2009, el ITCRB decrece en 4.9%, las exportaciones se ven afectadas con un decrecimiento del 44.9%, mientras las importaciones obtuvieron un crecimiento del 17.6%.

CAPITULO III

3. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

3.1 Conclusiones

- Si bien la dolarización ayudó a lograr estabilidad macroeconómica del Ecuador, a nivel del comercio exterior ha sido un importante problema al momento de querer convertirnos un país competitivo a nivel internacional puesto que no podemos abaratar nuestros productos vía devaluación monetaria, medida que sí la pueden implementar países vecinos como Colombia y Perú con los cuales hemos tenidos déficits en la balanza comercial, entonces la devaluación del tipo de cambio es un factor importante al momento de incentivar las exportaciones, herramienta que nuestro país dejó de utilizarla.
- La economía ecuatoriana es aún dependiente de las exportaciones petroleras, en la década de los noventa éstas representaron el 37% del total de las exportaciones, en el periodo 2000-2009, este rubro se incremento a 52% convirtiéndose así el principal producto de exportación de nuestro país.
- El comercio exterior ecuatoriano se encuentra totalmente focalizado dentro de los 10 primeras partidas de exportaciones, algunos mercados como lo son el norteamericano, colombiano y peruano solo reciben mercancías ecuatorianas sin valor agregado y éstas se concentran en pocos productos como lo son el banano, rosas, atún.
- La influencia del tipo de cambio real ha influenciado de una forma casi total en las exportaciones, pues existen otros factores que motivan las exportaciones, bien sea las firmas de convenios, pero también existe restricción el ingreso de ciertas mercancías a mercados internacionales, como inseguridad jurídica, medidas para arancelarias, fenómenos o desastres ambientales, crisis financieras, decisiones políticas, etc.

- No obstante, la devaluación del tipo de cambio como incentivo al sector exportador, ocasiona por otro lado un encarecimiento de las importaciones y del costo de la deuda externa con implicaciones a nivel del sector financiero, en las tasas de interés, etc., lo que a su vez puede ser contraproducente. Adicionalmente, el ajuste cambiario como estímulo a las exportaciones puede convertirse en un instrumento especulativo incidiendo en la compra y venta de divisas en el mercado de cambios, sin que necesariamente se estimule el aparato productivo destinado a la exportación.

3.2 Recomendaciones

- Durante el periodo de estudio se puede observar que Estados Unidos es nuestro mayor socio comercial, con la consideración de que lo ha sido mucho antes de la dolarización, Por lo que es recomendable que el Ecuador continúe la búsqueda de nuevos mercados comerciales y así practicar una verdadera economía globalizada. Obviamente se pueda llegar a esto cumpliendo muchos parámetros: diversificación de productos, tecnología de punta, capacitación a obreros y ejecutivos, habilidades para negociaciones, seguridad jurídica, estabilidad política, incentivos tributarios, y no necesariamente a través de la política cambiaria con ajustes en el tipo de cambio.
- Si bien, un aumento en el tipo de cambio incrementa la demanda externa de la producción nacional, en el caso del Ecuador, la implementación de esta medida ya no es posible pues desde la adopción de la dolarización ya no existe política cambiaria, ni por tanto posibilidad de devaluación monetaria; más bien las medidas económicas deben encaminarse a fortalecer el aparato productivo, dados los bajos niveles de inflación y menores costos de financiamiento para la empresas productivas logrados con la dolarización. Por otra parte, la eliminación de la incertidumbre en la variación del tipo de cambio permite a la empresa privada nacional y extranjera ampliar sus expectativas hacia el mediano y largo plazo sobre sus programas de inversión.

- La estabilización macroeconómica alcanzada mediante la aplicación del esquema de dolarización debe ir ligada adicionalmente a una estabilidad política que le otorgue seguridad jurídica a la inversión productiva.
- El surgimiento de nuevos sectores productivos permitirá acumular experiencia y conocimientos, orientados a mejorar la calidad y cantidad destinados a exportación, impulso que necesariamente viene asociado con el mejoramiento de la infraestructura vial y productiva. No obstante, se debe tener en cuenta los altos costos de entrada en nuevos mercados y una estrategia adecuada para su inserción.

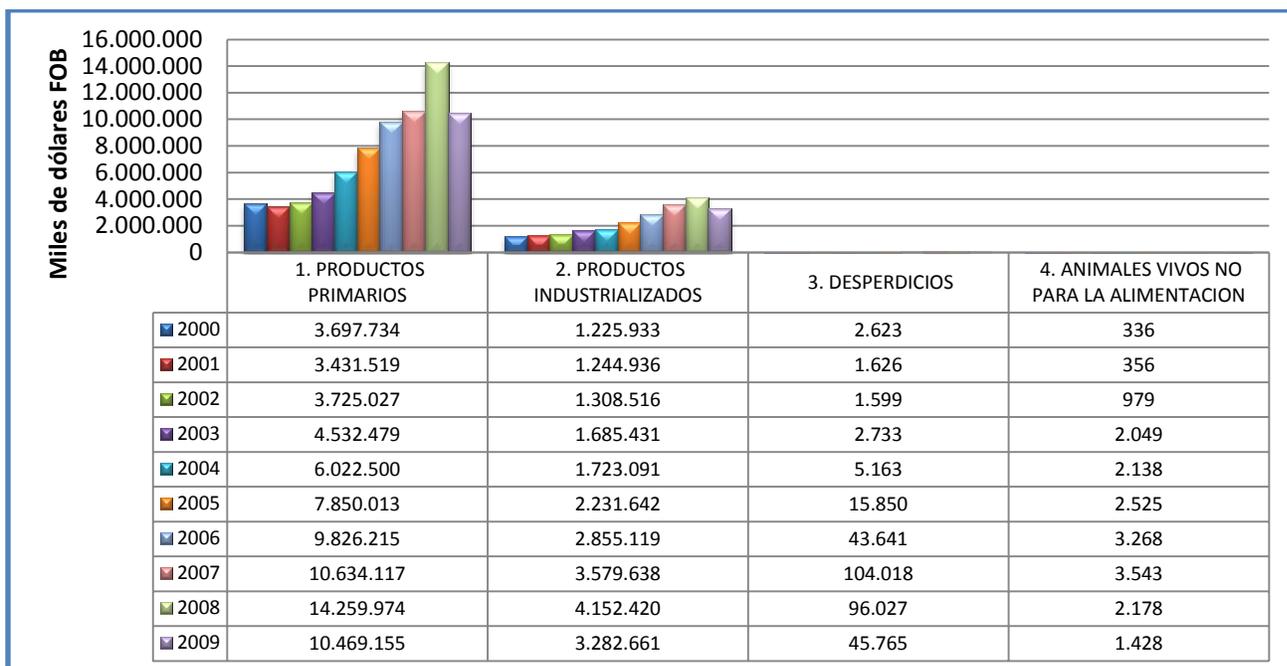
BIBLIOGRAFÍA

- ABOAL, Diego; *TIPO DE CAMBIO REAL DE EQUILIBRIO EN URUGUAY*; Centro de Investigaciones Económicas. Montevideo; 2002.
- ALMEIDA, Patricio; *ELEMENTOS PARA EL CÁLCULO DEL TIPO DE CAMBIO REAL EN EL ECUADOR*; Nota Técnica 05.
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR: <http://www.bce.fin.ec/>
- BAQUERO LATORRE, Marco A; *PÉRDIDA DE LA DEVALUACIÓN: ALGUNOS COSTOS Y BENEFICIOS*; Nota Técnica 64; Mayo 2001
- BERRETTONI Daniel; CASTRESANA Sebastián; *EXPORTACIONES Y TIPO DE CAMBIO REAL: EL CASO DE LAS MANUFACTURAS INDUSTRIALES ARGENTINAS*
- BURNEO A, Diego F; *POLÍTICAS MACROECONÓMICAS Y TIPO DE CAMBIO REAL: EL CASO DE ECUADOR, 1982-1994*; Nota Técnica 22.
- Estudios del comercio internacional; *ESTADOS UNIDOS: POSICIONAMIENTO EN EL PRIMER SOCIO COMERCIAL*; Agosto 2007; No 8.
- Estudios del comercio internacional; *COLOMBIA: EXPORTAR MÁS AL SEGUNDO SOCIO COMERCIAL*; Octubre 2007, No 9.
- Estudios del comercio internacional; *CHILE: DIVERSIFICAR LAS EXPORTACIONES EN ESTE MERCADO*; Noviembre 2007; No 10.
- Estudios del comercio internacional; *UNION EUROPEA: OPORTUNIDADES EN EL MERCADO MÁS GRANDE DEL MUNDO*; Dirección General de Estudios; Junio 2007; No 6.
- Estudio económico de América Latina y el Caribe; *EL PAPEL DEL TIPO DE CAMBIO REAL Y LA INVERSIÓN EN LA DIVERSIFICACIÓN DE LAS EXPORTACIONES EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE*;2005
- JACOME HIDALGO, Luis I; *TIPO DE CAMBIO NOMINAL Y REAL EN EL ECUADOR. UNA MIRADA A LA EXPERIENCIA CON REGÍMENES DE MINIDEVALUACIONES Y DE FLOTACIÓN DIRIGIDA*; Nota Técnica 32.

- NARANJO, Marco y LAFUENTE, Danilo; *LA INFLACIÓN INICIAL UNA VEZ QUE SE HA ADOPTADO LA DOLARIZACIÓN OFICIAL, EL CASO ECUADOR*; Nota Técnica 67.
- NAZMI Nader; SAMANIEGO Pablo; LAFUENTE Danilo; *TIPO DE CAMBIO REAL E INVERSION EN ECONOMIAS PEQUEÑAS Y ABIERTAS: EVIDENCIA PARA EL ECUADOR*; Nota Técnica 49.
- SACHS, Jeffrey; LARRAIN, Felipe; *Macroeconomía en la economía global*, Primera Edición, 1994.
- SAMUELSON, Paul y NORDHAUS, William; *Economía*; Edic. Mc Graw Hill; 16° edic; 1999.

ANEXOS

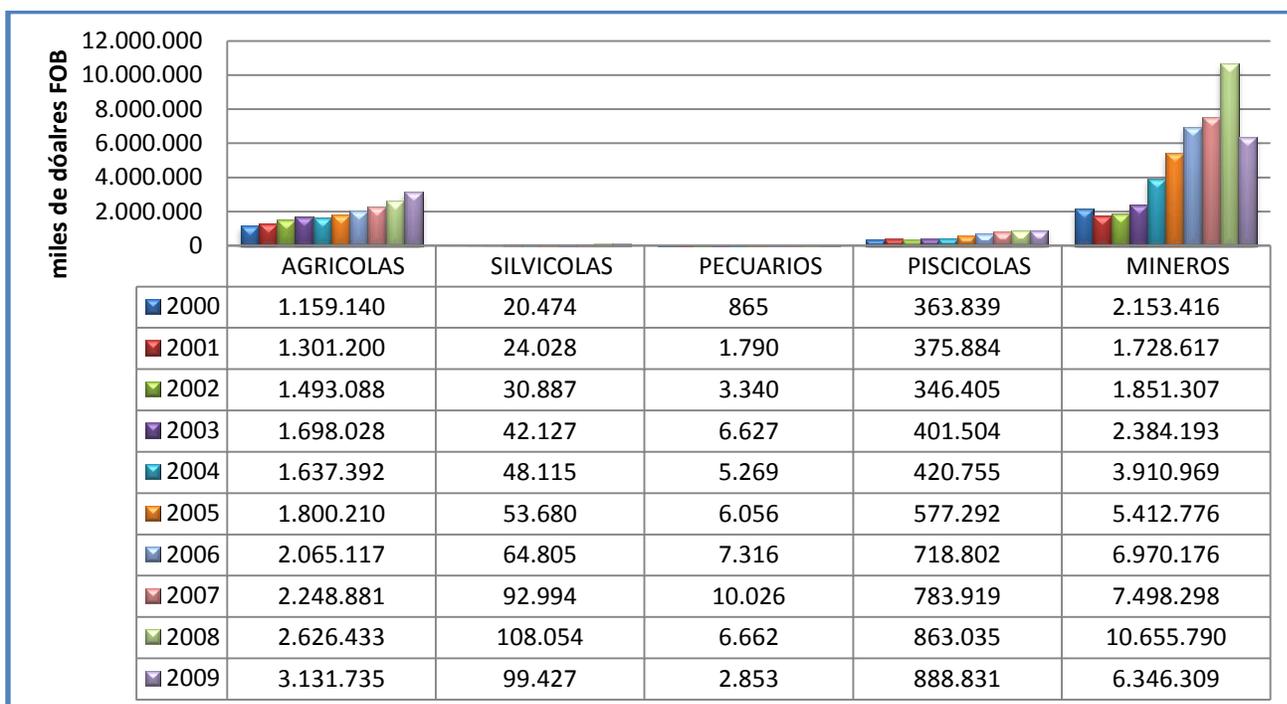
Gráfico 69: Evolución de las exportaciones por productos principales, en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

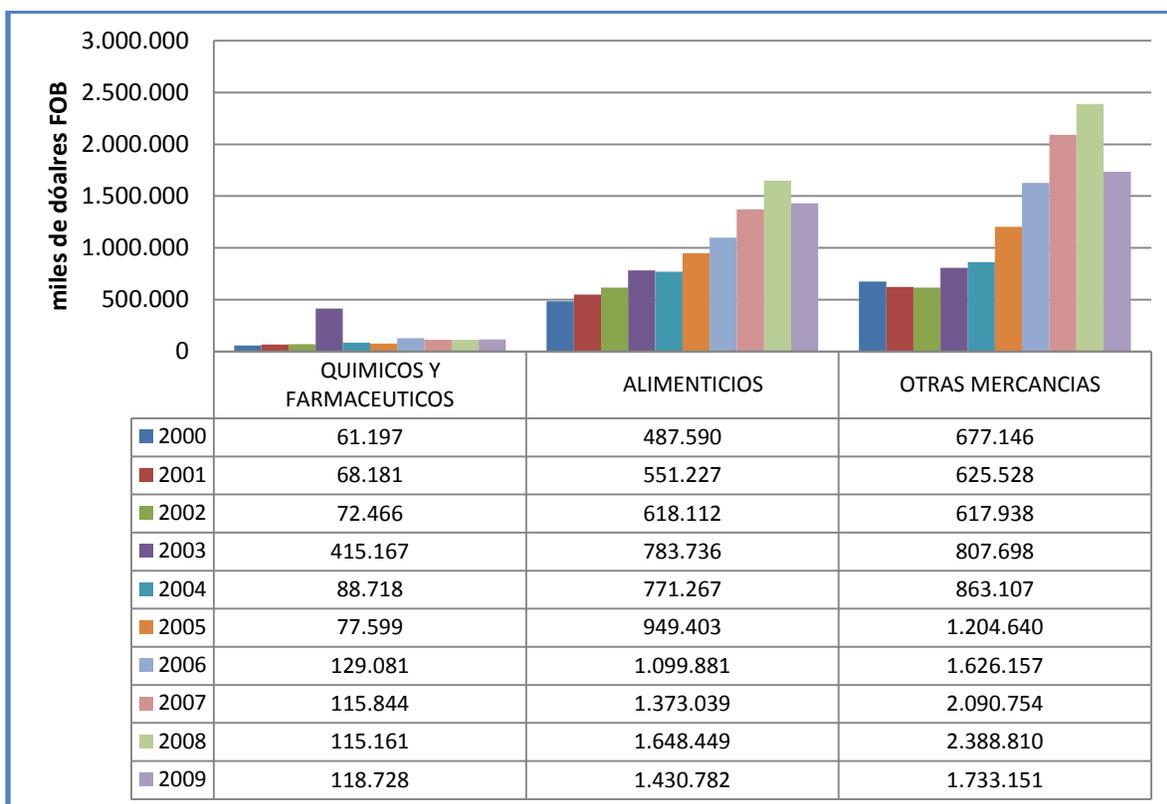
Gráfico 70: Evolución de las exportaciones por productos principales-primarios, en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

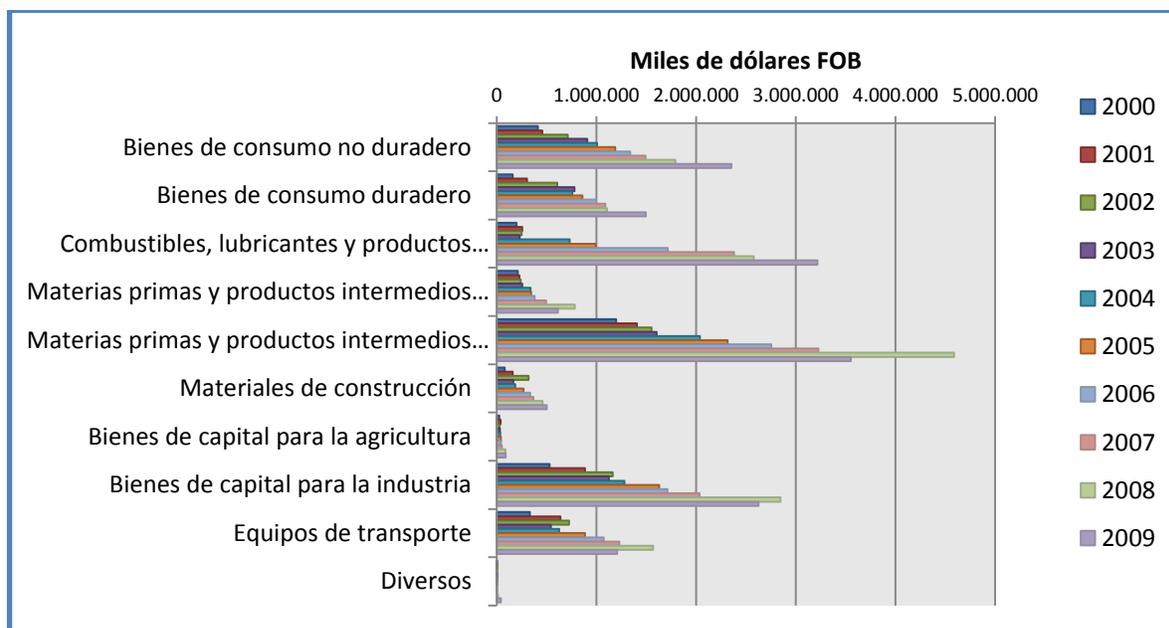
Gráfico 71: Evolución de las exportaciones por productos principales-industrializados, en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

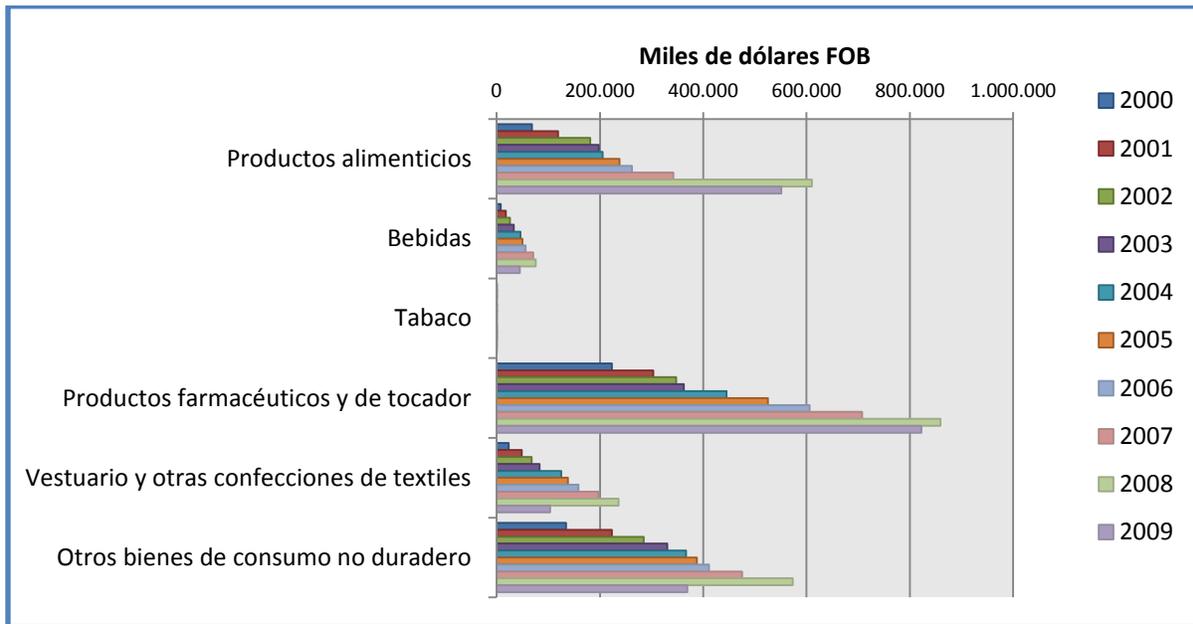
Gráfico 72: Evolución de las IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO, en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

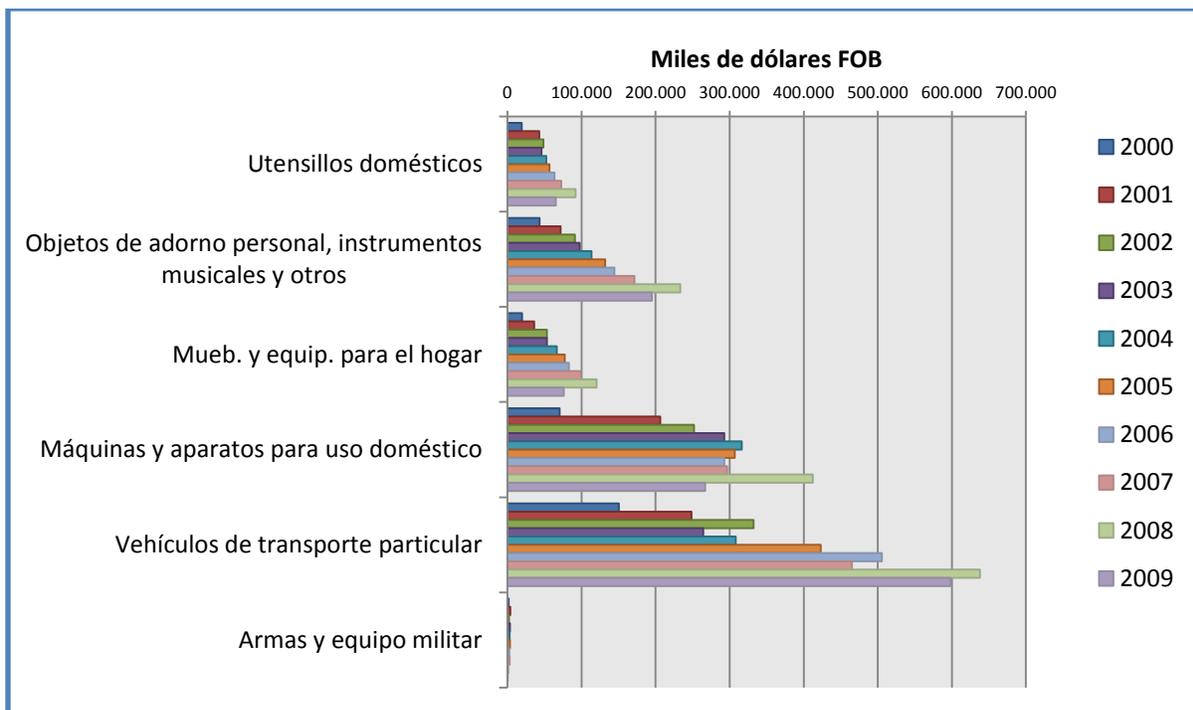
Gráfico 73: Evolución de las IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO-BIENES DE CONSUMO NO DURADERO, en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

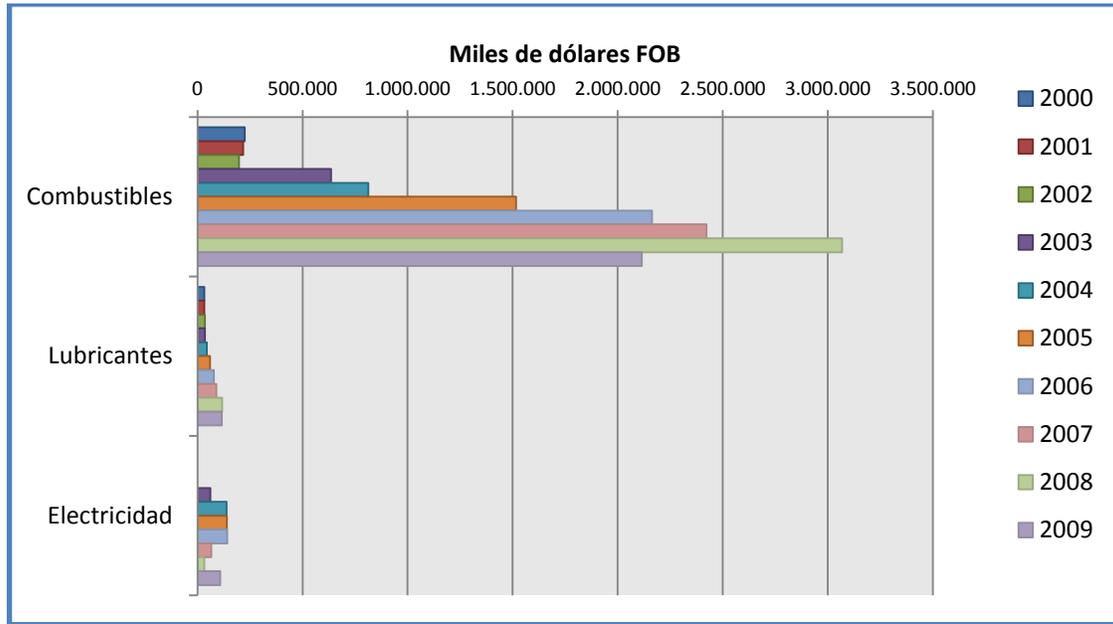
Gráfico 74: Evolución de las IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO-BIENES DE CONSUMO DURADERO, en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

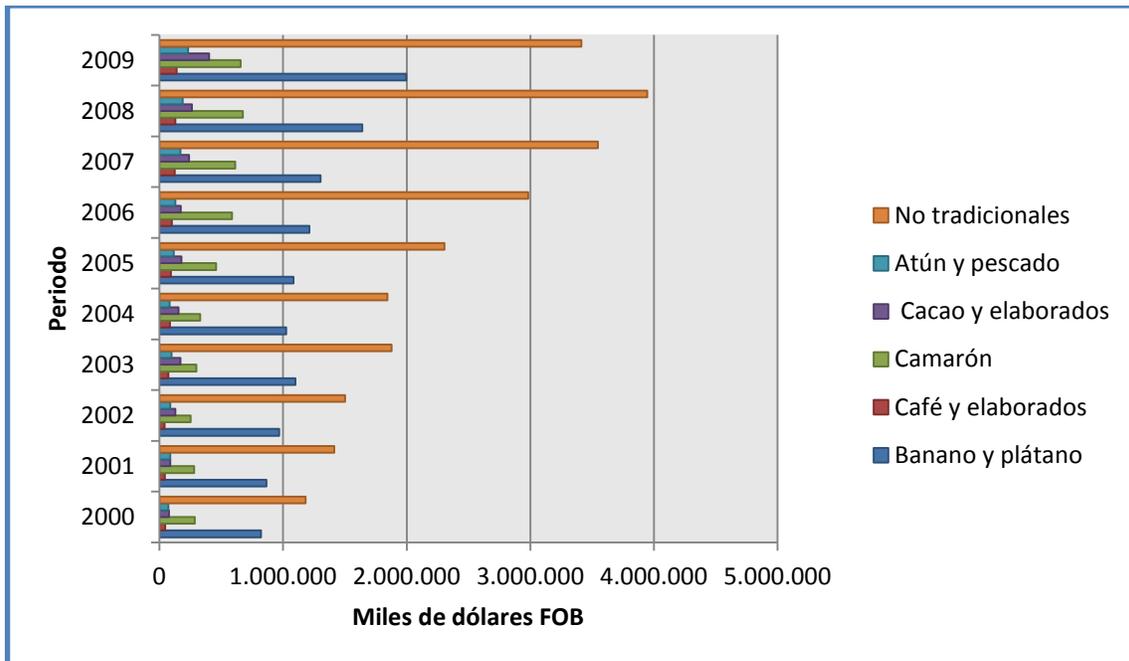
Gráfico 75: Evolución de las IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO-COMBUSTIBLES, LUBRICANTES, en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado

Gráfico 76: Evolución de las exportaciones Tradicionales y no tradicionales, en el periodo 2000-2009



Fuente: www.bce.fin.ec

Elaborado por: Beatriz Realpe Delgado